

50. YILI ipek yolu

KONYA TİCARET ODASI DERGİSİ YIL: 22 SAYI: 262 ARALIK 2009

*Konya Ticaret Odası'ndan
Mısır Çıkarması*





Hayatınızı
Şansa
Bırakmayın!!!



Check-Up
yaptırın

Çünkü Check-Up bir çok hastalığın önceden tespit edilmesinde etkin rol oynar...

Özel
**SELÇUKLU
HASTANESİ**

Hastane Cad. No: 28 Selçuklu / KONYA 0332 235 50 42 www.selcuklu.com.tr

7gün
24 saat

Başlarken

Değerli Üyelerimiz;

Geçtiğimiz ay içerisinde Konya'dan geniş bir heyetle Mısır'ın başkenti Kahire'de düzenlenen 13. Uluslararası İş Forumu Kongresi'ne katıldık. Ekonomik kriz ortamında Konyalı işadamlarımızın yeni pazarlara açılması, mevcut pazarları daha da işler hale getirmesi amacıyla önemle üzerinde durduğumuz Mısır gezisi son derece verimli geçti. Ekonomik krizde şehrimizin ihracatını arttırabilmek adına yeni hedef ülkeler belirledik. Küresel ekonomiden etkilenmeyen, dinamik iç pazar olan ülkeler ihracatımıza katkı sağlayacak ülkelerdir. Bu açıdan Afrika'ya açılan kapı olarak gördüğümüz, Arap aleminin de liderliğini yapan Mısır bizim için son derece önemli bir ülkedir. Son dönemde ticaretimizin arttığı ülkelerin başında Mısır gelmektedir. Konya'nın Mısır ile başta tekstil olmak üzere otomobil yan sanayi, makine sanayi, tarım makineleri sanayinde ciddi ilişkileri var. Bu sektörler Konya'nın söz sahibi olduğu sektörlerdir. Ayrıca düzenlediğimiz gezi ile farklı sanayi kollarıyla da ticaret hacmini büyütmek için çalışmalarında bulunduk. Bu gezi ile Konyalı tüccar ve sanayicilerimiz katılmı ülkelerin işadamlarıyla ikili görüşmelerde bulunma imkanı yakaladılar. Geniş bir heyetle katıldığımız Mısır gezisinin Konyamız adına son derece faydalı bir iş gezisi olmuştur. İki ülke arasındaki ticari anlaşmaların sağlanması, ulaşımın kolaylaşması ve vizelerin kaldırılması için çalışmalarımızı devam ettireceğiz. Böylelikle hem şehrimiz adına hem de ülkemiz adına önemli bir ticaret hacmi kazanmış olacağız.

Konyamız başta komşularımız olmak üzere bir çok ülkenin ticari işbirliği içerisinde girmek istediği bir şehir konumundadır. Bu kapsamda Odamıza uluslar arası ziyaretler devam etmektedir. Şehrimizin sahip olduğu potansiyel, tarım, sanayi ve ticarete güderek yıldızın parlaması Konya'ya yurt dışından ilgiyi de arttırmaktadır. Bu fırsattan faydalanmak adına şehrimizin girişimcilik kültürünün en üst seviyeye çıkarmamız gerekmektedir. Şehrimizin gelişen ekonomisiyle, dünyanın gelişmiş ülkeleriyle aynı pazarda rekabet etmekteyiz. Konya'da dünyanın en gelişmiş piyasalarıyla rekabet edecek kalitede, sanayi ürünleri üretiyoruz. Dünya üzerinde bu konumuz itibarıyla ürettiğimizi en kısa zamanda ve en uygun fiyatla pazara sürmek, ürün veya hizmet yelpazesini müşteri ihtiyaçlarına uyarlayabilmek zorundayız. Bu noktada girişimcilik hayatı önem kazanmaktadır. İşadamları olarak bizler, ülkelerin uzun dönemli büyümesini gerçekleştirecek temel unsurun girişimci insanlarımızın varlığı ve gücü olduğunu bilmeliyiz. Bu gün yaşanan krizde en önemli sorun işsizliktir. İşsizlik ürün ve hizmet üretimi için yeni yatırımların yapılmasını sonucunda doğur. İşsizliğin kurtulmanın en etkin yolu, kişilerin kendi işlerini kuralmalarıdır. Girişimci sayıyı ne kadar artarsa, istihdamda o oranda artar. Girişimci sayısının artması ile toplumsal refah düzeyi, insan hayatı standartları da yükselmektedir. Konya'nın son dönemde yurt içinde ve dışında yakaladığı etkinliğini daha da ileri seviyeye getirmek için girişimci sayımızı arttırmalıyız. Odamız bu konuda bugüne kadar vermiş olduğu desteği bundan sonra da arttırarak devam ettirecektir.

Değerli Üyelerimiz;

KTO-Karatay Üniversitesi'nin 2010-2011 yılında eğitim ve öğretime başlaması adına yapılacak çalışmalar için ilk Mütevelli Heyet toplantımızı gerçekleştirdik. Heyetimiz bundan sonraki dönemde tarihi kararlara imza atacak bir çalışma içerisine girecektir. Şehrimizin hak ettiği ikinci üniversitenin açılış çalışmalarını Mütevelli Heyetimizle birlikte gerçekleştireceğiz. Bu güne kadar sergilediğimiz özverili çalışmalarla çok kısa bir süre içerisinde Üniversite'nin yasal kuruluşunu gerçekleştirecek nihai hedefe ulaştık. Bundan sonra da Üniversitemizin 2010-2011 eğitim öğretim yılına açılması hedefimizi gerçekleştirmek için, planlı ve programlı olarak çalışmalarımızı sürdürüceğiz.

Değerli Okuyucularımız;

Ekonomik krizin etkilerini derinden hissettiğimiz 2009 yılını bitirmek üzereyiz. 2009 yılı özellikle ilk ayları itibarıyla ekonomik rakamların krizin etkisiyle büyük bir düşüş yaşadığı bir yıl oldu. Tüm dünyada olduğu gibi ülkemiz ve şehrimiz de bu durumdan etkilenerek sıkıntılı bir yıl geçirdi. Önümüzde yeni bir yıl var. 2010 yılında tüm dünya ile birlikte ülkemizde ve Konya'da büyüme rakamlarına geçmesini bekliyoruz. Büyüme rakamları ile birlikte sanayimizin tekrar atılma geçeceğine inanıyoruz. Ekonomik krizin ilk günlerinden itibaren şehrimizde üretim ve yatırımın devam etmesi, iç piyasanın canlılığını kaybetmemesi, dış piyasada yeni pazar arayışları konusunda girişimlerin sürmesi gerekliliğini dile getirerek tüccar ve sanayicilerimizin umutsuzluğa ve karamsarlığa kapılmadan çalışmalarına devam etmelerini istedik. 2010 yılında da üretim, istihdam ve döviz kazanma kapasitemizi arttırmalıyız. Önümüzdeki dönem sadece krizden çıkış olarak görmemeliyiz. Bu süreci olabildiğince az hasarla atlatacak, kriz sonrasında küresel rekabete güçlü olarak devam edecek tedbirlerimizi uygulamalıyız. Biz Konya'da özel sektörümüzü güveniyoruz. Konyalı müteahhüslerimizle birlik içerisinde 2010 yılında da çalışarak hem şehrimizin hem de ülke ekonomimize katkı sağlayacağız.

Bu duygular içerisinde Aralık ayının şehrimiz ve ülkenize hayırlar getirmesini dilerken, üyelerimize bol kazançlar temenni ediyoruz.



Hüseyin ÜZLMEZ

KTO Yönetim Kurulu Başkanı
TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi
www.huseyinuzulmez.com.tr



Haber

Makine sektörü
masaya yatırıldı



07

Haber

Uluslararası
İş Forumu
Kahire'de toplandı



04

Haber

Konya Ticaret Odası'ndan
Mısır çıkarması



08

Dosya

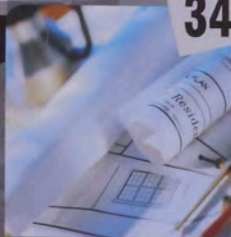
Küresel krizin
Türkiye'ye yansımaları ve
makine sektörü

22



Bilişim

Proje yönetimi ve
Ar-Ge sürecinin
algoritması



34



KONYA TİCARET ODASI

Yeni
ipek yolu
dergisi

Röportaj

Yılın
Mağaza Müdürü
Konya'dan seçildi.



36

Kültür

Şems-i Tebrizî'nin
Mevlâna'ya etkisi



50

Sanat

Mevlevîlikte
Sanat



54

Portre

Mehmet Necatî
Büyükalkın



58

İMTİYAZ SAHİBİ
Konya Ticaret Odası Adına
Yönetim Kurulu Başkanı
Hüseyin UZÜLMEZ

YAYIN KURULU
Nuristan DİK
Mesut İNCE
Muammer Apancan SAHİN
Servet KARAKOÇ
Mehmet SOYLU

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Duhân SAY

BİLİM KURULU
Prof. Dr. Hasan KARPUZ
Prof. Dr. Saim SAKADÖĞLÜ
Prof. Dr. Ahmet ÇIKAR
Prof. Dr. Ötügen ÇEKER
Prof. Dr. Yavuz ATAR
Prof. Dr. Saim KARAHAN
Prof. Dr. Adem ÖZGÜT
Yrd. Doç. Dr. Nispet KÖKÜ
Yrd. Doç. Dr. Caner ARABACI
Yrd. Doç. Dr. Bahadır EROĞLU
Yrd. Doç. Dr. Demirel KUNDUZBAZ
Yrd. Doç. Dr. Yasar ERDEMİR
Dr. Hasan ÖZKENDER

SANAT YÖNETMENİ
M. Faah ÖZSOY

GRAFİK - TASARIM
Muhammet UNLUVAR

KARİKATÜR
Mehmet ÖZKENDİRCİ

BASIN SERVİSİ ASİSTANLARI
Merve YALDIZ
Gülpare MUTLU

YAPIM
Ölçü Offset Matbaa Tesiisi
Kasımpaşa Matbaa San. Tic. Ltd. Şti.
Tel/ Faks: 0332 3423620
www.olcuoffset.com

CTP-BASKI/ÖLT
Ölçü Offset Matbaa Tesiisi
Kasımpaşa Matbaa San. Tic. Ltd. Şti.
Tel/ Faks: 0332 3423620
www.olcuoffset.com

DAĞITIM
Ekin Dağıtım Kuruy. ve Anonim Hizmetleri
Tel: 0332 296 36 12
Faks: 0332 237 79 09
E-posta: ekinikuruy@hotmail.com

* Ayda bir yayınlanır.
* Dergimizdeki yazılar kaynak gösterilerek kullanılabilir.
* Dergimizde yayınlanan yazıların hakları görseller yazılarınla birlikte.
* Dergimizde yayınlanmak üzere gönderilen yazılar yayımlanmaz veya yayımlanmazın öde edilmez.

Ödeme
Telefon: 0 332 221 52 52
Faks: 0 332 353 05 46

Basın Servisi
Telefon: 0 332 221 52 94 - 221 52 95
Faks: 0 332 221 52 95

İnternet:
www.kto.org.tr

E-posta:
kto@kto.org.tr

Basın Müşavirliği:
basin@kto.org.tr - basinyay@kto.org.tr

Etkinleştirme Servisi:
etki@kto.org.tr

Diğer Ticaret Servisi:
di@kto.org.tr

Muhassebe Servisi:
muhassebe@kto.org.tr

Yıllık abonelik bedeli:
30 TL



Uluslararası İş Forumu Kahire'de toplandı

13. Uluslararası İş Forumu Mısır'ın başkenti Kahire'de gerçekleştirildi. 33 ülkenin yer aldığı Forum'a Türkiye'den Devlet Bakanı Zafar Çalıoğlu ile beraber 350 üsadamı katıldı. Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Üzülmöz, 100 kişilik heyetle katıldığı Forum'da Konya'yı temsil etti.

Ana teması "Küresel Kriz Sonrasında Küresel Kriz Sıra ve Sonrasında Ticaret ve Sanayinin Gelişimi" olan kongrenin açılış oturumunda konuşan MÜSİAD Genel Başkanı Ömer Cihad Vardan, derneğin 1990'da kurulduğunu, 1995'ten bu yana da "İslam dünyasından işadamlarının işbirliğini geliştirme"yi öngören "Uluslararası İş Forumu (IBF) toplantılarını düzenlediğini söyledi.

Toplantının küresel krizin yaşandığı bir ortama denk geldiğine dikkati çeken Vardan, krizin "dünyada bugüne kadar yapılagelen yanlışlara dair demek ve yeni bir mimarın teminini atmak için fırsatlar da sunduğunu" kaydetti.

G-20 toplantılarında, İstanbul'da düzenlenen Uluslararası Para Fonu (IMF)-Dünya Bankası yıllık toplantılarında tüm çevrelere yeni bir arayışın öne çıktığını kaydeden Vardan, "İslam dünyasının bu fırsatı kaçırmaması gerektiğini" dile getirdi.

Amerika'da NAFTA, Avrupa'da AB ve Asya'da ASEAN+3 gibi büyük entegrasyonları örnek gösteren Vardan, "Ümidimiz odur ki, İslam dünyası da, üretimde, finansta ve ticaretle bunlara benzer ortak bir vizyon ve değerler manzumesi oluşturabilsin ve bir entegrasyona gidebilsin. Diğer bir ifadeyle, İslam ülkeleri parçalanmışlıktan yeniden bütünleşmeye giden yolu açabilsin" diye konuştu.

Vardan, "bütünleşme yolunda atılması gereken adımlarla" ilgili şu görüşleri dile getirdi:

"İslam ülkeleri, artık dünyanın hammaddede deposu ve lüks malların nihai tüketim merkezi olmaktan çıkılarak, yatırım ve üretim odaklı çağdaş ekonomiler haline gelmeli.

-Üretim, ticaret ve finans alanında bir iktisadi bütünleşme için derhal hareket geçilmeli.

-Bu idealin gerçekleşmesi için gerek üretimde gerekse ticaretle, motive olmuş ve disiplinli edilmiş bir iş ve istihdam ortamı, gelişmiş organizasyon kapasitesine sahip işletmecilik anlayışı ve kalite bitirici oluşturmaları.

-İslam ülkelerinin birbirleri arasındaki ticareti zorlaştırma ve zaman zaman engelleyen vize, akreditif teyit mekanizması, standartsızlıklar ve derecelendirme gibi sorunları acilen görüşülüp bir çözüme kavuşturulmalı.

-İKT ve İKB gibi çatı kuruluşlar bu sorunların çözümünde öncül olmalı. İslam ülkelerinde özgün projelerin desteklenmesinde ve sermaye hareketlerinin doğru yönlendirilmesinde inisiyatif kullanılmalı.

-İslam ülkelerinde alternatif iktisadi düşünce ve uygulamaları etkin bir şekilde hayata geçirecek ve dünyaya model sunabilecek güçlü bir beşeri sermaye alt yapısı oluşturulmalı.

-İslam ülkeleri, karşılaştığı bölgesel ve küresel sorunlara çözümünü, öncelikle kendi içinde aramalı ve ortak bir bakış açısı geliştirebilmeli."

İBF BASKANI YARAR

Uluslararası İş Forumu (IBF) Başkanı Erol Yazar da konuşmasında bütünlüğün önemini vurguladı.

Farklılıkların değil, ortak yanların öne çıkarılması gerektiğini kaydeden Yazar, "Birbirimize olan inancımızı tazelemeli, her türlü gıybet, iftiradan kurtularak geçmişten ders almalı, yepyeni bir gelecek kuralmalıyız" dedi.

İslam ülkelerinin ekonomik ve sosyal olarak dünyadaki komunumun üzücü olduğunu kaydeden Yazar, "İslam ülkeleri dünya uygulamalarının yüzde 28'ine, dünya nüfusunun yüzde 22'sine sahip olmasına rağmen dünya ticaretinden aldığı pay yüzde 9'dur. Bu rakamlardan doğal kaynak ticaretini çıkardığımızda payımız yüzde 4'lere gerilemektedir" dedi.

Sorumların aşılmasında İslam Konferansı Teşkilatına ve üye ülkelere önemli görevler düştüğünü anlatan Yazar da şu önerileri dile getirdi:

"İslam Konferansı Teşkilatı için gümrük vergileri acilen kaldırılarak ticaret serbestleştirilmeli, İslam Konferansı Teşkilatı üye ülkelerinin işadamlarına vize uygulaması kaldırılmalı, çifte vergilendirmeyi önleme anlaşmaları acilen imzalanmalı, İslam Konferansı Teşkilatı için vatandaşların mülk sahibi olabilmesi sağlanmalı, para transferleri, finans sistemi entegrasyonu ve karşılıklı teminat sistemleri geliştirilmeli. İslam ülkeleri arasında IMF benzeri bir fon kurularak kriz dönemleri yardımlaşması temin edilmeli. Hisse senedi ve emtia borsaları İslam Konferansı Teşkilatı bünyesinde iş yapabilecek şekilde kurulmalı. İslam ülkeleri, kendi standart normlarını oluşturarak Helal Gıda gibi önemli konularda işbirliğine gitmeli."

MİSİR EKONOMİK KALKINMA BAKANI OSMAN

Mısır Ekonomik Kalkınma Bakanı Osman Muhammed Osman, kongreyi Mısır'da ağırlamaktan duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Osman da küresel krizi değerlendirdi ve Mısır'ın ekonomisinde de daralma görüldüğünü, yabancı sermaye girişinde azalma meydana geldiğini söyledi. Tedbir olarak korumacı bir yaklaşımda bulunmadıklarını, özel sektöre destek verdiklerini anlatan Osman, İslam Konferansı Teşkilatına üye ülkelerin işbirliği gereğini vurguladı ve Çalıoğlu'nun konuşmasında dile getirdiği konularda "hem fikir" olduğunu söyledi. Osman, "Bana kalırsa bu toplantının işleri; imkanlarımızı olanaklarımızı bölüşelim, paylaşalım, seferber edelim" dedi.





KAHİRE TİCARET ODASI BAŞKANI MUSA

Kahire Ticaret Odası Başkanı Ali Mustafa Musa, iki günlük kongre kapsamında yapılacak oturumlar ve görüşmeler hakkında bilgi verdi.

Musa da Müslüman ülkeler arasındaki işbirliğinin önemini vurguladı. Dünyanın bloklaşmış bir durumda olduğunu ifade eden Musa, "Bizim amacımız gayet açık ve net, ekonomik ve ticari anlamda İslam ülkeleriyle işbirliğini geliştirmek istiyoruz" dedi.

Musa küresel krizin etkilerini değerlendirirken de bu sıkıntının hep birlikte çekildiğini, çıkış yolunun da beraber bulunabileceğini belirterek, toplantıda değişken ekonomik koşullara uyum için potansiyelin nasıl kullanılabileceği sorusuna yanıt arayacaklarını kaydetti.

El Ezher Üniversitesi Rektörü Muhammed Seyit Tantavi de kuran sürelerine atıfta hangi manca olursa olsun "insanların kardeş olduğu" vurgusunu yaptı. İslam şartlarını, yasalarının ticareti serbest kıldığını, ancak bunun için adaletle, hoşgörüyle ve vefayla dayanması gerektiğini anlatan Tantavi, Müslümanlar ya da Müslüman olmayanlar arasında ticaretin yapılabileceğini, ancak merkezinde insan olan bu esaslarla bağlı kalınması gerektiğini söyledi.

DEVLET BAKANIZAFERÇAĞLAYAN

Devlet Bakanı Zafar Çağlayan, İslam Konferansı Teşkilatı üyesi ülkeler arasında ortak ekonomik alan kurulmasını önemsiyor dedi. "Gelin hep birlikte pazarlarımızı paylaşalım, ekmeğimizi beraber bölelim" çağrısında bulundu.

Çağlayan, Kahire'de düzenlenen 13. Uluslararası İş Forumu Kongresinin açılış oturumunda yaptığı konuşmaya, toplantının küresel kriz ortasında yapılmış ve toplantıdan çıkacak sonuçların önemini vurgulayarak başladı.

Türkiye'nin bu süreçte, komşu ülkelerle ticareti geliştirmeye büyük önem verdiğini anlatan Çağlayan, perşembe günü Irak'ta düzenlenecek yüksek düzeyde stratejik işbirliği toplantısına değindi. Çağlayan, her iki ülkeden 8'er bakanın yer alacağı toplantıda, nelerin yapılabileceğini, imkanlar, iş adamlarının önündeki sıkıntıları gibi konuların ele alınacağını ve 40'ta yakın mutabakat zaptını imzalanacağını belirtti.

Çağlayan, henüz bir çalışmanın Suriye ve Rusya ile başlatıldığını, Romanya ile de başlatma girişimleri bulunduğunu belirterek, konuyu dün Mısır'ın ilgili bakanlarına ilettiğini, çok kısa süre içinde Türkiye ve Mısır arasında da yüksek düzeyde stratejik işbirliğini geliştirecek çalışma başlatılmak istediklerini söyledi.

Zafar Çağlayan, "buna diğer İslam Konferansı Teşkilatı üyesi ülkelere bir an önce gerekletirme noktasında Türkiye'nin kararı ve azimli olduğunu sizlerle paylaşmak istiyorum" dedi.

"57 ÜLKE, TOPLAM GSYİH'İNİN YÜZDE 7'SİNE SAHİP"

Bakan Çağlayan, küresel krizin etkilerinden bahsederken, Türkiye'nin krize hiçbir dahilini olmadığını, ancak Mısır ve diğer gelişmekte olan ülkelere kriz krizden etkilediğini söyledi. Çağlayan, ancak ABD ve AB'ye göre etkisini daha sınırlı kaldığını, Türkiye'nin özellikle bankacılık sisteminde güçlü bir pozisyona sahip olduğunu anlattı.

Çağlayan, Türkiye'nin geçen yıl 2009'dan fazla ilköyle toplam 132 milyar dolar ihracat gerçekleştirdiğini ve toplam ticaret hacminin 334 milyar dolar bulduğunu belirterek, Türkiye'nin İslam Konferansı Teşkilatına üye 57 ülke ile ticaret hacminin 2007'de 47 milyar dolardan 2008'de 62 milyar dolara yükseldiğini söyledi. Türkiye'nin İslam Konferansı Teşkilatına üye ülkelere ticaretinin, toplam dış ticaretinin yüzde 20'sini bulduğunu kayd eden Çağlayan, "Bu, aslında 2015'te aşılması düşünülen yüzde 20'lik hedefi, Türkiye olarak biz İslam Konferansı Teşkilatı üyesi ülkelere olan ticaretimize verdığımız önem göstergesi olarak 2008'de gerçekleştirmiş durumdayız. Yeter mi? Yetermez, çok daha fazla artırmak, geliştirmek durumundayız" dedi.

İslam Konferansı Teşkilatına üye toplam 57 ülkenin 1,4 milyar kişile dünya nüfusunun önemli bölümünü oluşturduğunu ancak, toplam GSYİH'nin 4,5 trilyon dolardaki kaldığını belirten Çağlayan, şöyle devam etti.

"Yani toplam Dünya GSYİH'sinin sadece yüzde 7'si. Bu hepimizin şapkasını çıkartıp önüne koyacak, üzerinde yeni projelerin, yeni hedeflerin, yeni çalışma biçimlerinin oluşturulması gereken bir olgudur. Bu, kader değildir, bunu geliştirmek de bizim elimizdedir. Bu toplantı böyle bir çalışmaya vesile olmaktadır. Küresel kriz varsa küresel krizden çıkmanın yolu da küresel yollarla olur."

İslam ülkelerin 2008 yılı ihracatının sadece 1,4 trilyon dolarda kaldığını dikkati çekerek, dünyanın 2008 yılı toplam mal ihracatının 16 trilyon dolar düzeyinde olduğunu, bunun yüzde 8'e denk düştüğünü anlatan Bakan Çağlayan, Türkiye olarak bu payın artırılması gerektiğine inandıklarını ve önemli çalışmalar yaptıklarını dile getirdi. Çağlayan, şöyle konuştu.

"Bunları niye söylüyorum, gelin hep birlikte İslam Konferansı Teşkilatı üyesi olarak birlikte pazarlarımızı beraber paylaşalım, ekmeğimizi sizlerle beraber bölelim. Bu konuda Türkiye'nin gerek coğrafi gerek stratejik, her türlü avantajlarını beraber paylaşalım. Böylelikle Türkiye olarak İslam Konferansı Teşkilatına üye ülkelerin, dünya mal ticaretinden almış olduğu payı daha fazla artıralım, geliştirilmelidir."

Son 10 yılda İslam ülkelerinin elinde 1 trilyon dolardan fazla rezerv biriktirmeye işaret eden Çağlayan, "Bu rezervin, karmasık riskli alanlarda kullanılmaması gerektiğini mutlaka ifade etmek istiyorum. Böyle bir rezervin, finansal bir kriz yaşandığı böyle bir ortamda İslam Konferansı Teşkilatı üyeleri arasında kullanılması ve böyle bir finans desteğinin kendi arasında verilmesi bana göre son derece önemli olacaktır" dedi.

"BİRBİRİMİZE DAHA FAZLA GÜVENMELİYİZ"

Türkiye olarak bu yıl, Rusya ile başlatılmaya çalışılmayan İslam Konferansı Teşkilatına üye ülkelere de öneri olarak sunan Devlet Bakanı Çağlayan, şöyle devam etti.

"Türkiye olarak 2009'da Rusya ile kendi ulusal paralarımızla ticareti başlattık. Şimdi aynı şeyi İran ile yapacak istiyoruz. Bu konudaki çalışmalarımız devam ediyor. Aynı çalışmaya diğer komşu ülkelere de yapmak istiyoruz, aynı çalışmayı Mısır'la da yapabiliriz. Gelin İslam





Konferansı Teşkilatına üye ülkeler olarak yapacağımız dış ticarete kendi alusal paramızla ticaret yapalım ve bu noktada ticaret hacmimizi daha fazla arttırmal geliştirelim istiyoruz."

Alkışlarla karşılanan bu sözlerin ardından sürdürdüğü konuşmasında Bakan Çağlayan, giderek azalan petrol rezervinin Ortadoğu'yu gelecekte daha önemli bir konuma getireceğini ifade ederek, "Bu konuda çok dikkatli olmalıyız. İslam ülkeleri olarak mutlaka birbirimize daha fazla güvenmeli, ticaretimizi artırmalıyız" dedi.

"ORTAK EKONOMİK ALAN OLUŞTURALIM"

İslam ülkeleri arasındaki dış ticaret hacmini yüzde 25'lere yüzde 30'lara çıkarmak gerektiğini, bunun için de ikili ilişkilerin, ticaretin büyük önem taşıdığını anlatan Çağlayan, "Türkiye olarak özellikle size bir çağrıda bulunmak istiyorum. Diyorum ki, gelin İslam Konferansı Teşkilatına üye ülkeler arasında yani Müslüman ülkeler arasında ortak bir ekonomik alan oluşturulmuş ve oluşturacağımız ekonomik alanda ticaret hacmimizi artıralım" diye konuştu. Türkiye olarak bu yönde yaptıkları serbest ticaret anlaşmaları hakkında bilgi veren Çağlayan, önümüzdeki hafta Cezayir'e giderek orada da serbest ticaret anlaşması imzalayacaklarını belirtti ve tek bir ekonomik alanın, ticareti serbestleştirmekten geçtiğini vurguladı.

"TERCİHLİ TİCARET ANLAŞMASI İÇİN 10. ÜLKEYİ ARIYORUZ"

Gelin kendi aramızda, İslam ülkeleri arasında ticaretimizi serbestleştirelim ve tercihlili ticaret anlaşmasını imzalayalım" çağrısında bulunan Devlet Bakanı Çağlayan, şöyle devam etti:

"Bu konuda bütün İslam ülkelerine çağrıda bulunmak istiyorum, diyorum ki bu konuda 23 ülkenin imza attığı ve bugüne kadar sadece 9 ülkenin parlamentosunda onayladığı İslam ülkeleri arasında tercihlili ticaret sisteminin bir an önce hayata geçmesi için sizlerin huzurunda 10. ülkeyi aradığımı ifade etmek istiyorum."

Çağlayan, anlaşmanın yürürlüğe girmesi için en az 10 ülkenin parlamentosundan geçmesi gerektiğine dikkati çekerek, bu amaçla İslam ülkelerinin ticaret bakanlarıyla telefon görüşmeleri yaptığını ve 2 ay içinde 9. ülke olarak Katar'ı devreye sokabildiklerini söyledi.

Mısır Parlamentosunun şu an kapalı olduğuna işaret eden Çağlayan, "Bu aydan sonra açılacağı için yetiştiremiyor ancak, diyorum ki; Cezayir'e, Fas'a, Pakistan'a, Hindistan'a diğer ülkelere... Gelin bir ülkemiz daha bu anlaşmayı kendi meclisinden geçirsın böylelikle 57 ülke arasında, imza koymuş 23 ülke arasında karşılıklı gümrüklerimizi sıfırlayalım. İşadamlarımızın öntünü açalım" şeklinde konuştu.

Çağlayan, 10. ülkenin bu ay sonuna kadar dahil olmasını ve 5-7 Kasım tarihleri arasında İstanbul'da yapılacak İslam Ekonomik ve Ticari İşbirliği Daimi Komitesi (İSEDAK) toplantısında dünyaya ilan edilmesini temennisini dile getirdi.

Devlet Bakanı Zafer Çağlayan, işadamlarının vize konusunda yaşadığı sıkıntılara da değinerek, bu konuda kolaylıklar sağlanmasını istedi.

SONUÇ BİLDİRGESİ

Üç gün devam eden 13. İBF Kongresi açıklanan sonuç bildirgesiyle sona erdi. Kongre boyunca tartışılan ve üzerinde mutabakata varılan öneri ve tekliflere yer verilen sonuç bildirgesi maddeler halinde şöyle açıklandı:

1. İslam ülkeleri, artık dünyanın hammadde deposu ve lüks malların nihai tüketim merkezi olmaktan çıkartılarak, yatırım ve üretim odaklı çağdaş ekonomiler haline gelmelidir.

2. İslam ülkeleri arasında üretim, ticaret ve finans alanında bir iktisadi bütünleşme için derhal harekete geçilmelidir.

3. Bu idealin gerçekleştirilmesi için gerek üretimde gerekse ticarete, motive olmuş ve disipline edilmiş bir iş ve istihdam ortamı, gelişmiş organizasyon kapasitesine sahip işletmecilik anlayışı ve kalite bilinci oluşturulmalıdır.

4. Aşağıdaki hususlar üzerinde konsensuse varılması zaruret arz etmektedir:

a. İslam ülkeleri arasındaki gümrük tarifeleri acilen kaldırılmalı ve ticaret serbestleşmelidir.

b. İslam ülkeleri işadamlarına vize muafiyeti uygulanmalıdır.

c. İslam ülkeleri arasında çifte vergilemeyi önleyici anlaşmalar bir an önce hayata geçirilmelidir.

d. Kredi taahhüt mekanizmalarındaki aksaklıklar derhal elimine edilmelidir.

5. İKT ve İKB gibi çatı kuruluşlar bu sorunların çözümünde öncü olmalıdır.

6. İslam ülkelerinin vatandaşlarına mülk edinme ve para transferi kolaylığı sağlanmalıdır.

7. İKT bünyesinde emtia ve hisse senedi borsaları kurulmalıdır.

8. Stratejik araştırma merkezleri, eğitim harcamaları, insan kaynaklarının geliştirilmesi gibi stratejiler vastasıyla entellektüel birikime yatırım yapılmalıdır.

9. Son olarak, İslam ülkeleri, karşılaştığı bölgesel ve küresel sorunlara çözümlü, öncelikli kendi içinde aramalı ve ortak bir bakış açısı geliştirebilmelidir.



Makine sektörü masaya yatırıldı

Makine Mühendisleri Odası Konya Şubesi tarafından düzenlenen 5. Makina Tasarım ve İmalat Teknolojileri Kongresi Konya Rixos Otel'de gerçekleştirildi. Kongreye Konya Valisi Aydın Nezir Doğan, Konya Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Nihat Büyükalın, Konya Ticaret Odası Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmöz, Konya Sanayi Odası Başkanı Tahir Büyükhelvacıgil, Makine Mühendisleri Odası Genel Başkanı Emin Koramaz, Makine Mühendisleri Odası Konya Şube Başkanı İsmail Ozkarakaya ile davetliler katıldı.

Makina Tasarım ve İmalat teknolojileri alanındaki ilerlemelerin izlenmesi, sektörde yaşanan sorunların ortaya konularak çözüm yollarının oluşturulması için tartışma ortamının tesis edilmesi ve deneyimlerin paylaşılması amacı ile tertip edilen Kongre'nin açılışında konuşan Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmöz, ülke ekonomisinin küçüldüğü; üretim, istihdam, ihracat ve ithalatın gerilediği bir dönem yaşadığını belirtti.

Açıklanan önem paketlerine rağmen krizim reel sektörü etkilemeye devam ettiğini söyleyen Üzülmöz, şöyle devam etti:

"Krizin derinden hissedildiği sektörlerin başında makine imalat sanayi gelmektedir. Tüm sanayi sektörlerine yönelik üretim yelpazesine sahip olan makine imalat sektörünün içinde bulunduğu durumdan teknolojiyi kullanarak yeni tasarım üretmek kurtulabileceği görülmektedir.

Sektörün yaşadığı sıkıntılardan biri de uluslararası alanda rekabet edebilme gücünün zayıf olmasıdır. KOBİ'ler fason üretimle dünya pazarına açılmaya çalışmakta fakat daha az maliyetle gelişmiş teknoloji kullanan büyük firmalarla mücadele edememektedir. Bu da zaten kriz ortamında zor günler yaşayan küçük ve orta boy işletmelerimizi kapanma noktasına getirmektedir.

Önümüzdeki dönemde firmalarımız, ayakta kalabilmek için özgün ürün üretim ve yeni tasarım meydana getirme çalışmalarında bulunmak zorundadırlar.

Firmalarımızın teknolojilerini faydalanarak marifetleştirmeye önem vermesi rekabet güçlerini arttıracaktır. Bu da Ar-Ge faaliyetlerine gereken önemi vermekle sağlanacaktır.

Günümüz şartlarında piyasada var olabilmek Ar-Ge çalışmalarını desteklemekle mümkün olmaktadır. Makina imalatında daha yüksek katma değer ancak Ar-Ge alt yapısının geliştirilmesi ve özgün tasarım yeteneğinin oluşturulması ile gerçekleştirilecektir. Bu da sektörde kalifiye işgücünün istihdamını zorunlu kılmaktadır.

Sanayimizin özellikle de makine imalat sanayimizin katma değeri yüksek olan bir sektör olması için üniversite-sanayi işbirliği sağlanmalı, mesleki teknik eğitime ağırlık verilmelidir. Konya Ticaret Odası'nın hayata geçireceği projelerinden biri olan mesleki eğitim merkezi firmalarımızın ihtiyaç duyduğu kalifiye eleman sorununu çözmeye yöneliktir. Sanayimizin talep ettiği konularda verilecek eğitimle teknoloji konusunda yetişmiş eleman ihtiyacı ortadan kalkacaktır.

KTO-Karatay Üniversitesi, üniversite-sanayi işbirliğini üst seviyeye çıkaracak, sanayimizin teknoloji alanında nitelikli eleman ihtiyacını kapatacak önemli bir projemizdir. Bir ülkede sanayi sektörünün dışa bağımlı olmaktan kurtulması, kendi teknolojisini üretebilmesine ve bu yolla küreselleşen dünya pazarında rekabet şansına yakalanmasına bağlıdır. Sanayinin kendi teknolojisini üretebilmesi için teknolojiyi üretebilecek bilgiye kolayca ulaşabilmesi gerekir. Bu da ancak güçlü bir üniversite-sanayi işbirliğiyle mümkündür."

Açılış konuşmalarının ardından 5. Makina Tasarım ve İmalat Teknolojileri Kongresi'nde "Küresel Ekonomik Krizim Türkiye'ye Yansımaları" konulu panel düzenlendi. Oturum Başkanlığı Yrd. Doç. Dr. Mete Kalyoncu'nun yaptığı panele, konuşmaları olarak Konya Ticaret Odası Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmöz ve Gazi Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Aziz Konukman katıldı. Üzülmöz'in panelde gerçekleştirdiği "Küresel Kriz ve Yansımaları" adlı sunumunu dergimizin "DOSYA" bölümünde okuyabilirsiniz.





Konya Ticaret Odası'ndan Mısır çıkarması

Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu, Meclis Üyeleri ve Konyalı işadamlarından oluşan 100 kişilik heyet 13. Uluslararası İş Forumu Kongresi'ne katıldı. Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmaz Başkanlığındaki heyet, Mısır işadamlarının yanı sıra IBF'ye üye ülkelerin işadamlarıyla ikili görüşmelerde bulundu. Mısır iş gezisi kapsamında Kahire'de Türk Büyükelçiliği, Mühendisler Mimarlar Odası, Türkiye Mısır İşadamları Derneği ziyaret edildi.

13. IBF KONGRESİ

Mısır'ın başkenti Kahire'de düzenlenen 13. Uluslararası İş Forumu Kongresi'ne Konya Ticaret Odası 100 kişilik heyetle katıldı. Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu, Meclis Üyeleri ve Konyalı işadamlarından oluşan heyetle Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmaz Başkanlık etti. Konya Heyeti, Mısır işadamlarının yanı sıra IBF'ye üye ülkelerin işadamlarıyla ikili görüşmelerde bulundu. Kongre sonrasında açıklama yapan Başkan Üzülmaz, "Ekonomik kriz ortamında Konyalı işadamlarımızın yeni pazarlara açılması, mevcut pazarları daha da işler hale getirmesi amacıyla uluslararası ticaretimize önem vermemiz gerekmektedir. Bu açıdan Konya Ticaret Odası olarak 13. Uluslararası İş Forumu toplantılarına geniş bir heyetle katıldık. Son dönemde ticaretimiz arttığı ülkelerin başında Mısır gelmektedir. Bu gezi ile başta Mısır olmak üzere IBF'ye üye ülkelerle iş ilişkilerimizi artırma fırsatı bulacağız. Konya'nın sürekli artan dış ticaretine katkı sağlayacak gibi Konyalı tüccar ve sanayicilerimiz katılımlı ülkelerin işadamlarıyla ikili görüşmelerde bulunma imkanı yakalayacaktır" dedi.



KAHİRE MÜHENDİSLER MİMARLAR ODASI

13. IBF Kongresi'ne katılan Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmaz ve beraberindeki Konya Heyeti Kahire'de Mühendisler Mimarlar Odası'nı ziyaret etti. Heyet, Mühendisler Mimarlar Odası Başkan Yardımcısı Mağd Manzalawi ile bir süre görüşti. Ziyarette Konuşan Manzalawi, Konya'ya yaptıkları ziyarette kendilerine gösterilen ilgiden dolayı Üzülmaz'e teşekkür ederek, Mısır'ın Türkiye'yle ilişkilerinin tarihi dayandığını dile getirdi. Türkiye ile ilişkilerin daha da arttırılmasını istediklerini aktaran Manzalawi, yatırım konusunda Türk işadamlarına gereken yardımda bulunmaya hazır olduklarını söyledi. Manzalawi, Konya'daki uluslararası fuara katılmayı istediklerini, 2010'daki fuara 10 grupta katılmayı düşündüklerini dile getirdi. Üzülmaz de gösterdikleri ilgiden dolayı Manzalawi'ye teşekkür ederek, iki ülke arasında yatırım hacminin arttırılması için gereken çalışmalarını yapmaya hazır olduklarını ifade etti. Türkiye'nin Mısır'da özellikle tekstil alanında başarısının büyük olduğunu vurgulayan Üzülmaz, aynı başarıyı diğer alanlarda da yakalamak istediklerini söyledi. Mısır'a Türkiye arasındaki işbirliğinin arttırılması gerektiğini altını çizen Üzülmaz, "İslam ülkeleri arasında 'Tercihli Ticaret Sözleşmesi' bulunmaktadır. 10 ülke bulunması halinde gümrük sıfırlanacak. Bu noktada Türkiye Mısır'da 1,5 milyar dolarlık yatırım yapıyor. Ve 50 bin kişi istihdam edildi. Burada üretilen tekstil ürünleri, dünyanın dört bir tarafına ihraç ediyor. İş birliği yapmakta korkulmaması gerekiyor. Türkiye de AB ile Gümrük Birliği'ni girince kalite arttı. Senede 50 milyar dolarlık ihracat yapar hale geldik. Avrupa'da her iki televizyondan biri Türk Malı. Her üç beyaz eşyadan biri de Türk Malı. Gümrük sıfırlaması bizim burada yatırımlarımız artacak. İnşallah bu ziyaretimiz iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin gelişmesinde vesile olacaktır" şeklinde konuştu.



TÜRK BÜYÜKELÇİLİĞİ

Başkan Üzölmez ve beraberindeki heyet, Kahire Mühendisler Mimarlar Odası'nı ardından, Kahire Türk Büyükelçiliği'ni ziyaret etti. Büyükelçi Safak Göktürk tarafından kabul edilen heyet üyeleri Mısır ile ilgili ekonomik ve ticari bilgiler aldı. Büyükelçi Safak Göktürk Mısır'ın ekonomik verileri; ihracat, ihracat ve diğer ülkelerle ticari ilişkileri ile vergiler ve işçilik maliyetleri konularında geniş bilgiler verdiği toplantıda Konyalı işadamların Mısır'da yapacağı yatırımlarda Büyükelçilik olarak her türlü işbirliğine hazır olduklarını bildirdi. Büyükelçilikte yapılan toplantıda, Türk işadamlarını bu bölgeye ihracat ve yatırım yaparken ne şartlarda ve ne gibi bürokratik işlemlere tabi tutulacakları konusunda detaylı bilgiler verildi.

TÜRKİYE MİSİR İŞADAMLARI DERNEĞİ

Büyükelçilik ziyaretinin ardından, Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Üzölmez'in kuruluması için büyük emek sarf ettiği Türkiye Mısır İşadamları Derneği (TUMIAD) ziyareti edildi. Konya Ticaret Odası heyetini karşılayan TUMIAD Başkanı Zeki Ekinci, konuşmasına demek hakkında bilgi vererek başladı. Ekinci, 2003 yılında 23 kişiyle kurulan derneğin, üye sayısının 376'ya ulaştığını söyledi. Bu üyeler arasında Türk arasındaki ticari ilişkilerde de değinen Ekinci, Türkiye'nin son 5 yıl içerisinde 1,2 milyar dolar civarında yatırım gerçekleştirdiğini bildirdi. 2005 yılında serbest ticaret anlaşmasının imzalandığını, ancak bunun 2007'de yürürlüğe girdiğini kaydeden Ekinci, "Bu ticaret anlaşması Türkiye'nin Mısır ile olan ticari hacmini büyüttü. Ticari hacmi 2004 yılında 476 milyon dolarken, 2009 yılın ilk 8 ayında 1 milyar 936 milyona ulaştı" diye konuştu. Türk işadamlarının yatırım için Mısır'ı tercih etme nedenlerinden de bahseden Ekinci, "Burada girdi maliyetleri düşük. Yatırımcıya bir işçinin maliyeti 100 dolar, gıydimiş maliyet ise 150 dolar civarında. Fakat buna mukabil verimlilikte açte bir oranında düşük. Elektrik fiyatı 4.1 sent, su 21 sent, doğalgazın metreküpü 4.1 sent" diye konuştu. Ekinci, girdi fiyatlarının ucuz olmasının dışında Dış Ticaret Bakanı Muhammed Raşit'in Türk işadamlarıyla yakından ilgilendiğini, Türklere karşı bürokratik işlemlerde büyük kolaylık sağladığını belirtti. Başkan Üzölmez de kurulmasında büyük emek verdiği derneğin üye sayısındaki artış karşısında memnuniyetini bildirecek. üye sayısındaki artışın Mısır ile olan ticaretin gelişimini gösterdiğini belirtti. Görüşmede Üzölmez, heyeteki üyeleri TUMIAD yönetimiyle tanıştırdı.

ÜZÖLMEZ'DEN DEĞERLENDİRME

Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Üzölmez dört günlük Mısır iş gezisi ile ilgili değerlendirmede bulundu. 13. Uluslararası İş Forumu'na katılmak üzere gerçekleştirilen dört günlük gezinin başarıyla tamamlandığını söyleyen Üzölmez, bu süre içerisinde karşılıklı iş ilişkilerinin geliştirildiğini belirtti. Mısır seyahatinin son derece verimli geçtiğini aktaran Üzölmez, Mısır gezisi kapsamında 13. İBF toplantısı ve ikili görüşmelerin yanı sıra ziyaretler gerçekleştirildi. Kuruluşunda büyük emek verdiğim, 7 yıl önce 23 kişiyle kurulan TUMSIAD'ın üye sayısının 376'ya ulaşması bizi memnun etti. Bu sayının artması Mısır ile Türkiye arasında ticaretin ne kadar geliştiğini gösteriyor. Türkiye Mısır'da daha önceki yıllarda çok düşük ticaret hacmine sahipti. Bugün ise bunda büyük bir artış sağlandı. Küresel ekonomik kriz sonrası Türkiye'nin ihracatında düşme yaşanırken, Mısır ile olan ticaret hacminde ise yüzde 10'luk artış oldu. Konya Ticaret Odası olarak küresel kriz ile beraber Konya'nın ihracat hedefini global ekonomiden etkilenmeyen kapalı ekonomilere yönlendirdik. Bu kapsamda 80 milyon nüfus olan Mısır, Türkiye'nin ihracatının geliştirilmesi bakımından son derece önemli bir ülkedir. Mısır Afrika'nın açılan kapısıdır. Ayrıca, Arap aleminin liderliğini yapan bir ülkedir. Bunları üst üste koyduğumuzda gelişen kalkınan bir Mısır'a ticaret hacmini artırmanın gerekmektedir. Bir ülke ile

ulaşımı kolaylaştırdığımız zaman ticaret hacminde buna paralel olarak artacaktır. Bu nedenle Konya'dan Kahire'ye direk uçak seferleri yapılmasının gerekmektedir" dedi. Konya'nın Mısır ile ilişkilerine değinen Üzölmez, "Konya'nın Mısır ile basta tekesti ciddi ilişkileri var. Bu ilişkileri geliştirmek ve farklı sanayi kollarıyla da ticaret hacmini büyütme istiyoruz. Türk işadamları son 5 yılda Mısır'da 1,5 milyar dolarlık yatırım gerçekleştirdi. Bu yatırımlar sonunda 50 bin Mısırlı istihdam edildi. Özellikle tekstilde, Amerika ile serbest ticaret anlaşmasının olması, gümrüklerin sıfır olması, tercihi ticaretin olması bu bölgeden ihracat yapacak yatırımcı buraya ciddi anlamda yatırım ilkesi olarak görüyor. Ayrıca tekstilde temel ham madde pamuktur. En kaliteli pamukta Mısır'da Nil vadisinde yetişmektedir. Bunları üst üste koyduğumuzda daha evvel 200 milyon dolar ticaret hacmi, su anda 2,5 milyar aşım durumunda. Orta vadede 5 milyar dolar, uzun vadede 15 milyar dolar gerçekleştireceğimize inanıyorum" şeklinde konuştu. Mısır her geçen gün daha da gelişen bir ülke olduğunu kaydeden Üzölmez, iki ülke açısından da vizelerin kalkması gerektiğini, bu sorun ortadan kalktığı takdirde ticari ilişkilerin daha sürat kazanacağını dile getirdi. Üzölmez, 1969'lara kadar İstanbul ve İzmir'den İskenderiye'ye yapılan deniz seferlerinin, Mersin'den tekrar başlamasının istediklerini sözlerine ekledi.



Mütevelli Heyet basına tanıtıldı

KTO – Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyeti Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı KTO – Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Hüseyin Üzülmec Başkanlığı'nda ilk toplantısını gerçekleştirdi. Üzülmec, "Şehrimizin hak ettiği ikinci üniversitenin açılış çalışmalarını Mütevelli Heyetimizle birlikte gerçekleştireceğiz" dedi.

Konya Ticaret Odası Eğitim ve Sağlık Vakfı tarafından kurulan KTO – Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyeti KTO Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Üzülmec Başkanlığı'nda toplandı. Mütevelli Heyet Üyeleri'nin basına tanıtıldığı toplantıya, Üyeler Murtaza Çelikel, Prof. Dr. Halil Çın, Ali Akkanat, Prof. Dr. Adem Şahin, Dr. Öner Kabasakal, Uğur Kaleli, İsmail Hakkı Kolat, Hamdi Bezirci ve Naci Atalay katıldı.

Toplantının açılış konuşmasını yapan KTO – Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Hüseyin Üzülmec şunları kaydetti:

"Heyetimiz bundan sonraki dönemde tarihi kararlar imza atacak bir çalışma içerisinde girecektir. Şehrimizin hak ettiği ikinci üniversitenin açılış çalışmalarını Mütevelli Heyetimizle birlikte gerçekleştireceğiz. KTO-Karatay Üniversitesi'nin 2010-2011 yılında eğitim ve öğretime başlaması adına yapılacak çalışmalar için toplantısı bulunmaktayız. Bu güne kadar sergilediğimiz özveriçi çalışmalarla çok kısa bir süre içerisinde Üniversite'nin yasal kuruluşunu gerçekleştirecek nihai hedefe ulaştık. Bundan sonra da Üniversitemizin 2010-2011 eğitim öğretim yılına açılması hedefimizi gerçekleştirmek için, planlı ve programlı olarak çalışmalarımızı sürdüreceğiz."



Konya Ticaret Odası 127 yıllık tarihliye şehrimizin en köklü kurumlarından biridir. Kuruluşunun ilk yıllarından itibaren Konya'nın her alanda kalkınmasının öncülüğünü yapan Odamız bugün de aynı sorumluluk anlayışıyla çalışmalarına devam etmektedir.

Konyamızın uluslararası alanda sanayi ve ticaret merkezi olma yolunda gelişimi için çalışırken, sanayimizin teknik eleman eksikliği kapatacak, bilim ve teknolojiye üniversite-sanayi işbirliğini sağlayacak uygulamalı bir üniversiteye ihtiyacı olduğumuz tespit ederek bu yöndeki çalışmalarımıza başladık.

Sizlerin de yakından takip ettiği gibi 'Üniversitemizin Kuruluş Kanunu' 7 Temmuz 2009 günü Resmî Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe girmiştir. Bu aşamadan sonra yapacağımız planlı ve programlı çalışmaya Konyamızın yeni üniversitesini armağan edeceğiz.

KTO-Karatay Üniversitesi'nin kuruluşu yasasında da yer aldığı üzere, bünyemizde Rektörlüğe bağlı olarak, Mühendislik Fakültesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, Hukuk Fakültesi, Uygulamalı Bilimler Yüksek Okulu'ndan oluşacaktır.

Üniversitemizde Türkiye'de ilk defa uygulanacak modelle Uygulamalı Mesleki Bilimler Yüksek Okulu bulunacaktır. Bu yüksek okulumuz 4 yıl süreyle eğitim verecek, sanayimizin ihtiyaç duyduğu ara eleman yetiştirecektir. Üniversitemiz ayrıca kendi öğretim üyesini yetiştirecek; ülkemize yeni akademisyenler kazandıracaktır.

Tarihi ve kültürel birikimiyle görkemli bir geçmişe sahip Konyamıza, Türkiye'nin en eski Üniversitesini kazandırıyoruz. Üniversitemizin açılışına; Anadolu Selçuklu'nun mirası Karatay Üniversitesi'ni yaratarak Konya'yı tarihi misyonuna kavuşturmaya büyük bir katkı sağlayacağız.

Konya Ticaret Odası Meclis'i'nin ve Yönetim Kurulu'nun, Konya için son yılların en önemli projesi olarak hayata geçirdiği KTO – Karatay Üniversitesi'ni kuruluş aşamasında desteğini esirgemeyen kişi ve kurumlara, Üniversitenin kuruluşundaki her aşamada yanımızda olan Konya halkına ve siz değerli basın temsilcilerine Mütevelli Heyetimiz adına teşekkür ederim."

Konuşmasının ardından Başkan Üzülmec, Mütevelli Heyet Üyeleri'nin basın mensuplarına tanıtıldı.

Mütevelli Heyet'ten Valilik ve Büyükşehir ziyareti

KTO – Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyeti Konya Valisi Aydın Nezih Doğan ve Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Akyürek'i ziyaret etti. KTO-Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Hüseyin Üzülmec Başkanlığı'nda ziyaretlerde mütevelli Heyet üyeleri Murtaza Çelikel, Prof. Dr. Halil Çın, Ali Akkanat, Prof. Dr. Adem Şahin, Dr. Öner Kabasakal, Uğur Kaleli, İsmail Hakkı Kolat, Hamdi Bezirci ve Naci Atalay hazır bulundu.

KTO – Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyeti Konya Valisi Aydın Nezih Doğan'ı ziyaret etti. KTO-Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Hüseyin Üzülmec Başkanlığı'nda tanışma ziyaretinde bulunan Mütevelli Heyet Üyeleri'ne Vali Doğan görüşlerinde başkanı diledi.

KTO – Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyeti, Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Akyürek'i ziyaret etti.

KTO-Karatay Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Hüseyin Üzülmec, sanayi ve

üniversite arasındaki işbirliğini sağlayarak, sanayiye gerçek anlamda kalifiye eleman yetiştirmek üzere 4 yıl önce başladıkları çalışmanın sonuna geldiklerini belirterek, ilk toplantıda rektör adaylarını ve açılacak bölümleri belirleyeceklerini dile getirdi.

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Akyürek de Konya'yı son yıllarda yapılan en önemli yatırımlarından birinin KTO Karatay Üniversitesi olduğunu kaydederek, emeği geçenlere teşekkür etti. Selçuk Üniversitesi'nin, Konya'nın sosyal, kültürel ve ekonomik lokomotifini durdurduğuna vurgulayan Başkan Akyürek, "Konya 30 sene sonra yeni bir üniversiteye kavuşuyor. Bu, Konya açısından büyük bir olay. İlk özel üniversitenin kuruluyor olması Konya'ya heyecan getirdi. KTO Karatay Üniversitesi daha eğitime başlamadan bulunduğu bölgenin değerini artırarak şehre katkı yapmaya başladı" dedi.





Genç Girişimciler Kurulu Toplantısı

TOBB genç girişimcileri bir araya getirdi

TOBB bünyesinde kurulan Genç Girişimciler Kurulu'nun kamuoyuna tanıtılması amacıyla TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi'nde toplantı düzenlendi. Toplantıya TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, TOBB Yönetim Kurulu'ndan Sayman Üye Hüseyin Üzülmec, Üye İlhan Parseker, Üye Çetin Budak ile Genç Girişimciler Kurulu Başkanı Ali Sabancı ve Genç Girişimciler Kurulu Üyeleri katıldı.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu toplantıda yaptığı konuşmada, üretlen mal ve hizmetlerin en kısa zamanda en uygun fiyatlarla pazara sürülmesi, ürün veya hizmet yelpazesini müşteri ihtiyaçlarına göre uyarlayabilmek noktasında girişimcilik, kurumsallaşma ve markalaşma stratejilerinin hayati önemi kazandığını ifade etti. Hisarcıklıoğlu konuşmasına şöyle devam etti:

"Türkiye'nin kazancını arttırmak için girişimci sayımızı arttırmak zorundayız. Baktığımız zaman ülkemizde altı milyon üç yüz bin insanımız işsiz, her yıl yedi yüz bin ilave insanımız istihdam piyasamız katılıyor. Girişimci sayımızı artırma noktasında önemli avantajlarımızda var. Türkiye nüfusunun yüzde 65'i 30 yaşın altında, iş üretme potansiyeli yüksek gençlerden oluşmaktadır. Avrupa Birliği ülkeleri içerisinde en genç nüfusa sahip olan ülkemizin elindeki bu büyük gücün farkında olmamız gerekir. Bakınız, İrlanda 1200 dolar olan kişi başına milli geliri, girişimciliği ön plana çıkararak, Avrupa Birliği fonlarını da doğru kullanarak, 22 bin dolara çıkardı. Hedeflerimiz çok yüksekte, dünya'nın en büyük 10 ekonomisi arasına girmek istiyoruz, o vakit insan kaynağımızı en etkin şekilde kullanmalıyız. Yani girişimci sayımızı arttırmalıyız, mevcut genç girişimcilerimizi de örgütlemeliyiz.

Dünya artık emek-yoğun, malzeme yoğun, enerji-yoğun değildir; bilgi yoğun olmaktadır. Bilgiye en kolay ulaşan gençlerimizi de girişimci olmaya özendirilmemiz, onları girişimcilik yolunda örgütlememiz, ülkemizin geleceği açısından son derece önemlidir. Gençlik gelecektir, gelecek ise genç girişimcilerin elinde şekillenecektir. Ülkemiz, akıyla, bilgisizle, emeğiyle, dünyayı doğru okuyan, değişimden korkmayan, hedeften sapmayan, yorulmayan, yılmayan girişimci gençlerimizin elinde yükselcektir. İşte bu inancımız çerçevesinde kurulan TOBB Genç Girişimciler Kurulumuz'a bugüne kadar 45 ilde 1394 üye girişi yapılmıştır. Bunlardan, 30 ilde başkanlık seçimleri tamamlanmıştır.

TOBB il genç girişimcilerinin yüz otuz birinin kadın olduğunun altını çizmek isterim. Gayemiz bu sayıyı arttırmaktır. Bu yükü sadece erkek girişimcilerin üzerine bırakamayız. Dünya ekonomisini yönlendiren bir Türkiye için, mevcut girişimcilerimizle, kadın girişimcilerimizle ve genç girişimcilerimizle daha yapacak çok işimiz var diyoruz. Hedefimiz dünyanın ilk 10 büyük ekonomisi arasına girmek, kaynaklarımızı verimli kullanarak bunu da başarmaktır.

Buradan genç girişimcilerle bir çağrı yapmak istiyorum. Kaybetmekten yılmayın, iş hayatında zarar edebilirsiniz, hatta mal varlığınızın büyük bir kısmını da kaybedebilirsiniz. Ancak girişimci ruhunuzu hiçbir zaman kaybetmeyin. Bu duygu ve düşüncelerle TOBB

Genç Girişimciler Kurulunun 'ekonomimizde hayırlar getirmesini temenni eder, tüm genç girişimcilerimize başarılar dilerim'

Genç Girişimciler Kurulu Başkanı Ali Sabancı da, kendilerinin bizzat iş yapmış, girişimci insanlarla birlikte olmak istediklerini söyledi.

Türkiye'de girişimci sayısının yüzde 6'nın altında bulunduğu, bu rakamın gelişmiş ülkelerdeki girişimcilik oranıyla eşdeğer olduğuna ancak, Türkiye'de kişi başına düşen milli gelirin o ülkelere göre çok düşük kaldığına dikkati çeken Sabancı, "Önce Türkiye'nin yüzde olarak girişimci sayısını arttıracamız ve dolayısıyla kalkınmasını sağlayacağız ki kişi başına gelir artsın" diye konuştu.

Kurulun 81 ilde teşkilatlanacağını bildiren Sabancı, girişimcilğe ivme kazandırmaya çalışacaklarını vurguladı.

Önümüzdeki günlerde çeşitli etkinliklerle Genç Girişimcilik Haftası'nın kutlanacağını, bunun yanında "Melek Girişimci Ağı" adı altında bir ağ oluşturmalarını ve "Bir Fikir mi Var?" başlıklı bir yarışma düzenleyeceklerini anlatan Sabancı, basına "eğer sizi tatmin eden fikirlerle geliyoruz lütfen bunu kamuoyunda işlevin" çağrısında bulundu.





Musul Ticaret Odası'ndan ziyaret

Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmöz, Musul Ticaret Odası Heyeti'ni kabul etti. Musul Ticaret Odası Başkanı Mukbil Sıddık el Dabbagh, iki ülke arasındaki karşılıklı işbirliğinin odalar arasındaki ilişkinin gelişmesine bağlı olduğunu söyledi.

Musul Ticaret Odası Başkanı Mukbil Sıddık el Dabbagh beraberinde, Başkan Yardımcısı Yusuf Geddavi, Musul Valiliği Yatırım Komisyonu Üyesi Muhammed Ali Yunus ve Musul Ticaret Odası Meclis Üyeleri'nden oluşan heyetle Konya Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmöz'ün Başkanlığındaki görüşmede, KTO Meclis Başkanı Seyit Karaca, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı B. İsmail Haydaroğlu, Yönetim Kurulu Üyeleri Mustafa Altuntaş, Mustafa Zöngür, Şükrü Doğan ile KTO Genel Sekreteri Mustafa Ödemis de hazır bulundu.

Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmöz, kardeş şehir Musul'dan gelen heyeti Konya'da misafir etmekten mutluluk duyduklarını belirterek, "Dost ve kardeş ülke Irak'tan gelen Musul heyetini Mevlana diyarı Konya'da ağırlamaktan mutluluk duyuyoruz. Irak yaşadığı zor günleri en kısa zamanda atlatacağıdır. Böylelikle ilişkilerimiz de eski günlerimize dönecektir" dedi. Heyete Konya ile ilgili bilgiler veren Başkan Üzülmöz, "Konya Türkiye'nin önemli sanayi ve tarım şehirlerinden birisidir. Makine imalatı, otomotiv yan sanayi, ayakkabı, dokum sanayi ve gıda sektörleri Konya'da önemli yer tutmaktadır. Türkiye'de üretilen hububatın yüzde 30'u, seker pancarının yüzde 35'i Konya'da üretilmektedir. Irak'la olan ticari ilişkilerimizin artması için her türlü işbirliğine hazırız" dedi. Başbakan Erdoğan'ın geçen hafta düzenlediği Irak ziyaretinin iki ülke arasındaki ticari ilişkileri artırdığına dikkat çekerek Üzülmöz, Konya ve Musul arasında işbirliğinin iyi bir seviyeye gelmesi için Musul Ticaret Odası ile karşılıklı diyalogun devam edeceğini sözlerine ekledi.

Musul Ticaret Odası Başkanı Mukbil Sıddık el Dabbagh da Konya ile ikili ilişkileri geliştirmek amacıyla Konya Ticaret Odası'nı ziyaret etdiklerini ifade ederek, "Irak'ın sanayi ve ticaret alanında gelişmesi için Türkiye'yle iyi ilişki içinde olmalıyız. İki ülke arasındaki karşılıklı işbirliği odalar arasındaki ilişkinin gelişmesine bağlıdır. Özellikle otomotiv yan sanayi ve inşaat sektörlerinde Konyalı firmaların Musul'da yatırım yapmaları için Konya Ticaret Odası'nın desteğini bekliyoruz. Konya'da düzenlenen uluslararası fuarlara Musul'un da katılması iki şehir arasındaki ticari ilişkileri yakınlaştıracaktır" dedi.

Toplantıda, Musul Ticaret Odası ile Konya Ticaret Odası'nın işbirliği protokolü imzalaması için gerekli çalışmaların gerçekleştirilmesi konusunda görüş birliğine varıldı.



KAGİM projesi kapanış toplantısı Milano'da yapıldı

Konya Ticaret Odası ve Milano Ticaret Odası'na bağlı Formaper Ajansı'nın ortaklığı ile yürütülen "Kadınları Güçlendirme - Konya'da Kadın Girişimciliğinin Kapasite ve Hizmet Bakımından Ortaklık Kurma Yolculuğu Desteklenmesi" projesinin kapanış toplantısı Milano'da gerçekleştirildi. Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmöz, "Başarıyla tamamladığımız proje, KTO ve AB Odaları arasında, farklı programlar çerçevesinde yeni ortak çalışma alanlarının oluşmasına katkı sağlayacaktır" dedi.

KTO - Konya Kadın Girişimci Masası (KAGİM), Sivil Toplum Diyaloğu - AB-Türk Odaları Forumu AB-Türkiye Odaları Ortaklık Hibe Programı çerçevesinde Konya Ticaret Odası ve Milano Ticaret Odası'na bağlı Formaper Ajansı'nın ortaklığı ile yürütülen "Kadınları Güçlendirme - Konya'da Kadın Girişimciliğinin Kapasite ve Hizmet Bakımından Ortaklık Kurma Yolculuğu Desteklenmesi" projesi kapanış toplantısı Milano'da gerçekleştirildi. Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmöz Başkanlığı'nda, Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Temiz ve Genel Sekreter Yardımcısı Recep Baltacı'dan oluşan Konya Ticaret Odası heyetini Formaper Ajansı Başkanı Renato Borghi karşıladı.

Konya Ticaret Odası ile ortak yürütülen projenin başarı ile tamamlandığını belirten Formaper Ajansı Başkanı Renato Borghi, Kadın girişimcilerin sayısını artırmak için Konya Ticaret Odası'yla bilgi ve tecrübe paylaşımı yapmakta mutluluk duyduklarını söyledi. Projenin hem Milano'daki kadın girişimciler hem de, Konya'daki kadın girişimciler açısından önemli olduğunu altını çizen Borghi, "Konya Ticaret Odası ile ortak yürüttüğümüz çalışmada kadın girişimciliğine yönelik uygulanacak metodlar karşılıklı olarak görülmüştür. Başarılı geçen çalışmalarımızla projede istediğimiz verim sağlandı. Konya Ticaret Odası ile işbirliğinden son derece memnuniyet duyduk. Bundan sonra da ortak projelerle birlikte çalışma isteği içerisindeyiz" dedi.

Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmöz de Milano Ticaret Odası'na bağlı Formaper Ajansı ile ortak yürütülen projenin başarıyla tamamlandığını belirterek, "İşbirliği kapsamında her iki Oda'nın uzmanlarından oluşan heyet karşılıklı bilgi alışverişisi çerçevesinde bulundular. Ortaya çıkan sonuçlar Konya'da kadın girişimciliği bilincinin artırılması ve desteklenmesi konusunda uygulamaya konulmuştur. Bu proje ile Konya Ticaret Odası Konyalı kadın



girişimcilerimizin her alanda desteklediği bir merkez olmuştur. Projenin başarıyla tamamlanması KTO ve AB Odaları arasında işbirliği çerçevesinde, farklı programlarda ortak çalışma alanları oluşturulmasına katkı sağlayacaktır" dedi.

Konya Ticaret Odası Heyeti Milano ziyareti kapsamında Milano Ticaret Odası'na bağlı Mediasyon Ajansı, Tarım ve Çevre Ajansı (AGRIMERCATT), Uluslararası Faaliyetler Ajansı (PROMOS) yetkilileriyle de görüşti. Uluslararası Faaliyetler Ajansı'nın 2010 yılında hedef ülke olarak Türkiye'yi seçmesi sebebiyle iki Oda'nın işbirliği içerisinde olması konusunda görüş birliğine varıldı.



Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası'ndan ziyaret

Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Özlem Yemişçi Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmöz'ü ziyaret etti.

Yemişçi'nin ziyaretine teşekkür eden Üzülmöz, ülke çapında bulunan 365 oda ve borsanın bir biri ile işitsare içerisinde olmasının büyük önem taşıdığını söyledi. Konya Ticaret Odası'nın 127 tarihliyle Konya'ya önemli hizmetleri olduğunu vurgulayan Üzülmöz, "Oda olarak şehrimizin tarихten gelen kültür, medeniyet ve ticaret misyonunu devam ettirme noktasında

hizmetlerde bulunuyoruz. Sahip olduğumuz tecrübeyle sanayiye ve tüccarlarımızın ihtiyaçları için çalışmalar gerçekleştirirken diğer yandan şehrimizde yaşayan tüm vatandaşlarımızın sorunlarına çözüm oluşturacak projeler üretiyoruz. Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası'nın da değerli Başkan ve Yönetimi'yle Çorlu'ya hizmet etmekte kararlı bir tutum sergilediklerini biliyoruz" dedi.

Yemişçi de Konya'da olmanın mutluluk duyduğunu ifade ederek Konya Ticaret Odası'nın tecrübelerini kendileri için örnek teşkil ettiğini söyledi. Geçtiğimiz aylarda kadın girişimciler

konferansına katılmak üzere Konya'ya geldiğini hatırlatan Yemişçi, "Konya Ticaret Odası'nın hayatı geçirdiği bir büyük proje olan Konya Kadın Girişimciler Masası şehriniz adına büyük bir hizmettir. Kadın girişimci olarak konya gösterdiğiniz duyarlıktan dolayı, sizleri kutluyorum. Konya Ticaret Odası'nın Türkiye'nin ilk kurulan odalarından biri olması sebebiyle bir çok konuda olduğu gibi kadın girişimciliği konusunda da öncül rol oynamaktadı" şeklinde konuştu.





Üzülmez Kulu'yu ziyaret etti



Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmez Kulu Belediyesi'ni ziyaret ederek, Belediye Başkanı Ahmet Yıldız'la görüştü. Konya Ticaret Odası Kulu Temsilciliği'nin açılışında göstermiş olduğu yardımdan dolayı Belediye Başkanı Yıldız'a teşekkür eden Üzülmez, "Konyalı vatandaşlarımıza yerinde hizmet götürmek noktasında Kulu'da Oda temsilciliğimizi açtık.

Belediye Başkanımız gereken ilgi ve yardımı göstermiştir. Kendisine teşekkür ediyoruz. Kulu temsilciliğimiz hem üyelerimize yerinde hizmet verecektir hem de ilçenin sorunlarına duyurmada önemli bir görev üstlenecektir. Konya'nın il merkezi ve ilçeleriyle birlikte ekonominin her alanında adından söz ettiren bir şehir olması için çalışmalarımıza devam edeceğiz" dedi.

Kulu Belediye Başkanı Ahmet Yıldız da ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirerek Üzülmez'e teşekkür etti. Konya Ticaret Odası'nın tüm Konya için hizmet ürettiğini söyleyen Yıldız, "Son dönemde hayata geçirilen projelerle bölgemizin değeri kat kat artmaktadır. Konya'nın sosyal, ekonomik ve kültürel alanda gelişmesi ilçemiz adına da umut verici gelişmelerdir" dedi.

Öğrenciler Oda'yı ziyaret etti

Konya Başak Lisesi öğrencileri Konya Ticaret Odası'ni ziyaret etti. Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Üzülmez'e bir araya gelen öğrenciler Ahilik Kültür Haftası kutlamaları çerçevesinde ziyaret gerçekleştirdiklerini ifade ettiler.

Başkan Üzülmez de Ahilik ve Konya Ticaret Odası hakkında öğrencilere kısa bir bilgi verdi. Odaların, borsaların ve meslek

birliklerinin temelini oluşturan Ahilik Teşkilatı'nın tarihimize görülen örnek kuruluşlardan olduğunu söyleyen Üzülmez, "Eşsiz bir hazineye sahip olan Türk tarihinde insanlar arasında yardımlaşma ve dayanışma bir kurum olarak Ahilik kültüründe görülmektedir. Konya Ticaret Odası da 127 yıllık tarihiyle hem tüccar ve sanayiciler hem de tüm vatandaşlar için projeler üretmektedir" dedi. Ziyarete katılan öğrenciler tavsiyelerde bulunan Başkan

Üzülmez, "Sizler de derslerinize çok çalışmalısınız. Gelecekte başarılı olmanın yolu buradan geçmektedir. Daha sonra hedefiniz belirleyip azim ve kararlılık içerisinde çalışmalarınıza devam edeceksiniz. Bunları yapabildiğiniz takdirde başarı da beraberinde gelecektir. Gelecekte aranızdan başarılı tüccar ve sanayiciler çıkacaktır. Ahilik Teşkilatı'nda görüldüğü gibi birlik ve beraberlik içerisinde olmalısınız" dedi.





Estonya'dan ticari ortaklık isteği

Estonya'nın Ankara Büyükelçisi Aivo Orav bir dizi gezi ve incelemelerde bulunmak üzere geldiği Konya'da, Konya Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Konya Ticaret Odası Meclis Başkanı Seyit Karaca tarafından karşılanan konuk Büyükelçi Orav, Türkiye ile ticari ilişkileri geliştirmek istediklerini söyledi.

Estonya'nın Ankara Büyükelçisi Aivo Orav Konya Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Ziyarette, Meclis Başkanı Dr. Seyit Karaca, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Mehmet Sertçakar, B. İsmail Haydaroglu ile Yönetim Kurulu Üyeleri Mustafa Zöngür ve Lütfi Can Başaran tarafından karşılanan konuk Büyükelçi Orav ve beraberindeki heyet karşılıklı görüş alışverişinde bulundu.

Konya Ticaret Odası Meclis Başkanı Seyit Karaca, Estonya'nın Ankara Büyükelçisi Aivo Orav ve beraberindeki heyete Konya Ticaret Odası hakkında ve Konya sanayisi ile ilgili bilgiler verdi. Konya Ticaret Odası'nın 127 yıllık geçmişiyle şehrin ticaret ve sanayi alanında önemli görevler üstlendiğini söyleyen Karaca, "Konya Türkiye'nin önemli sanayi ve tarım şehirlerinden birisidir. Makine imalatı, otomotiv yan sanayi, ayakkabı, döküm sanayi ve

gıda sektörleri Konya'da önemli yer tutmaktadır. Türkiye'de üretilen hububatın yüzde 30'u, şeker pancarının yüzde 35'i Konya'da üretilmektedir. Türkiye'nin AB üyeliğini destekleyen Estonya'yla ticari ilişkilerimizin artması için her türlü işbirliğine hazırız" dedi.

Estonya'nın Ankara Büyükelçisi Aivo Orav da Estonya ile Konya'nın ticari ortaklık kurmasını istediklerini belirterek Konya ile ikili ilişkileri geliştirmek amacıyla Konya Ticaret Odası'nı ziyaret ettiklerini ifade etti. Estonyalı işadamlarının kriz döneminde ihracata ağırlık verdiklerini söyleyen Büyükelçi Orav, "Türkiye dinamik bir pazara sahip büyük bir ülke. AB'ye üye olacağınıza inanımızla ülkenizle ticari ilişkilerimiz artırmak istiyoruz. Estonya da Türkiye için Avrupa Birliği'ne açılan kapı konumunda olabilir. Türk işadamlarını ülkemize yatırıma davet ediyoruz. Estonya olarak Türkiye'nin AB üyeliğini gönülden destekliyoruz" şeklinde konuştu.

Meclis Başkanı Karaca ziyaretin sonunda Büyükelçi Orav'a seramik semazen heykeli hediye ederken; Orav da Karaca'ya Estonya'yı tanıtan albüm hediye etti.





Libya yatırıma geliyor

Libya Yatırım Kurumu Heyeti, Konya Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Ziyarete, Libya Yatırım Kurumu Heyeti Başkanı Najib Ohleda, Yatırım Kurumu Danışmanları Abdel Magid As İbrahim, Mehemed Mohamed Elmimi ve Dış Ticaret Müsteşarlığı Uzmanı Hakan Akgün katıldı. Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Vekili Mehmet Serçakar tarafından kabul edilen heyetle görüşmede Meclis Başkanı Seyit Karaca, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı B. İsmail Haydaroğlu ile Yönetim Kurulu Üyeleri Mustafa Zöngür ve Lütfi Can Başaran da hazır bulundu.

Konuk Libya heyetine Başkanlık eden Najib Ohleda, Mevlana şehri Konya'da bulunmaktan duydukları memnuniyeti dile getirerek Konya'da yatırım yapabilecekleri alanlar hakkında bilgi edinmek için Konya Ticaret Odası'ni ziyaret ettiklerini söyledi. Konya'nın tarım ile birlikte sanayi ve ticaret alanında gelişmiş bir şehir olduğunu ifade eden Najib Ohleda, "Konya'da yaptığımız incelemelerde sanayi ve ticaret alanında gelişmiş bir şehir olduğunu gördük. Libya'nın Konya'da yatırımda bulunması adına gerekli bilgiyi edinmek amacıyla buradayız. Bu bilgiler ışığında Konya'da yapabileceğimiz yatırım alanlarını değerlendireceğiz. Konya ile yatırım projelerini geliştirmek ve işbirliğine girmek istiyoruz. Özellikle tarım ve tarıma dayalı sanayide ortak yatırım yapmak istiyoruz. Bu konuda Konya Ticaret Odası'nın desteğini sağlamak istiyoruz" şeklinde konuştu.

Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Vekili Mehmet Serçakar da Libya heyetinin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti dile getirerek Konya ve Libya arasında ticaret ilişkilerinin geliştirilmesi için her türlü desteği vermeye hazır olduklarını söyledi. Konya sanayisi ve ticareti hakkında konuk heyete bilgi veren Serçakar, "Konya tarımda Türkiye'nin önde gelen şehirlerinden biridir. Ülke çapında şeker, tuz ve un üretiminde ilk sıradayız. KOP projesinin tamamlanmasıyla tarımda daha ileri gidecek

atılımları gerçekleştireceğiz. Konya sadece tarımda değil ticaret ve sanayi alanında büyük bir gelişim içerisinde. Makine imalatı, otomotiv ve sanayi, ayakkabı, döküm sanayi ve gıda sektörleri Konya'da önemli tutmaktadır. Ayrıca Konya'nın merkezi bir konumda olması lojistik olarak büyük bir avantaj getirmektedir. Libya'nın gence ithalatında Türkiye'ye payı yüzde 5 ile çok düşük bir seviyededir. Bundan sonraki dönemde Türkiye ile Libya arasındaki ticari ilişkilerin artmasını umut ediyoruz. Burada üzerimize düşen görevi yerine getirerek Libya'nın Konya yapacağı yatırımlarda her türlü desteği vermeye hazırız" diye konuştu. Konya'nın Türkiye'nin ikinci en büyük uluslararası fuar alanına sahip olduğunu vurgulayan Serçakar, Libya'lı firmaların Konya'da düzenlenen fuarlarda görmek istediklerini sözlerine ekledi.

Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Vekili Mehmet Serçakar, görüşmenin ardından ziyaretin anısına, konuk Libya heyetine Başkanlık eden Najib Ohleda'ya seramik semazen heykeli hediye etti.





MEVKA teşkilatlanmasını tamamlıyor

Mevlana Kalkınma Ajansı (MEVKA) teşkilatlanmasının tamamlanma aşamasına geldiği bildirildi.

Mevlana Kalkınma Ajansı Kalkınma Kurulu Başkanı Nurettin Bay, Genel Sekreter Ahmet Akman, kurul binasında kalkınma ajanslarının genel durumu ve Mevlana Kalkınma Ajansı'nin geldiği son nokta hakkında basın toplantısı düzenledi.

Bay, Avrupa'da İkinci Dünya Savaşı sonrasında Avrupa Birliği teşkilatlanmasının tamamlanmasının ardından bölgesel ekonominin farkları en aza indirmek amacıyla kalkınma ajanslarının hızla kurulduğunu anlattı.

Türkiye'de kalkınma ajanslarının 2006 yılında kurulmaya başlandığını ifade eden Bay, "Türkiye'nin bu noktada geciktirmediğini düşünüyorum. Kalkınma ajansları Türkiye'de 8 Şubat 2006 tarihinde 5449 sayılı kanunla kurulmuştur. Türkiye benzer özellikler taşıyan 26 bölgeye ayrılmıştır" dedi.

Bay, Konya ve Karaman'ı kapsayan Mevlana Kalkınma Ajansı'nin 22 Kasım 2008'de kurulduğunu dile getirerek, ilk toplantısının 22 Aralık 2009'da yapıldığını belirtti.

Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri'nin haziran ayında atandığını anımsatan Bay, şunları kaydetti:

"Personel ilanına çıkmış, sınavla alınan uzmanlar ekim ayında göreve başlamıştır. Büyük oranda teşkilatlanması tamamlanmış Mevlana Kalkınma Ajansı, hibe program açılıma hazır durumdadır. Bunun için gerekli olan son şart mali yeterlidir. Bunun için de ilgili yerlere başvuru yapılmıştır. Yıl sonuna kadar tam anlamıyla teşkilatlanmasını sağlamış ve kuruluş amaçları için hizmete başlamış bir ajans olmayı planladık."

Mevlana Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Ahmet Akman ise, ajansın çalışmalarına devam ettiğini belirterek, "Ajans, üç ana birime ayrılıyor: Planlama birimi, Program uygulama birimi ve İzleme ve değerlendirme birimi. 2009 yılı çalışma programı onaylandı. Proje yarışması şeklinde teklif çağırısına çıkılacak. Konya ve Karaman için önceliklerimiz aşağı yukarı belli oldu. Başvuru rehberlerimizi hazırlayacağız. Bu rehberde öncelikler tespit edeceğiz. Bünümüzde Konya, Karaman için yatırım destek ofisleri oluşturuldu" dedi. Ajansın 2009 yılı bütçesinin yaklaşık 20 milyon TL olduğunu ifade eden Genel Sekreter Ahmet Akman, "Bunun 14,5 milyon TL'si merkezden, kalan kısım ise mahallinden geliyor. 2010 yılı bütçesi için ise, genel bütçeden 18,8 milyon TL'lik bir tahsisat bulunmaktadır" diye konuştu.



"Personel ilanına çıkmış, sınavla alınan uzmanlar ekim ayında göreve başlamıştır. Büyük oranda teşkilatlanması tamamlanmış Mevlana Kalkınma Ajansı, hibe program açılıma hazır durumdadır. Bunun için gerekli olan son şart mali yeterlidir. Bunun için de ilgili yerlere başvuru yapılmıştır. Yıl sonuna kadar tam anlamıyla teşkilatlanmasını sağlamış ve kuruluş amaçları için hizmete başlamış bir ajans olmayı planladık."



TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu EUROCHAMBRES Avrupa iş dünyasının 1. Başkan Yardımcısı oldu

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, 19 milyon işletmeyi ve 22 trilyon dolarlık ekonomiyi temsil eden Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği (Eurochambres) seçimlerinde Başkanlık Divanı'na ve 1. Başkan Yardımcılığı'na seçildi. Eurochambres tarihinde ilk kez 'AB üyesi olmayan bir ülkenin temsilcisi' bu koltuğa oturacak.

Türkiye'de yaklaşık 1.3 milyon işletmeyi temsil eden Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Avrupa'daki 2 bin Oda, 19 milyon işletme ve 22 trilyon dolarlık bir ekonomiyi temsil eden Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği'nin (Eurochambres) Başkanlık Divanı'na ve 1'inci Başkan Yardımcılığına seçildi. 2001'de TOBB Başkanı olduğu andan itibaren Eurochambres'in zirvesine çıkmak için çalışmaya başlayan ve önceki gün sonuçlanan seçimden önce 22 ülkeyi kapsayan propaganda çalışması başlatan Hisarcıklıoğlu, Eurochambres tarihinde ilk kez 'AB üyesi olmayan bir ülkenin temsilcisi' olarak koltuğuna oturacak.

Hisarcıklıoğlu, "Yönetim Kurulunda 6 yıldır varız ama başkanlık divanı ve başkan yardımcılığı mümkün olmuyordu. Bunun için çok çalıştık, Yunanistan, Güney Kıbrıs, Avusturya, Fransa ve Almanya'yı ikna ettik. Eurochambres'da mevzuat değişti ve ilk kez AB üyesi olmayan bir ülkeden bu koltuğa bir işadami oturuyor. Bu başarı tabii ki ülkemizin başarısıdır" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, 45 ülkenin ulusal odalar birliklerinin üye olduğu Eurochambres seçimlerinde oy kullanan 40 ülkeden 35'ini desteğiyle kullananlar 88 oyun 76'sını almayı başardı.

Hisarcıklıoğlu, "İlk turda 1'inci Başkan Yardımcısı olmak için 61 oy gerekliydi. Bunu aşık. Bize oy veremeyenler sadece rekabetten dolayı veremediler. Çünkü AB üyesi olmayan 5 ülke de kendi adaylarını Başkan Yardımcısı yapmak istediler. Aslında üç tane başkan yardımcısı seçilecekti, iki tane seçilebildi. Çünkü üçüncüsü için yeterli oy da çıkmadı. İkinci Başkan Yardımcısı 56 oy alan Lüksemburg oldu" dedi.

Hisarcıklıoğlu, Eurochambres'in Başkanlık Divanı ve Başkan Yardımcılığı konununun Türkiye için çok önemli olduğunu belirterek, "Bir

kere Avrupa Birliği'nin ekonomi politikalarının konuşulduğu yer burası. Şimdi bu nokta da biz de varız. Hem Türk işadamları hem de ülkemiz adına görüşlerimizi dile getireceğiz" dedi. Hisarcıklıoğlu, seçim sürecinde nasıl çalıştıklarını da şöyle özetledi: "Seçim sürecinde 22 ülkeye gidip, ilgili başkanlarla görüştüm. Bazen başbakanlarla, devlet başkanlarıyla da görüştim. 1 günde 4 ülke ziyaret ettiğim de oldu. Her gittiğim yerde Türk işadamlarımızla da buluştuğum ve sorunlarını dinledik."

TOBB Başkanı, Eurochambres seçimlerinde Türk Dışişleri Bakanlığının da tam desteğini gördüğünü belirterek, "Her gittiğim yerde büyükelçilerimizin de seçim sürecinde görüşmeler yaptığını söylediler. Bu da çok önemli. Tüm Dışişleri camiamızda şükran borçluyum" diye konuştu.

Yeni Eurochambres Başkanı Barberis Türkiye'yi seviyor

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Eurochambres'ta başkanlığa seçilen Torino'lu eski FIAT CEO'su Alessandro Barberis ile de çok iyi dost olduklarını söyledi ve "Kendisi zaten Fiat'taki görevi döneminde Türkiye'yi yakından tanımış sevmiş bir işadami. Bu da bizim için büyük avantaj olacak" dedi.

Eurochambres üyesi 19 milyon işletme 120 milyon kişiye istihdam sağlıyor

* Eurochambres 1958'de kuruldu. 27'si AB üyesi 45 ülkeden 2 bin yerel odaları tek çatı altında topluyor.

* Türkiye birliği 1963'te üye oldu.

* Üye odalar bünyesinde yüzde 90'ı KOBİ olmak üzere 19 milyon civarında işletme bulunuyor.

* Eurochambres üyeleri 120 milyon kişiye istihdam sağlıyor.

* Birlik, 22 trilyon dolarlık ekonomik büyüklüğü temsil ediyor ve bu rakam dünya ekonomisinin yüzde 37'si anlamına geliyor.

* Birliğin Başkanlık Divanı; Almanya, Fransa, İspanya, İtalya, İngiltere, Polonya, Türkiye, Macaristan, Lüksemburg ve Avusturya'dan oluşuyor. Başkanlık Divanı ana politika ve stratejilerin belirlendiği organ.





ölçü ofset®

MATBAA TESİSLERİ ve PROMOSYON

KASAPLARGİL MATBAA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

yeni yılda
ölçüyü
kaçırmayın



www.olcuofset.com
www.promosyonshowroom.com

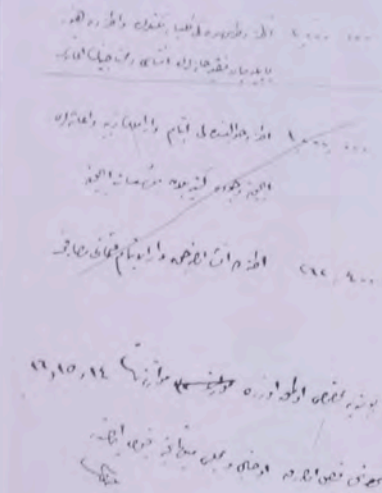
Tel/Fax : 0332 342 36 20 - 0332 342 25 36

Balkanları Osmanlı Nasıl Yönetti?

"Osmanlı Arşiv Belgeleri Sergisi"
Konya Ticaret Odası'nda
açılıyor

"Balkanları Osmanlı Nasıl Yönetti?" adlı Osmanlı Arşiv Belgeleri Sergisi 8 - 18 Aralık 2009 tarihlerinde Konya Ticaret Odası'nda sergilenecek. Doç. Dr. Ebubekir Sofuoğlu tarafından sergilenen 64 parça Osmanlı Arşiv Belgeleri'yle Osmanlı'nın Balkanlar'da yapmış olduğu eğitim, sağlık, iç ve dış güvenlik, kilise hizmetleri, bayındırlık, ulaştırma, maliye, ziraat, iskân türü hizmetleri; madde madde, tarih ve yer verilerek ortaya konulacak.

Osmanlı'nın Balkanlardaki yönetiminden ve halka hizmetlerinden örnekler veren çalışmada, Osmanlı'nın Balkanlar'daki yatırımlarını içeren 64 parça Osmanlı Arşiv Belgesi sergilenen Osmanlıca Arşiv Belgeleri'nin yanında da bu belgelerin nelerden bahsettiğini belirten; Türkçe, Arnavutça, Boşnakça ve İngilizce özetleri de yazılarak, belgelerin çok fazla kişi tarafından incelenmesi amaçlanıyor. Sergiyi gezecek olan ziyaretçiler, 64 ayrı konuda Osmanlı'nın yaptığı yatırım ve hizmetleri madde madde, tarih ve yerini de okuyarak öğrenme imkânına kavuşacaklar. Tarihe kayıt düşecek nitelikte belgelerin yer aldığı sergi 8 - 18 Aralık 2009 tarihlerinde Konya Ticaret Odası'nda ziyaret edilebilir.



DH.MÜL.91-1-55

1910 YILINDA OSMANLI'NIN DİNLERE YAKLAŞIMININ OSMANLI'YA BAĞLI
HER YERDE AYNI OLDUĞU KENDİ TOPRAĞI ADANA - TARSUS'TAKİ
KİLİSELERİN TAMIRI İÇİN HÜKÜMETİN PARASAL YARDIMDA BULUNMASI

Handwritten Ottoman Turkish text, likely a document or record.

Handwritten Ottoman Turkish text, likely a document or record.

LHR.82/3993
1851 YILINDA ARVANUTLUK İŞKODRA'DA CAMİYE
DÖNÜŞTÜRÜLMESİ ESNASINDA, ESKİ HARAP BİNANIN,
KİLİSE OLDUĞUNU ANLAŞILDIĞI ZAMAN CAMİ İNŞAATININ
DURDURULMASI

Küresel krizin Türkiye'ye yansımaları ve makine sektörü



Başlangıcı 2007 yılına kadar uzanan ve 2008 yılı Eylül ayında iyice belirginleşen kriz, önce mali sektör krizi olarak başladıysa da şu anda tam bir genel ekonomik kriz niteliğindedir. Piyasalarındaki çöküş ilk olarak Amerika'da başlamıştır. Kolay kredi akımı süreci hızlandırmıştır. Yani her önüne gelene dağıtmaya başlanan uzun vadeli konut kredileri bu krizin temeli olmuştur. 2001 sonrasında ABD ekonomisini toparlamak için hızla indirilen faizler (2001-2004 dönemi), kredi kullanma talebini artırmıştır. Şu anda bollaşan para kendine yeni yatırım alanları aramaktadır.

2008 Eylül ayından itibaren etkisini göstermeye başlayan küresel kriz, zamanla tüm dünya ülkelerini etkisi altına aldı. Krize karşı tüketicilerin tepkisi ise, harcamalarını kısımları oldu. Daralan talep sonrasında hükümetler teşvik paketleri çıkararak talebi canlandırmaya çalıştı. Ülkeler kendi başlarına bunları yapmaya çalışırken son yapılan G20 zirvesinde krize karşı ortak bir tedbir alınmadı aslında. Toplantılarda somut olarak ortaya çıkan tek şey; Dünya ülkelerinin her zaman olduğu gibi krize karşı birlikte hareket etme kararı oldu.

Dünya bunları yapmaya çalışırken;

Küresel krizde Türkiye ekonomisi ilk başta etkilenmemiş gibi gözükse de özellikle 2009 yılı başından itibaren etkiler bizi de sarmaya başladı. Mevcut ekonomik ortamda dış belirsizlik derinleşebilir. Dışarıda ve içeride talep yetersizlik, cirolarda düşüş görülebiliyor. Ayrıca, talepte yetersizlik, ihracatın da önemli oranda azalmasına neden oluyor. Kriz bizde çıkmadı ancak ülkemiz ihracatı en fazla düşen beş ülkeden biri oldu. Makine ihracatımız Ocak-Ağustos döneminde %29,1 oranında azalarak 7,8 milyar dolar oldu. Toplam ihracatımız ise ilk sekiz ay itibarıyla 64,6 milyar dolar oldu.

Makine sektörü olarak krize karşı, markalaşarak ve makinelerimizin tasarımlarını geliştirerek daha sağlam durmalıyız. Bir işyerinin ayakta durması verimliliğe bağlıdır. Yüksek verimlilik anlamı bir fırsat olarak görüyorsak hemen harekete geçmeliyiz. İnovasyon da verimliliğin sağlanmasında bize yardım edecek önemli bir faktör.



TÜRKİYE EKONOMİSİ

ENFLASYON

Sayısal örneklerle başlıyoruz.

TÜFE'de Eylül ayında %0,3 oranında artış görülürken, ÜFE'de %0,6 artış oldu. Enflasyonun krizin iyice hissedilmeye başlandığı Ocak ayından itibaren bakarsak, daralan talebe bağlı olarak düşüş eğilimine girdi bu çok açık. Ocak 2009'da yıllık %9,5 olan enflasyon Eylül ayında %5,2'ye düştü. Biz üreticileri ilgilendiren ÜFE ise aynı şekilde sürekli düşüş eğilimi göstererek %7,9 seviyesinden %0,4'e kadar geriledi. Üretici fiyatlarının krizin etkileri daha çok Nisan ve Ağustos ayları arasında görülmüş olup endeks yıllık bazda ekisi (-) seviyede bir düşüş yaşamaya devam ediyor.

ENFLASYON

Aylar	TÜFE	ÜFE
Ocak	9,5	7,9
Şubat	7,7	6,4
Mart	7,8	3,4
Nisan	9,9	-0,3
Mayıs	5,2	-2,4
Haziran	5,7	-1,8
Temmuz	8,5	5,4
Ağustos	7,9	4,1
Eylül	7,5	3,2

*Eylül ayı itibarıyla

MİLLİ GELİR

2. çeyrek itibarıyla Türkiye ekonomisi %7 oranında daraldı. Küresel krizin etkileri kendini özellikle 2009 ilk çeyrekte göstermiş ve ülke tarihi bir rekor kırarak %14,3 oranında küçüldü. Daralmada etkili olan nokta, her ne kadar kamu sektör yatırımları %5,5 artsa da, özel sektör yatırımlarının %30 daralması oldu.

GSMH

Yıllar	Cari fiyatlarla GSYH		Gelişme hızı		Sabit fiyatlarla GSYH		Gelişme hızı	
	Milyon YTL	%	(Milyon \$)	%	Milyon YTL	%		%
2008 TL	215.562	14,7	179.783	35,1	24.483	7,2		
2009 Ocak	239.436	17,8	189.000	24,7	25.279	2,8		
2009 Eylül	950.098	-12,7	741.754	14,3	102.184	0,9		
2009 TL	209.433	-2,8	126.867	-29,4	20.984	-14,3		
2009 TL	228.817	-4,4	145.630	-22,9	23.313	-7		

Yatırımlardaki daralma ile birlikte kamu sektörünün makine teçhizat alımı %20,7 oranında azaldı.

Ekonominin belkemiği olan sektörlerden,

- İmalat sanayi % -8,7,
- İnşaat % -21,
- Ticaret % -15,
- Ulaştırma % -11,5 oranında daraldı.

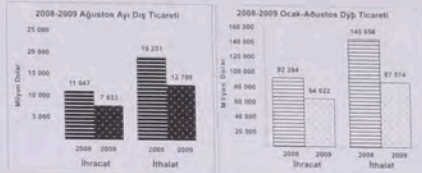
SEKTÖRLER İTİBARIYLA GSMH

Sektörler	2008 1. Çeyrek	2008 2. Çeyrek	2008 Yıllık	2009 1. Çeyrek	2009 2. Çeyrek
Sanayi ve inşaat	-23,2	16,8	15,1	-0,5	6,6
İmalat Sanayi	11,2	14,3	-7,9	-20,2	-8,7
İnşaat	13,1	21,8	9,2	-18,9	-21
Sanayi ve inşaatın dışı	16,8	22,8	12,7	-20,4	-13
Hizmetler	7,9	4,2	1,3	-17,6	-11,5
Devlet İktisadi İşletmeleri	14,8	13,7	12,7	-14,3	-7

DIŞTİCARET

İhracatta yıl sonu için hedeflenen 100 milyar TL'lik hedefine ulaşmak zor görünüyor. Son olarak Ağustos ayı itibarıyla aylık 7,8 milyar dolar olan ihracat Ocak-Ağustos döneminde ise 64,6 milyar seviyesinde gerçekleşti. İthalat ise Ağustos ayında 12,7 milyar dolar iken Ocak-Ağustos döneminde 87,5 milyar dolar oldu. İhracatımız ortalama %30 oranında daralırken, ithalatımız ise %40'lar seviyesinde daraldı. İhracatın azalmasına karşılık ithalatın da azalması dış ticaret dengesi açısından açığın azalmasını sağladı ve bununla beraber cari açık da azalmaktadır.

GRAFİK: DIŞTİCARET



İhracatta en büyük pazarımız Almanya, İthalatta ise Rusya gelmektedir. Küresel kriz, en büyük ticari ortağımız olan Avrupa Birliği'nin ihracatımızdaki ağırlığını %47'ye düşürdü. İthalatta Rusya'nın ilk sırada yer almasının nedeni ise hepimizin bildiği gibi Türkiye'nin yüksek miktarda doğalgaz almasının olmasıdır.

ÜLKELER İTİBARIYLA İHRACAT VE İTHALAT (MİLYON DOLAR)

Sıra		İhracat		İthalat
1	Almanya	851	Rusya	1.618
2	Fransa	626	Almanya	1.215
3	İngiltere	626	Çin	1.028
4	İtalya	534	ABD	741

CARİ AÇIK

Cari açığımız, Ağustos ayı itibarıyla önceki yılın aynı ayına göre %104 artarak 127 milyon dolar fazla verdi. Ocak-Ağustos döneminde ise önceki döneme göre %81,2 azalış göstererek 6,5 milyar dolar açık verdi. Aylık bazda fazla vermemizin en önemli nedeni Turizm ve Taşınabilir gelirlerdeki mevsimsel artıştır.

ÖDEMELER DENGESİ

	2008	2009	Değişim	2008	2009	Değişim
	(Milyon ABD Dolar)	Ağustos	Ağustos	%	Ocak-Ağustos	Ocak-Ağustos
CARI İŞLEMLER HESABI	-3.019	127	-104,2	-34.935	-6.574	-81,2

2008 Temmuz ayından itibaren düşme eğilimine giren sanayi üretimi, Şubat ayında %23'lük bir düşüş ile en yüksek seviyeye yükselmiştir. Sonraki aylarda ise yükseliş eğilimine girerek Temmuz ayı itibarıyla %9,2'lik bir düşüş ile 110,3 olmuştur.

SANAYİ ÜRETİMİ

2008 Temmuz ayından itibaren düşme eğilimine giren sanayi üretimi, Şubat ayında %23'lük bir düşüş ile en yüksek seviyeye yükseldi. Ağustos ayında %6,3'lük bir düşüş ile 104,2 oldu. İmalat Sanayinin alt dallarına bakıldığında zaman en fazla daralma %29,8 ile Petrol Ürünleri sektöründe görüldü. Makine Sektörü ise %0,3 oranında daralma göstermiştir. Mart ayında %28,5 ile rekor seviyede daralan makine sektöründe, krizin etkileri yavaşlamaya başladı.

SANAYİ ÜRETİMİ

Ay	Değer	Ay	Değer	Değişim %	Ay	Değişim %
Ocak	88,6	Mayıs	104,3	-21,3	Mayıs	-17,4
Şubat	84,8	Haziran	109,9	-23,7	Haziran	-9,7
Mart	95,9	Temmuz	110,3	-20,9	Temmuz	-9,2
Nisan	97,4	Ağustos	104,2	-18,5	Ağustos	-6,3

KAPASİTE KULLANIMI

Kapasite kullanım oranlarında da önceki yıla göre düşük seyir devam etmektedir. Ağustos ayında kapasite kullanımı %70,1 oldu. Bunun nedeni tabii ki talep yetersizliği. (Kriz döneminde; talepte iç pazarın etkisi %53, dış pazarın etkisi ise %31,2'dir.)

KAPASİTE KULLANIM ORANLARI

Aylar	2008	2009	Aylar	2008	2009
Ocak	80,3	63,8	Haziran	82,3	72,7
Şubat	79,3	63,8	Temmuz	80	72,3
Mart	81,2	64,7	Ağustos	76,2	69,7
Nisan	81,7	66,8	Eylül	79,8	70,1
Mayıs	82,4	70,4			

BORÇ STOKU

Türkiye'nin merkezi yönetim borç stoku ise Ağustos ayı itibarıyla 285 milyar dolardır. İç piyasadan 211,7 milyar dolar borçlanılırken iç borçun toplam borç içindeki payı ise %74,3'tür.

MERKEZİ YÖNETİM BORÇ SERVİSİ

(Milyar)	İç Borç	Dış Borç	Toplam
Y TL	315,4	109,3	424,7
Dolar	211,7	73,3	285
Yazdıkları Payı	74,3	25,7	100

Dış borç ise 73,3 milyar dolar ile toplam içinde %25,7'lik bir paya sahip durumda. Krizle birlikte iç borçların toplam borç içindeki payı yükselmiş, dış borçların oranı ise düşmüştür. Yani krizde; daha çok yerel kaynaklardan borçlanma yoluna gidilmiştir.

TOPLAM BORÇ STOKUNUN YAPISI

Aylar	İç Borç	Dış Borç	Aylar	İç Borç	Dış Borç
Ocak	71,4	28,6	Mayıs	73,4	26,6
Şubat	71,6	28,4	Haziran	73,8	26,2
Mart	71,7	28,3	Temmuz	74,2	25,8
Nisan	72,7	27,3	Ağustos	74,3	25,7

Toplam dış borç stokumuz ise 268,5 milyar dolardır. Dış borcun %17,8'i kısa vadeli, %82,2'si ise uzun vadeli olarak yapıldı. Toplam dış borcun %29'u kamu tarafından yapılırken, %65'i özel sektör tarafından yapıldı. Kriz döneminde, toplam dış borçlanmanın yarısından fazlası özel sektör tarafından gerçekleştirildi.

TOPLAM DIŞ BORÇ STOKU

Borç Türü	2008 1.Q	2008 2.Q	2009 1.Q	2009 2.Q	Toplam İçindeki Payı
Kısa Vadeli	46	53,4	48,1	47,7	17,8
Uzun Vadeli	218,9	232,7	217,2	220,8	82,2
Kamu	74,4	77,7	76	78,1	29,1
Özel	173,9	192,2	176,8	176,9	65,8
TCMB	16,5	16,2	12,4	13,4	5,1
Toplam Dış Borç	265	286,1	266,6	268,5	100

BÜTÇE

Krizle birlikte daralan talebi canlandırmaya yönelik olarak teşvik paketleri açıklanan hükümet, uzun süreli başarmaya çalıştığı mali disiplinden feragat ederek bütçedeki açıklara izin vermiştir. Ocak-Ağustos döneminde Bütçe 31,3 milyar TL açık verdi. Alacakların tablosu da krizde %26 oranında azaldı. En fazla azalan vergi kalemi azalan ithalata paralel olarak İthalde alınan KDV'de gerçekleşti. Ocak-Ağustos döneminde %22 oranında azalarak 16,2 milyar TL oldu.

BÜTÇE GELİRLERİ

	2008	2009	Değişim %
Gelirler Vergisi	25.633.199	25.893.612	1
Kamular Vergisi	12.126.385	11.856.162	-2,2
Dahilde alınan KDV	11.607.072	13.461.751	15,9
Özel Tüketim Vergisi	27.868.334	27.756.787	-0,4
Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisi	2.429.883	2.865.595	17,9
Özel İhtisap Vergisi	3.016.258	2.854.916	-5,3
İthalde alınan KDV	20.879.294	16.250.097	-22,1
Faiz Gelirleri	3.389.397	3.647.545	7,6
Alacaklardan Tahsilat	279.265	204.659	-0,7

FAİZLER

Dünya ve Türkiye krizi yaşamaya devam ederken Merkez Bankası da faizleri indirmeye devam ediyor. Krizin etkilerinin görülmesi 2009 yılı başında %15 seviyelerinde olan faiz son olarak Eylül ayında %7,25 düzeyine düşürülmüştür. Faizin en düşük faiz oranları vakalmasına rağmen reel sektör oksijensiz kalmaya devam ediyor. Çünkü bu düşüşlerin nedeni, talebin daralması ve işlerin durması, makinaların durması anlamına geliyor.



TCMB FAİZ İNDİRLİMLERİ

İSSİZLİK

	Önceki Faiz Oranı	İndirim puanı	Faiz oranı
Şubat	15	200	13
Şubat	13	150	11,5
Şubat	11,5	100	10,5
Nisan	10,5	75	9,75
Mayıs	9,75	50	9,25
Haziran	9,25	50	8,75
Temmuz	8,75	50	8,25
Ağustos	8,25	50	7,75
Eylül	7,75	50	7,25

2008 yılında ortalama % 11 olan işsizlik, Şubat 2009 da tarihi rekorları altı üstü etti ve % 16,1 oldu. Krizin ilk şok etkisi sonraki aylarda azalmış ve işsizlik oranlarında bir düşme görüldü. Son açıklanan Temmuz ayı işsizlik oranı %12,8. İşsizlik rakamları, yurtiçi talebi toparlanmanın hızını kespebilecek önemli bir risk olarak görünmektedir.

İŞGÜCÜ VE İSSİZLİK

KRİZİN TÜRKİYE'YE ETKİLEME YOLLARI

	2008	2009
Kurumsal olmayan aktif nüfus (000)	69 754	70 571
15 ve daha yukarı yaşta ki nüfus (000)	50 833	51 714
İşgücü (000)	24 587	25 480
İstihdam (000)	22 163	22 213
İşsiz (000)	2 425	3 267
İşgücüne katılma oranı (%)	48,4	49,3
İstihdam oranı (%)	43,6	43
İşsizlik oranı (%)	9,9	12,8
Tarım dışı işsizlik oranı (%)	12,5	16,3
Genç nüfusa işsizlik oranı (%)	18,9	23,2
İşgücüne dahil olmayanlar (000)	26 246	26 234

Küresel kriz Türkiye ekonomisini dört kanaldan etkilemiştir. Bunlardan ilki ve en önemlisi kredi kanalıdır. Türk bankalarında herhangi bir yapısal bozukluğun görülmemesi yaşadığımız krizi, 2001 krizinden ayıran en önemli unsurdur. Bankalar 2001 krizinden gerekli ders aldıkları için kredi verme konusunda nereden eleleştirmektedirler. Ancak sadece bankacılık sisteminin sağlıklı işlemesi, sağlıklı bir piyasa ekonomisi için yeterli değildir. Reel sektör-bankacılık ilişkisinin mutlaka güçlendirilmesi gerekmektedir. 2009 yılının 30. Eylül itibarıyla Toplam Krediler 380,9 milyar TL'dir. Batık kredilerin toplam kredilere oranı % 4,5'ten üzerine çıktı. Takipteki krediler yalbaşından bu yana % 24,3 arttı. Bu kanalı kapaması sonucu, daralacak kredi hacmi, şirketler ve bankalar bilanço küçültmeye zorlayacak. Büyük şirketlerin aldıkları kredilerin azalması ise bu şirketlerin tedbir zincirlerini etkiledi. Bu durumda, tedbir zincirlerindeki KOBİ'ler üzerinde olumsuz etki, domino etkisi biçiminde oldu. Ticari kredilerdeki daralma, KOBİ'ler, esnaf ve çalışanlar tarafından ağır bir şekilde hissedildi. Bu da sektörlerimizi zor duruma soktu.

İkinci kanal portföy yatırımı kanalıdır.

Hedge fonları ve özel yatırım fonları, Türkiye'ye finansman akımında önemli taşıyor. Önümüzdeki dönemde, buradan aktarılacak fonların azalması Türkiye'ye döviz arzını önemli ölçüde azalttı, döviz likiditesi açısından sorunlara yol açtı ve Türk lirasının değer kaybetrnesi hızlandı.

Üçüncü kanal dış-ticaret kanalıdır.

Mali piyasalardaki krizin reel sektöre de yansımaları sonucu, tüm dünyada büyüme hızı öngörülerini aşağı doğru güncelledi. Özellikle gelişmiş ekonomilerin öncemi bir kısmının resesyona girdi. Öngörülerinin de ışığında, küresel ticaret hacminin hızla daralması oldu. Bu göstergeler var.

Hammadde fiyatları krizde aynı öngörülerden kaynaklanan benzer bir eğilimi sergiledi. Demir ve Çelik fiyatları da bu önemli ölçüde etkilendi. Yani; Emtia fiyatlarındaki dalgalanmalardan bizim etkilenmemiz kaçınılmazdır.

Dördüncü ve son kanal ise, artan risk algısının ve azalan güvenin tüketici ve yatırımcı davranışlarını olumsuz etkilemesidir.

Bu belirsizlik ortamından en hızlı olumsuz etkilenenler kalem özel yatırım hacemalardır. Aynı ortamın hane halkı psikolojisinin ve dolayısıyla beklentilerinin neden olduğu bozulma ile özellikle dayanıklı tüketimden hızla daralmaya kaçınılmazdır.

Türkiye'nin küresel krizden etkilenmesinin nedeni olacak bu dört kanalı aynı anda etkimesi ihtimalini düşük görüyoruz. Ama şüphesiz ki krizde ekonomimizin kısa bir zaman dilimi içinde bir dizi olumsuz sonuçla karşılaşması, endişeleri arttırdı. Bu gibi olumsuz göstergelere örnek olarak, büyüme oranının yavaşlaması, işsizliğin artması, Türk lirasının değer kaybetmesi verilebilir. Tüm bu olasılıklar, 2001 krizinden sonra yapılan fedakârlıkların ve başarıyla uygulanan ekonomik program sayesinde elde edilen kazanımların tehlikeye girmesi anlamına geliyor. 2001 krizi sonrası kendine çekti düzen veren mali sistemimizi, yaşamakta olduğumuz krize en hızlı şekilde yapı olarak girişimizi öncelikle ifade etmek gerekir. Kısa vadede kullanılan kredilerin geri ödemeleri konusunda devletten garanti alınmayan bankacılık sistemimiz, yaşanan krizin faturasını ise yavaş ki reel sektöre kesiyor. Yaşadığımız kriz, likidite darlığına bağlı olarak ortaya çıkan bir güven krizidir. Bu krizin etkilerini en aza indirmek için hemen hemen her gelişmiş ve gelişmekte olan ülke mali ve reel sektörde güven telkin eden makro politikalar belirledi ve uygulamaya koydu. Özellikle yabancı yurtdışı talebe paralel olarak, üretim yapan firmaların kapasite daralmasına gitmeye mecbur kaldı. Türkiye'den yapılan her türlü ürün ihracında, bizlerin rekabet şartlarını uluslararası alanda iyileştirecek uygulamalara acil ihtiyacımız var. Özellikle krizlerde rekabet, sektörler üzerinde fiyat baskısı oluşturuyor. Yani, sektörler için ayakta kalmak Kaliteyi düşürmeden, Inovasyonu da lehimize kullanarak rekabet edilebiliriz. Yani farklılaşmalıyız. Farklaşma, inovasyonu da beraberinde getirecektir. Makine sektörü ve diğer tüm sektörler Inovasyonu haklı nedenlerle sahip çıkmalı. Makine sektörünün büyüklüğüne yakışır şekilde krizi fırsata çevirmelidir.

Reel sektöre yönelik ciddi piyasa canlandırıcı önlemlerin alınması, krizin sadece mali kriz olarak algılanması yönündeki çabalar, reel sektör temsilcilerini belirsiz bir Türkiye, 3 ay sonrasını planlamaya adanmışlar bir ülke anlayışına getirdi. %60'ları bulan ciro düşüşleri, özellikle inşaat ve yapı sektörü, otomotiv, tekstil ve bilimsin sektörlerini derinden etkiledi. Bireylerin gelecek endişesi, toplam talebin sürekli düştüğü bir ekonomik ortam meydana getirdi. Düşen cirolar, firmaların küçülmesine, yani bazı tesislerin kapanmasına yol açtı. Süreli ya da süresiz işçi kıyılmaları sanayi sektörlerimizin başlamak üzere artık tüm Türkiye'ye yayıldı. Daralma döneminde, tüketicilerin ruh halini anlamamız ve izlememizin büyüme stratejilerini buna göre belirlememiz.

KRİZ VE MAKİNE SEKTÖRÜ

Makine sektörü her ne kadar krizden doğrudan etkilenmese de iş yaptığımız sektörlerin daralması sektöre de yansdı. Türkiye ihracatında Makine sektörü 2. sırada yer alıyor, Konya ihracatında ise ilk sıradadır. Ağustos ayında Kara Taşlıları 1,2 milyar dolarlık ihracat değeri ile ilk sırada yer alırken, makine aksam ve parçaları 749 milyon dolarlık değeri ile ikinci sırada yer aldı. Ayrıca küresel gelişmeler de makine sektörünü de etkileyen başlıca faktörler arasında yer aldı. Hattırlarsınız, Dolar 2009'un ilk üç ayında Türk lirasına karşı değer kazandı ve Mart ayında 1,80 TL seviyesine kadar yükseldi. O zaman şartları içerisinde doların 2 liraya çıkacağı ile ilgili bir beklenti oluştu ancak merkez bankasının müdahaleleri ile dolar üzerindeki yükseliş baskısı indirildi. Kriz süreci yüzünden birçok şirket ilk onlem olarak işçi kıyılmayı bir çare olarak gördü. Krizin ilk etkilenim biraz dışımız ile birlikte işsizlik oranında bir düşme eğilimi baş gösterdi. Artan işsizlik sonucunda ülke ekonomisi hem üretim hem de tüketim açıyca bozuldu. Sanayitelerimizin ise bazı yapısal ve ekonomik sorunları var. Her şeyden önce firmamızın nakit sıkıntısı olduğunu biliyoruz. Buna neden olan bazı gelişmeler ise firmamızın ürettiği ürünlerin çeşitliliğindeki kısırılık, şirketlerimizde hala yerleşememiş kurumsal bir yapı, verimliliğimizin düşüş, markalaşma olgusunun henüz yerleşmemiş olmasıdır. Fikri ve Sınai hakların korunması krizi daha az hasarla atlattırma olmasına olumsuz koşullar. Ülkemiz fikri ve sınai hakların korunması sağlanmadıkça dünyada 44. sırada yer almaktadır.





PATENT BAŞVURU SAYISI

Sıra	İller	Başvuru Sayısı
1	İstanbul	700
2	Ankara	212
3	Bursa	120
4	İzmir	114
5	Konya	67
6	Kocaeli	52
7	Manisa	49
8	Antalya	24
9	Kayseri	22
10	Tekirdağ	21
11	Adana	16
12	Gaziantep	16
13	Sakarya	15
	Toplamı	1636

2009 yılı Ocak-Ağustos döneminde Patent başvuruları sıralamasında Konya, 67 Patent başvurusu ile 5. sırada yerini aldı

KABUL EDİLEN PATENT SAYISI

Sıra	İller	Kabul Edilen
1	İstanbul	161
2	Ankara	31
3	Bursa	16
4	İzmir	15
5	Manisa	14
6	Kocaeli	10
7	Adana	8
8	Tekirdağ	7
9	Antalya	5
10	Gaziantep	4
11	Bilecik	3
12	Denizli	3
13	Konya	3
	Toplam	299

67 Patent başvurusundan 3'ü kabul edilen Konya, tüm iller içerisinde 13. sırada yer almaktadır. En çok patent başvurusu olup kabul edilen iller ise sırasıyla; İstanbul, Ankara ve Bursa'dır.

MARKA BAŞVURUSU SAYISI

Sıra	İller	Başvuru Sayısı
1	İstanbul	19313
2	Ankara	2799
3	Bursa	2246
4	İzmir	1355
5	Gaziantep	1165
6	Antalya	1119
7	Konya	1084
8	Kocaeli	682
9	Adana	602
10	Mersin	566
	Toplamı	37984

2009 yılı Ocak-Ağustos döneminde Konya, Bin 84 başvuru sayısı ile tüm iller içerisinde 7. sırada yer aldı.

MARKA KABUL SAYISI

Sıra	İller	Kabul Edilen
1	İstanbul	13255
2	Ankara	2178
3	İzmir	1379
4	Bursa	948
5	Antalya	765
6	Konya	715
7	Gaziantep	674
8	Kocaeli	558
9	Kayseri	455
10	Adana	397
	Toplam	25473



M MAKİNA TAŞI

KTO Başkanı Üzümler 5. Makine Tasarım ve İmalat Teknolojileri Kongresi'nde "Küresel Krizin Türkiye'ye Yansımaları ve Makine Sektörü" adlı sunum gerçekletrdi

1.084 Marka başvurusunda 715'i kabul edilen Konya, Tüm iller sıralamasında 6. sırada yer aldı. Marka sıralamasında ilk üç il ise sırasıyla; İstanbul, Ankara, İzmir'dir.

Makineci olarak endüstriyel tasarımlarımızı geliştirerek, ve yeni tasarımlar yaparak müşterilerin farklı ihtiyaçlarına cevap vermemiz çok önemlidir. Burada da inovasyon ve Araştırma Geliştirme faaliyetleri öne çıkıyor. Bunlara şu kriz sürecinde daha fazla ağırlık vermeyiz. Her sektör kendi tedarik zincirinde yer alan diğer sektörleri yakından tanımalı, işbirliğini geliştirmelidir. Tanıtım, bütçe ile fedâ edilen kalemler olmaktan çıkmalı aksine firmalar tanıtıma ağırlık vermeli. Mevcut ekonomik koşullarda dış dünyadaki belirsizlik derinleşebilir. İstanbul'da yapılan IMF ve Dünya Bankası toplantılarında da kesen ve tırm dünyayı kapsayıcı bir sorunun çıkmasını beklemiyoruz. Yaşadığımız kriz, var olan ekonomik sistemin sorgulanması da beraberinde getirmiştir. Örneğin; Doların ulusal arası bir ödeme aracı olarak kullanılmaması ağır basan görüşlerdir. Ancak kimi ülkeler bu tezi desteklerken kimi ülkeler de buna karşı çıkmaktadır. Karşı çıkan ülkelerin çoğuna bakıldığında zaman birçoğundan dış ticaretinin önemli bir kısmı hala dolar üzerinden yapıyor. Dış belirsizlik devam etse de bizler ürünlerimizde çeşitliliğe giderek yeni müşterilerimize çok alternatifli şıklar sunarak ve yeni pazarlar bularak (bu ya ihracata açılma ile ya da yurtdışında pazarımızın olmadığı şehirlere giderek) pazar ve ürün çeşitliliğimizi sağlamalıyız. Bu şekilde dışardan ya da iç piyasadaki gelebilecek tehlikelere karşı riski dağıtma fırsatımız olur. Dışardan ve içerde talep yetersiz kalırken cirolarda düşüşler görülebiliyor. Özellikle daralan iç talebe karşılık tahsilat sıkıntılar yaşanıyor. Krize karşı önlem olarak şirketimizin tanıtım ve reklam aygına ağırlık vermeliyiz. Rekabet öncesi benzer sektörde yer aldığımız firmalarla işbirliği geliştirerek şirket evliliklerinden çekinmemeliyiz. Sonuç olarak bu ortamda şirketimizi yönlerecek adımlarımızı tartmalıyız. Finansal olarak hesapsız risklere girmemeliyiz.

KRİZ KARŞI SEKTÖRLER VE SANAYİCİLER NE YAPMALI?

Sektörlerde krizin getirdiği sorunları çözmeye kendine özgü reçeteler geliştirmek. Sektör açısından yapılacak ilk şey, var olanın korunmasıdır. Var olanın korunmasında ise teknolojik gelişmelerin takip edilerek uygulanması faydalı olacaktır. Özellikle sizlerin yani makineci olarak teknolojinin takip edilmesini kaçınılmazdır. Her yeni teknolojinin faydalarını takip ederek, ulusal arası düzeyde düzenlenen toplantı, seminer gibi faaliyetlere katılarak veya ulusal arası düzeyde yayınlanan sektöre ilişkin yayınları takip ederek dünyadaki makine sektörünün ne yöne doğru gittiğini ve mevcut ne gibi trendlerin olduğunu iyi gözlemlemeliyiz. Kısacası, Makine-sanayicileri olarak teknolojinin hızla değiştiği sektörde öncelikle teknolojiyi iyi takip etmeli ve kendi firmamızın koşullarını ona göre tekrar düzenlemeliyiz. Gelen ve sürekli değişen günümüz dünyasında bizler, özellikle küresel krize karşı araştırma ve geliştirme faaliyetlerine ağırlık vermeli ve ürün portfolyumuzu ona göre çeşitlendirmeliyiz.

KRİZDEN EN AZ ZARARLAÇIKMAK İÇİN ?

Ekonomik kriz, işsizlik krizine doğru ilerlemektedir. Önerilen tedbirlerin çoğu durgunluğu önlemeye yöneliktir. Ekonomik Kalkınma



Serferberliği adı altında Türkiye Ekonomisi, tarım, ticaret, sanayi ve endüstri aynı anda ele alınarak, devlet maliyesinin bütün gücüyle teşvik edilmedi. Böylece, sektörler için rekabete edilebilir sanayi yaratılmı ve ihracat desteklenmelidir. İstihdam izleniminde kamusal sektörler daha aşağı indirilmeli ve girdi maliyetleri dünya standartlarına çekilmeli. Bankaların girişimlere kullandığı kredi maliyetleri düşürülmeli, bankalar reel sektöre fonlamaya devam etmeli, maliyetler makul seviyelere indirilmelidir. Hangi ülkede hangi teşviklerin verildiğini hangi ihalelerin açıldığını titizlikle takip etmeli ve sektörlerin yatırım stratejileri buna göre şekillenmelidir. Yan sanayi olmadan tam sanayi olmaz gerçekleşen hatırlayarak yan sanayi oluşturma yoluyla krizi aletaine fırsatlarını değerlendirilmeli. Mal alım mal satışıyla sektörlerdeki yapsal ve ekonomik özellikleri inceleyelim ve bu sektörlerin satış stratejilerini iyi analiz edelim. Kriz dönemlerinde aynı sektörde zincirin halkalarında birlik oluşturmak faydalıdır. Aksi takdirde bireysel çıkarım çalışmalarının fazla olduğu sektörü, sonunda da firmayı batırır. Ortak bir hedefi olmayan ve büyük yurtdışı alıcılar karşısında birbirlerini saf dışı bırakmaya çalışan Türk üreticiler ve aracıları krizi yönetememektedir. Magaza sahipleri-perakendeci veya şirket-banka çekişmeleri krizin olumsuz etkilerini arttırmaktadır.

KONYA VE KRİZ KAMU YATIRIMLARI

2007 yılında kamu yatırımlarında 240 milyon 895 bin TL kaynak olarak 11. sırada yer alan Konya, 2008 yılında 235 milyon 335 bin TL pay alarak 13. sıraya geriledi. Türkiye geneli yıllara göre sıralamaya baktığımızda; Konya'nın kamu yatırımları konusunda ne kadar yalın baktığı görülmüştür. 2009 yılında yapılan kamu yatırımları ise 227 milyon TL olup, 14. sırada yer aldı.

KAMU YATIRIMLARI

YILLAR	YATIRIM TUTARI (Bin YTL)	SIRA	KİŞİ BAŞI TUTAR (YTL)	SIRA
2000	46.123	17.	21	50.
2001	61.702	15.	28,1	51.
2002	106.328	19.	48,5	54.
2003	155.449	14.	70,9	36.
2004	113.351	16.	51,7	57.
2005	287.265	9.	131,04	33.
2006	265.240	9.	120,99	38.
2007	240.895	11.	109,88	48.
2008	235.335	13.	107,35	61.
2009*	227.484	14.	115,5	67.

NAKDİ KREDİLER NAKDİ KREDİLER SİRALAMASI

Bin TL	Toplam	Sıra	Nüfus	Kişibaşı	Sıra
2008	4.966.242	9	1.959.082	2,5	29
2009*	4.905.803	9	1.959.082	2,5	30

*Haziran ayı verisi

Konya'da Haziran ayı itibarıyla kullanılan nakdi kredi miktarı 4 milyon 905 Bin TL'dir. Bununla Konya tüm iller içerisinde 9. sırada yer almaktadır. Kişi başına kullanılan kredi miktarı ise 2,5 TL'dir. Konya, tüm iller içerisinde 30. sırada yerini aldı.

İHRACAT KONYA İHRACAT RAKAMLARI (BİN\$)

Konya ilinin sektörel ihracat verilerine bakıldığında zaman ilik sırada Makine aksam ve parçaları geliyor. Ardından ise Motorlu Kara Taşıtları ve

	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Toplam
Makine Aksam ve Parçaları	4.189	4.469	4.889	5.666	4.879	24.092
Motorlu Kara Taşıtları	3.469	2.813	3.128	1.285	2.926	13.711
Demir ve Çelikten Eşya	830	734	921	1.150	854	4.489
Alüminyum ve Alü. Eşya	632	620	599	690	707	3.248
Muhtelif Kimyasal Ürünler	572	609	572	639	618	3.010

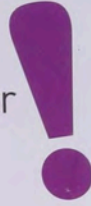
Demir ve Çelik eşya sektörü gelmektedir.

Sonuç olarak;

Bugün yaşanan ekonomik kriz, tüm dünyayı etkisi altına alan çok şiddetli bir krizdir. Dünya ekonomisi, işsizlik ve durgunluk problemiyle mücadele etmektedir. Ülkemiz ekonomisi krizin ne kadar etkilediği konusunda çeşitli tartışmalar devam etmektedir. Ancak özellikle ekonomik kalkınmanın jüri gücü konumundaki sanayi sektöründe yaşanan gerileme, ekonomik krizin Edirne'den içeri girip ve Karstan çıktığını gösteriyor. Bundan sonra yapılacak olan krizin ciddiyetini kavrayıp, krize karşı savunma mekanizmalarını geliştirmektir. Bu kriz tüm ülkeleri derinden sarsan bir virüs konumunda olsa da, etkili bir ilaç tedavile yaraların erken sürede kapanabilmesi mümkün. Bugün Türkiye ekonomisi zor koşullardan geçiyor. Ekonomide kötünün iyisine sevinilmemektedir. Ama bunlar yeterli değildir. Bu nedenle yalancı baharlara ve kısmi iyileşmelere temkinli yaklaşılmalıdır. Son olarak uygulamaya konulan yeni teşvik sistemi, istihdam paketi ve kredi garanti fonu düzenlemeleri, kriz ile derinden sarsılan reel sektör için bir avantaj getirmektedir. Ancak özellikle işsizlik konusunda alınacak önlemlerin sonuçlarının yakından takip edilmesine ve gerektiği takdirde yeni tedbirlerle takviye edilmesine ihtiyaç vardır. Son teşvik paketinde Konya'da makine sektörünün de yer alması bizim için fırsatlar getirecektir.



sadece lider olanlar rengini belli eder



 **Servet Ofset®**

www.servetofset.com | 0332 342 0232



Büyük gönüllerin ittifakı Türk Dünyası Gençlik Topluluğu

İkbal VURUCU
Sosyolog – Araştırmacı

Şölen ve Toplantıların Önem ve İşlevi

Modern toplumlarda toplumsal hafızanın unsurları, oluşturulduğu modern geleneksel toplumlara kıyasla görece farklılık arz eder. Geleneksel toplumlarda, cemaat yapılarının dayanışma unsurları olarak güçlü bir işleve sahip olan toy, düğün, eğlence, yas, ölüm, doğum, ergenlik, dini ritüeller modern toplumlarda varlıklarını korumakla birlikte; bu işlevlerini büyük ölçüde yeni bilinç inşa edici unsurlara bırakmıştır.

Bugün, geleneksel yerel cemaat bağlarını kırarak daha üst karakterde yani milli düzeyde bağlişik edimlerinin oluşturulmasında Kitle İletişim Araçları önemli bir rol oynamıştır ve oynamaktadır. Çünkü bu araçlarla insanlık tarihinde hiçbir zaman olmadığı kadar bir bilgiyi, düşüncüyü, faaliyeti, değeri, normu, olayı geniş kitlelere ulaştırabilmektedir. Bu da yeni dayanışma ve birlik unsurlarının yaratılmasına kaynaklık etmiştir.

Modern toplumlarda millet ve milliyetçilik olgusu da büyük ölçüde bu yeni tip iletişim ve etkileşim araçlarıyla gerçekleştirilmiştir. Böylece yeni bir biçim ve içerikte yeni toplumsal ve kültürel tasarım teşekkül etmiştir. Söz konusu yeni tasarım yeni değer, norm, biliş, duyuş, dayanışma odakları, yeni ilişki biçimleri vb. toplumsal dinamiklerde ortaya çıkmıştır. Milliyetçilik sadece belli bir toplumsal sınıf, grup veya bireyi değil, bütün bunların bir yekunu olarak "milleti" bilfil muhatap alır. Bu niteliği sosyolojik bir birim olarak "milletin" milliyetçilik adına yapılacak olan bütün eylemlerin milletin bütün fertlerini kapsamasını beraberinde getirir.

Millet temelli toplumsal ve kültürel tasarımlarda tarihin belli olay, olgu ve aktörleri unutturulurken belli olay, olgu ve aktörleri de yer özeninin yer aldığı sosyal-kültürel çevreye göre özel bir hatırlamaya tabii tutulur. Şölen, kurtulay, festival vb. adlarla tanımlanan etkinliklerin en temel işlevi de söz konusu bu "hatırlama" ve "canlandırmanın" gerçekleşmesidir. Bu sistematik edimlerin en bariz işlevi toplumsal dayanışma ve birlik bağlarının güçlendirilmesidir. Geçmişte yaşanmış olan savaşlar, sosyal çöküntüler, toplumsal bellekte bir iz bırakır. Bu savaşlarda, toprak, devlet, kimlik, iktidar kaybedilmiş olabilir. Bunlar kazanılmış olabilir. Bu unsurlar ve etkinlikler

milli toplumun birliği yönünde bu tip etkinlikler üzerinden işlevselleştirilir. Bu makalede sözünü edeceğimiz, Türk Dünyası Gençlik Topluluğunun etkinliği de yüzyıllardır ayrı bırakılmış Türk topluluklarının üyeleri arasında tanıma, tanışma, bilme ve neticede aynı duygu ve düşünce urkunda bir kaynaşma amacını gütmektedir.

Kitaplar, dergiler, CD'ler, filimler, TV programlarına göre, ülkeler arasındaki karşılıklı yapılan geziler, farklı coğrafyaları birleştiren şölen, kurtulay, festival gibi eylem türleri toplumsal hafızanın yeniden ihyasında ve ortak yaşam kültürünün inşasında en etkili yöntemlerdir. Yani bir bakıma toplumsal belleğin yeniden inşa edilmesini sağlamaktadır. Türk Dünyası merkezli etkinlikler de Türk toplumunun ortak bir tarihsel olay üzerinde kültürel kodlarındaki anlamsal odayaşmanın imkânı bu vesilelerle ortaya çıkmaktadır.





Türk halkları arasında sağlanacak bir "Birliğin" manevi boyutu yanında, ortak tarihsel kimliğin seğkenlülünde Türk dünyasının özlenim yer aldığı kullatılardan özgün ve işlevsel bir yeri vardır. Herhangi bir devlet desteği olmadan tamamen bir sivil toplum örgütünde olması gerektiği gibi kendi dinamikleri doğrultusunda faaliyet gösteren TDGT'de söz konusu büyük misyonu üstlenen bir yapıdır.

Türk Dünyası Gençlik Topluluğu

"Türk Dünyası Gençlik Topluluğu, büyük gönülleri ittifakıdır..." urantıyla yola çıkan ve Türk dünyası gençlerini bir araya toplama, tanıştırma, tanıma, birleştirme misyonuyla çalışan bir sivil toplum örgütüdür. Topluluk "Biz Kimiz?" sorusuna; "Bizler; Türkiye'den, Türkistan'dan, Balkanlar'dan, Avrupa'dan, Kafkaslardan, Ortadoğu'da ve Çin Sedi sınırlarından bir araya gelmiş Türk Gençleriyiz. Yakın geleceğin liderleriyiz. Sivil, demokratik, her tür siyasi ve ekonomik gücün bağımsız bir topluluğuz," diye cevaplamaktadır. Görüldüğü gibi, kendinden emin, bağımsız, kendi iradesinin bilincinde ve en önemlisi de "büyük ülke" sahipleridir. Amaçlarını "bugün çeşitli sebeplerle geçmişi unutmuş ya da unutturulmuş tüm soydaşlarımız için, çağ açıp çağ kapayan bilincin yeniden uyanması için, ülkelerimizi yaşamak ve yaşatmak için, varlığını Türk varlığına armağan etmek için kutlu bir yolun izindeyiz. Türkiye'nin konuluşludığı ve Türk'ün yaşadığı her yerde etkinlikler düzenleyerek genç kardaşlarımızı ulaştırma, yıkılmaz bir duvar olduğumuzu yeniden kanıtlamaı istiyoruz," olarak belirlemiştirler.

Türklüğün Yeni Dünya Düzeninin bir sivil toplum örgütü olarak tanımlayabiliriz TDGT'yi. Topluluk ilk etkinliğini Manisa'da 12 - 15 NİSAN 2007'de gerçekleştirdi. Burada temelleri atıldı. Ondan sonra sürekli gelişti ve büyüdü. Türkiye'nin sınırlarını aştı ve Bakü'de 15 - 18 EYLÜL 2007'de ikinci Türk Dünyası gençleri buluştu. Buluşmaların üçüncüsü Muğla'da 14 - 17 MART 2008 tarihlerinde, dördüncüsü İzmir'de 24 MAYIS 2008 tarihlerinde, beşincisi yavru vatan KKTÇ'de 26 HAZİRAN - 1 TEMMUZ 2008 tarihlerinde gerçekleştirildi. Buluşmanın altıncısı olan Karabük

etkinliğinin diğerlerinden farklı bir özelliği var. 15 - 19 EKİM 2008'de Karabük'te gerçekleştirilen etkinlik diğer buluşmalara göre en kalabalık sayıya ulaştı. 260 Türk Dünyası gencinin bulunduğu etkinliğe Gagauz eli Cumburbaşkanı, TBMM Başkanı Köksal Toptan ve pek çok milletvekili ve 15 adımı da katıldı. TRI-TÜRK'ten canlı yayınlandı. Bu buluşmada yeni başkan seçilmiş ve topluluk artık resmi bir kuruluş olma kararı alarak yeni bir başlangıç yapmıştır. 25-30 Temmuz tarihleri arasında Muğla'nın Fethiye ilçesinde Fethiye Gençlik Meclisi (FEGEM) ev sahipliğinde buluşmanın yedincisi gerçekleştirildi. Fethiye'deki bu etkinliğin özelliği ise, Türk dünyası Gençlik Topluluğu'nun, Başkan Sedat Adakan'ın büyük gayretleriyle "Dünya Gençleri Dostluk ve Dayanışma Derneği" olarak dernekleşmesi ve resmi bir bünyeyte yapılması olmuştur.

TDGT'nin etkinliklerine Türk dünyasının bütün bölgelerinden gençler katılmaktadır. Türkiye, Doğu Türkistan, Kazakistan, Musul Vilayeti, Kırım, Özbekistan, Kosova, Makedonya, Batı Trakya, Bulgaristan, Suriye, Güney Azerbaycan, Moğolistan, Azerbaycan, Kırgızistan, Türkmenistan, Altay, Buryatya, Kafkas Türk topluluklarından gençler ve kendilerini genç hissedilen büyük bir çek ve heyecanla etkinlikte yerlerini almaktadırlar. Her bir kendi ülkelerini ve topluluklarını en iyi şekilde temsil etmek için büyük gayret içinde olmuşlardır.

7. Türk Dünyası Gençlik Topluluğu Fethiye Buluşması

TDGT buluşmalarının temel amacı Türk Dünyasının temsil eden gençlerinin birbirleriyle tanışmaları ve birbirlerini tanımlama amaçlanmaktadır. Bu ilk aşamadan sonra yüz yıllarca birbirinde ayrı kalmış, akraba toplulukların varlıklarından habersiz, kimilerinin ise sadece kitaplardan varlığını bildikleri kardaşlarını ve akrabalarını kültür, gelecek, coğrafya, dil vb. açıklardan tanımaktır.

Yedincisi düzenlenen Türk Dünyası Gençlik Buluşması, Türk Dünyası gençlerinin ilk günü. Atatürk Anıtı'na celenk koyması, Türk dünyasının büyüklere adına saygı duruşu ve İstiklal marşının okunmasıyla başlamış. Mehter Takımı eşliğinde, Atatürk Anıtı'ndan, Türk Büyükleri Anıtı'na sahil boyunca gençlik yürüyüşüyle sona ermiştir.

Buluşma'nın gezi ve dinlenme bölümleri süpşes en güzel zaman dilimini oluşturmuştur. Buluşma'da, Fethiye'nin önemli bir özelliği olarak akşamüzeri yatla mehtap turu düzenlenmiştir. Bu mehtap turu misafirleri büyülemiştir. Saklıkent ve Ölüdeniz'e gezi turları gerçekleştirilmiştir. Özellikle Ölüdeniz büyük bir alaka ile karşılanmış ve doğal güzelliği karşısında büyük bir hayranlık duyulmuştur. Ölüdeniz Belediye Başkanı Sayın Keremettin Yılmaz, Türk Dünyası Gençlik Topluluğu'na akşam yemeği vermiş ve özel hatıro düzenlenmiştir Karacahıta Belediyesi'ni güzel meyveleri ve yemek ziyafetleriyle Türk Dünyası gençliğin unutulmazlarıdır.

Fethiye Belediye Başkanı Sayın Behçet Saatçı tarafından Çalış Plajı Yörük Çadırı'nda sabah kahvaltısı verilmiştir İsmail Kerimoğlu'nun kendi gayretleriyle oluşturduğu Yörük Müzesi Türk Dünyası Gençlik Topluluğu'nun ziyaretine özel olarak açılmıştır. Müzede 25 yaş yakın bir sürede özel gayretlerle toplanan ve saklanan bir birinden değerli ve Türk kültürünün özgün tarihi nitelikli maddi kültür ürünleri büyük bir ilgiyle karşılanmıştır. Özellikle bireysel bir çaba sonucu böyle bir müzenin ortaya çıkarılması büyük hayranlığımızı bir kez daha artırmıştır.

Yörük çadırı sahibi İsmail Kerimoğlu, Batı Trakya Araştırma Merkezi (BATTAM) Başkanı Rifat Hüseyin bey ve halk oyunları hocası, Ceyhan Belediyesi'nin temsil eden Fikri Arkan güzel saz çalması eşliğinde Türkiye'nin





çeşitli yörelerinden, Kafkaslardan, Balkanlara halk oyunları sergilenmiştir. Müziğin farklı coğrafyaları birleştiren gücü bir kez daha görüldü. Müziğin, Türk halklarının birliğinin sağlanmasındaki rolünü burada daha iyi anladık.

Buluşmanın son günü, Türk Dünyası temsilcileri tarafından "Türk Kültürünün Dünya Kültürüne Etkileri" konulu bir de çalıştay düzenlenmiş ve sonuç bildirisini basına aracılığıyla kamuoyuyla paylaşmıştır. TDGT sonuç bildirisini Türk dünyası gençleri ve basın mensuplarının huzurunda TDGT Başkanı Sedat Adakan tarafından okundu. Çalıştay basını açılmasıyla sona erdi. Çalıştay katılanlar için salondan ayrılmadan önce veda kokteyli yapıldı. Katılımcılar herkesle teker teker vedalaştlar ve birbirlerine karşılıklı hediyeler sunuldu, plaketter verildi.

Türk Dünyası Gençleri Üzerine Gözlemler

Fethiye buluşmasının en önemli özelliklerinden birisi, üç partinin desteğini almış olmasıydı. MHP'li Fethiye Belediyesinin ev sahipliğini yaptığı buluşma AKP ve CHP'li belediyelerinde özel ilgisine mazhar oldu. Böylece Türk Dünyası ülküsü siyasi ayrılıkların ve etkilerinin ötesinde bir güç olduğunu gösterdi.

Türk Dünyası İnsan Hakları Derneği ve atında Tülay Demir'in sunumundan ilginç bilgiler edindik. Örneğin demekte kadın hakları adına yapılan toplantıda Avrasya coğrafyasında 560 bin kadının kayıp olduğunu ve kadın ticaretine zorlanıldığını öğrendik. Ayrıca, Türkiye'de Türk Dünyası öğrencisi kızlarında benzer tuzaklara düşürülmeye çalışıldığı vurgulanmış ve uyarıda bulunulmuştur.

Türk dünyası ve kent temsilcileri tanıtım standartları açışlardır. Afganistan, Doğu Türkistan, Ceyhan Belediyesi, Vatan Dergisi, Karabük ekibi hemen göze çarpanlardı. Karabük'ten gelen delegelerin açtığı tanıtım standında Safran çiçeğinden yapılan lokum takdim edildi. Bu çiçeğin ne kadar sağlığa faydalı olduğunu da burada öğrendik. Doğu Türkistan ve Kerkük Türkleri adına açılan standartlarda kendilerine yapılan zulümleri gösteren fotoğraf sergileri büyük dikkat çekti.

Buluşmanın en faal gruplarından biri Doğu Türkistan adına katılan ekipti. Ekibin önde geleni, S. İbrahim Tümtürk; Dünya Uygur Kongresi Başkan Yardımcısı Seyit Tümtürk'ün oğlu. Kayseri'den Doğu Türkistan adına katılıyolar. İbrahim, babası gibi çok bilgili ve heyecan dolu. Davasının bilincinde bir genç. Pek çok önemli konuda sohbet etme imkanı bulduk. Mesela, Rabia Kadir'in evlatları ve pek çok fabrikasını bırakıp Amerika'ya gittiğinden bahsediyor. Türkiye sahip çıkması için. Rabia Kadir'in Çin'de tek suçunun fabrikalarında sadece Türkleri çalıştırmak olduğunu söylüyor. İbrahim'e göre, Abdullah Gül, sayet Kasgar'a gitseniydi büyük bir heyecan yaratırdı, diyor. Bu katliamla Abdullah Gül'ün gelişine mesaj veriliyor, diyor. Bu katliamla Çin yönetimi, "sizin en büyük lideriniz gelse de bizi bağlamaz" demek istedi. Genç, dava adamı ilginç bilgilerde verdi. Rabia Kadir iki kez Nobel barış ödüllüne aday gösterildi. Ama kimse bilmiyor, diyor. İbrahim bu katliamdaki binlerce şehide rağmen sonuçları açısından hayırlara neden olduğunu vurguluyor. "Sizin hayır bildiğinizde şer, şer bildiğinizde hayır vardır." ayetini şiar edmiş. Defalarca bağımsızlığa olan inancını yeniliyor. "Bizim için en kötüsü bilinmemek, tanınamaktır," diyor.

Buluşmanın en etkin katılımı gruplarından birini teşkil eden Afganistan Türkleri çeşitli yönleryle ön plana çıkan bir gruptur. Gerek kendi özel konuşmaları ve sohbetlerine ve gerekse Buluşma bünyesindeki etkinlikleri kayda değer önemdedir. Bu dostlar özel sohbetlerinde Afganistan'ın bulunduğu ve yarımlı muhtemel sorunları konusunda büyük bir sağduyu, azim, ülke sahibi olduklarını göstermektedirler. Örneğin Afgan Türküğü'nün Türkiye'nin bilim dünyasında etkin ve etkili bir biçimde yer edilebilmesi için yüksek lisans ve doktora düzeyindeki çalışmalarını özellikle Afganistan eksenli olması gerektiği üzerinde müthiş bilgilendirici bir tartışma yaşanmıştır. Ayrıca, Afganistan'da kız okullarının açılması gerektiği, TV kurulması gibi çalışmaların yanında, tiyatro, ekonomi pek çok konu ayrıntısıyla tartışıldı. Türkiye'nin okul açma talebinin rüşvet sebebiyle bir türlü gerçekleştirilemediğinden Türkçenin Farsça'ya olan etkisine kadar geniş bir alan entelektüel zeminin zenginliğini göstermesi açısından





önemliydi. Bununla birlikte, Türkiye'de okuyan Peştun öğrencilerin nasıl Türk olarak görünüşü yitici faaliyetlerde bulduklarını da konuşmalar aramızdaydı. Mesela, Süleyman Demirel Üniversitesi'nin Afganistan'da bir fakülte açmak istediği ama bunun Türk bölgelelerinde değil de Peştun yoğunluklu bölgelerinde planlanması da bu öğrencilerin çalışmalarına başlanmaktadır. Grupun etkili üyelerinden Abdülrahim, üniversitelerinde Türk dünyası öğrencilerinin nasıl ikinci plana itildiklerini de anlatıyor.

Etiklikler çerçevesinde Fethiye Belediyesi Başkanının davetlisi olarak, Yörük kadimında doğal peynir, zeytin, yağ, bal gibi ürünlerden oluşan güzel bir kahvaltı yaptık. Kahvaltıdan sonra cadır sahibi gönlü insan İsmail Kerimoğlu, sazıyla güzel türküler okudu. Kazakistan'dan Aselya Yerkinay Ongarova Kazakça söyledi. Azerbaycan'dan Kerkük'e gemiş yelpazede bir şölen yapıldı.

Buluşmanın en renkli gruplarından biri de, VatanBir Dergisi gurubuydu. Ahsen Hanımın neşeli ve samimi davranışları muhabbetleri hassesi ilgi kaynağı oldu. Tabelalardaki ve yerli malı kullanımıdaki birerşeyi ayrıca üzerinde durulması gereken bir özellikti. Şenay Caner Hanımın temsil ettiler.

Gerek Karabük ve gerekse Fethiye Buluşmasında üstün sanatçılık yeteneğini Türk Dünyası gençlerine ithaf etmişlerdir. Bu büyük sanatçımız ve gönlü ehli Hatice Aygün Selvitopudur. "Geçmişten Binsüylük" sergisinde birbirinden güzel ve değerli tablolarından oluşan bir sergi açtı.

Sonuç

Bir haftalık boyunca dikkatimi çeken bazı olumsuz hususları da belirtmek faydalı olacaktır. Fethiye Belediye Başkanın ziyarette başkan grubu göstererek "İşte Turan'ın kurdukları" diye sözde başladı. Arkasından da "Amaç kültürel birlik siyasi birlik değil" dedi. Elbette siyasi birlik olmadan kültürel birliğin nasıl gerçekleştirileceği ayrıca tartışılması gereken bir konu olmakla birlikte mevcut gerçekliklerle uyuşmayan yaygın ama yanlış bir kanaat dile getirilmiştir. "Türk (Dili Konuşan) Ülkeler Parlamenter Aşamblesi" ve 2-3 Ekim 2009 tarihleri arasında Nahçıvan'da "Türk Dili Konuşan Devlet Başkanları" toplantısı oldu ve burada Türk Dili Konuşan Devletler İşbirliği Konseyi (Türk Konseyi) kurulması hususunda devletler arası mutabakata vardı. Bunlar siyasi nitelikli çalışmalardır.

Karabük'te gerçekleştirilen TDGT Buluşmasında belediye başkanı defalarca bizi ziyaret etmiş ve yakından ilgilenmiştir. Fethiye'de ise bu ilgi maalesef zayıftı. Değerli arkadaşım, Halime Büyüç Güzel gece gündüz bize özel alaka göstermiştir. Kültür müdürü bizimle ilgilenmesinden rağmen müdür mesasının önemi kısmını "özel" misafirlerine ayırdı. Ulaşımında kısa aksaklıklar vardı. Yarıca belirtmek gerekmedikler ki, bu toplantılar değerli akademisyenlerimizin vereceği konferanslarla zenginleştirilebilir.

Emeği geçen herkese teşekkür ederim...

TÜRK DÜNYASI GENÇLİK TOPLULUĞU 6. GENÇLİK BULUŞMASI (ÖZEL) BASIN BİLDİRGESİ

DOĞU TÜRKİSTAN

Uluslar arası basına yansayan son gelişmelere göre, Doğu Türkistan'ın Kaşgar, Gulca, Yarkent ve Hoten şehirlerinde yaşayan, çoğunluğunu çocukların ve gençlerin oluşturduğu on bine yakın Uygur kökenli kişi Çin hükümeti tarafından tutulmaktadır. Türk Dünyası Gençlik Topluluğu mensupları olarak, bu kişilerin hayatından endişe duyuyoruz.

Urumçi'de Türklerin az yaşadığı bölgelerde Han Çinlileri tarafından kuş avılarına Uygur avı başlatılmıştır. Bununla birlikte, 16.07.2009 tarihinde Urumçi'deki bir hapishanede 197 kişi eneslerinden vurularak katledilmiştir. Şu anda Doğu Türkistan'la ne internet ne de uydu telefonlarıyla iletişim sağlanmaktadır.

Etnik soykırım nitelikli bu olaylar ilk kez yaşanmamış, 1997 Gulca katliamı gibi, yakın tarihte pek çok örneği görülmüştür.

05.07.2009 tarihinde Doğu Türkistan'ın başkenti olan Urumçi Şehrinde Çin yönetimi tarafından yapılan soykırımı şiddetle kınıyor ve Doğu Türkistanlı kardeşlerimizin yanında olduğumuzu belirtmek istiyoruz.

IRAK

Son dönemlerde Türkmeneli bölgesinde düzenlenen bombalı saldırılar sonucunda birçok kardeşimizin şehit düştüğü haberi'nin basında göremediğimizden dolayı üzüntümüzü dile getirir, Türk medyası tarafından bu saldırıların daha fazla gündeme getirilmesini, Irak'ın kuzeyindeki Türkmen varlığını hiçe sayılmamasını ve milletimizi karşı sosyal bir duyarlılık oluşturmasını arzu ederiz.

Gerek Türkiye ve gerekse Irak açısından jeopolitik bir öneme sahip olan Türkmen kenti Talafer son zamanlarda pek çok insanın ölümlüyle sonuçlanan bombalama olaylarına sahne olmaktadır. Talafer kentimizde hesabı bulunan güçlerin yaptığını bildiğimiz bu saldırıların amacının Türkmenler arasında mezhep kavgasının başlatılması olduğunu düşünüyoruz.

Irakta son yapılan 2005 parlamento seçimlerinde Türkmenlerce kazanılan dokuz milletvekiline, başka etnik gruplarla kıyaslandığında çok yetersiz olduğunu ve bunun sebebi de seçimlerdeki usulsüzlük olduğunu düşünüyoruz. Seçim sonuçlarının uluslar arası tarafsız gözlemciler nezdinde yeniden gözden geçirilmesini talep ediyoruz.

AFGANİSTAN

Son zamanlarda Afganistan Genel Kurmay Başkanı Sayın Org. Abdurraşid Dostum ile ilgili dünya basınında çıkan haberlerin, Afganistan'daki Milli Birliğin bozulmasında etkili olduğu kanaatindeyiz. Afganistan'ın Milli Birliği ihtiyacı olduğu bugünlerde bu tür haberler ülkede yeniden yapılanmayı engellemekte, ayrıca, ülkede yaşayan halkların birlik, beraberlik ve dirliğini istemeyenlere cesaret verdiği kanaatindeyiz.

Kaysar, Kunduz, Şibergan başta olmak üzere Afganistan'ın bir çok bölgesinde acımasızca katledilen halkımız ile ilgili aldığımız haberler bizleri derinden üzmektedir. Bütün bu insan hakları ihlallerinin tarafsız mercilerle araştırılıp soruşturulmasını istiyoruz.

Afganistan'da yapılacak olan önümüzdeki seçimlerde Afganistan Türklerinin, "Afganistan için milli birliğe ve milli birlik içinde sosyal adalet ihtiyacımız vardır" diyen Org. Abdurraşid Dostum'un önderliğinde tek çatı altında toplanmalarını arzu ediyoruz.

Afganistan Genel Kurmay Başkanı, Afganistan Türklerinin lideri, Afganistan Gençler Hareketi'nin ve Türk Dünyası Gençlik Topluluğu'nun manevi atası Sayın Org. Abdurraşid Dostum'a, Türkiye ve Afganistan Resmi makamlarının açıklamalarına rağmen, son zamanlarda yapılan asılsız ithamları şiddetle kınıyor ve Afganistan'ın Milli Birliği için verdiği mücadeleden dolayı sonsuz şükranlarımızı sunuyoruz.





Proje yönetimi ve Ar-Ge sürecinin algoritması

Bayram SAVRAN
Akinsoft Ar-Ge Müdürü

Günümüzde şirketlerin işletmelerin, varlıklarını sürdürebilmeleri, sektörlerinde ilerleyebilmeleri için ürün geliştirme ve pazar geliştirme eksenleri üzerinde hareket etmeleri gerekmektedir (iş geliştirme = ürün geliştirme + pazar geliştirme). İşletmeler sürekli gelişme ve yenilenme politikasıyla hareket ederken, kendileriyle aynı alanda bulunan firmalarla da rekabet etme durumundadırlar. Günümüzde güçlü bir rekabet ortamıyla karşı karşıya olan firmalar, rekabetçiliğin bazı özel unsurlarla birlikte teknolojik yenilikler yapabileceğine ve becerisine bağlı bulunduğu bilincindedir. Bu yüzden teknolojiye ayak uydurarak, teknolojik yenilikler gerçekleştirerek gelişim süreçlerini hızlandırmaktadırlar.

Bu teknolojik gelişim sürecinin alt yapısını teknoloji dünyasına yeni giren, değişim ve yenilenmeyi ifade eden inovasyon oluşturmaktadır. Dolayısı ile bu gelişim sürecini inovasyon ve teknoloji faaliyetleri şekillendirmektedir. İşte tam bu şekillendirme noktasında Ar-Ge girişimleri devreye girerek bu yönde yapılan çalışmaların ve projelerin arka planını oluşturmaktadır. Ar-Ge çalışmalarına çok önem veren ve inovatif bakış açısına sahip olan Akinsoft, son kullanıcılarından aldığı talepler doğrultusunda ve piyasa ihtiyaçlarına göre mevcut ürün portföyünde yaptığı başarılı Ar-Ge çalışmalarıyla ürün yelpazesini sürekli geliştirmektedir. Teknolojide değişimden ve gelişimden yana olan Akinsoft, yazılımlarını sürekli yenileyerek kalitesini maksimum seviyeye ulaştırmaktadır. Akinsoft, değişimin getirdiği kalite seviyesini başarılı Ar-Ge çalışmalarıyla yakalamaktadır.

Gerek mevcut ürün portföyünde, gerekse yeni ürün kuşağında yenilikler yapabilmek için iş süreçlerini sürekli iyileştirme yoluna gidilmelidir. Sonuç olarak; ürün ekseninde ve süreç açılımları üzerinde yapılan yenilikler ancak AR-GE ile sağlanabilmektedir.

Ürün portföyünde yapılacak yenilik, müşteri beklentilerini karşılayabilmenin ve rekabet piyasasında varolabilmenin ön koşullarından biridir. Bu stratejik hamle ile yenilenen ürünün anlam ve önemi ortaya çıkmaktadır.

Buna göre iyi bir üründe olması gereken özellikler;

Hedef kitle için ürünün alternatifleri arasında pozitif olarak farklılıklar taşıması (hem kendi geçmişinden, hem de rakip ürünlerden üstün kılınması),

Şirket ve marka imajının yerleştirilmesi, pekiştirilmesi,

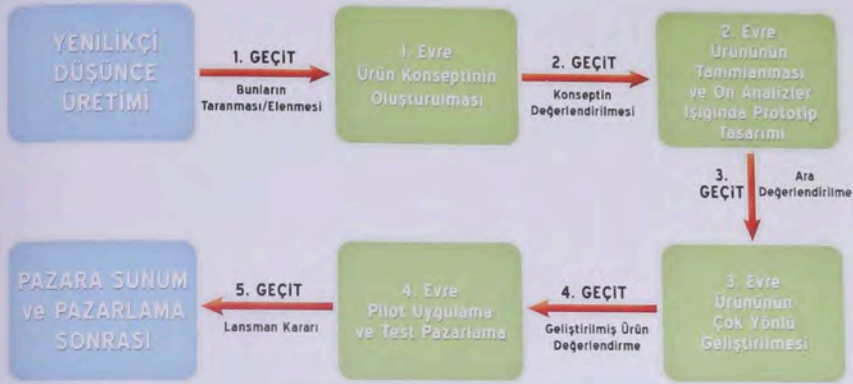
Pazarlama taktiklerinin ve alanlarının geliştirilmesi ile girişimleri desteklenmelidir. Tüm bunların sağlanması ile süreç açılımlı yenilikçilik "müşteri sadakati", "rekabet üstünlüğü", "pazar payı" ve "kârlılık / cironun iyileşmesi" gibi verimlilik noktasında proje yönetimi oluşturularak çok yönlü kazançlar ve katkılar sağlanacaktır.

Ar-Ge'nin temeli: Yenilikçi Düşünce

Ürün ve süreç özneli Ar-Ge etkinliklerinin temeli, birey ve şirket genelinde yenilikçi (yaratıcı) düşünebilmekten geçmektedir. Yenilikçi düşünce, özette alışılmışın dışına çıkabilmek, kalıpların ötesine geçebilmek, akıcı ve esnek



"EVRE - GEÇİT" ALGORİTMASI



düşünebilmek, kavramlar arasındaki ilişkilere 'taze' (daha önce akıl edilememiş) bir açıdan bakabilmektir. Bireylerin ortak özelliklerine değinecek olursak; çok yüksek düzeyde motivasyon, üstün zeka, özgüvenin oluşması, tükenmeyen merak, fikir paylaşımı, iyimserlik, pes etmemek ve yapılan işten keyif almak gibi ortak özellikleri sıralayabilirim. Yenilikçi düşünce, grup tekniği, istek-öneri sistemi, departman toplantıları, yapılacak AR-GE çalışmasının süreç ve yol haritasını belirleyebilme yöntemi ile şirkette günlük yaşamının bir parçası olmalıdır.

Şirket genelinde ki yenilikçi düşünce ise, belirtilen kavramlara ek destek olarak, insan kaynakları sistemlerinin ve performans değerlendirmelerinin yenilikçi düşünce üzerine inşa edilmesini sağlamaktır.

AR-GE - PROJE YÖNETİMİ TEKNİĞİ:

"Evre - Geçit" Algoritması olarak tanımladığımız bu süreç dizisi, yeni ürün geliştiriminin omurgasını oluşturmaktadır. Günümüzdeki şirketlerin çalışma yapılarında kullanılan bu sistemde her 'evre' birimler arası bir dizi işlemde oluşmaktadır. Her 'geçit' ise, "tamam mı, devam mı?" kararının verildiği (AR-GE projesinin sonlandırıldığı ya da bir sonraki evreye geçişine izin verildiği) aşamadır.

Ar-Ge sürecinde en kritik noktalar, 2. evre (prototip tasarımı) ve 3. geçit basamaklarıdır (ürünün farklı yönlerde geliştirilmesi). Yani, yeni ürünün araştırılması, tanımlama aşaması ve ön analiz çerçevesinde prototip tasarım aşaması olan 2.evrede belirlenmektedir. Bu aşamada ayrıntılı biçimde aydınlatmamız gereken konular; ürünün kıyaslanabilir üstünlükleri ve konumu ile teknolojik sistemde geliştirilebilirliği olmalıdır.

Diğer taraftan, Ar-Ge maliyetlerinin ön plana çıkması 3. evrenin öncesinde karar verme noktasını oluşturan 3. geçit (ara değerlendirme), sürecin performansını ileri derecede etkileyebilmektedir. Projede yapılan yanlışlıklar, kaçırılan fırsatlar ya da üstlenilen riskler açısından zaman zaman pahalıya mal olabilmektedir.

4. evrede Kalite Kontrol tarafından oluşturulan projenin testi ve uygulaması tamamlanarak, lansman (5.geçit) sonrasına yönelik planlama çalışmalarına geçilerek ortaya çıkan yenilikçi projenin pazara sunulması sağlanmalıdır.

Sonuç olarak; Türkiye'de en geniş yazılım arşivine sahip olan Akınsoft, 120'yi aşkın geniş ürün yelpazesi, modern çalışma sistemi ve Türkiye'de 2 binin üzerindeki güçlü Çözüm Ortaklığı yapısı ile yurtdışında 10 ülkede sağlamış olduğu dış ticaret yapılanmasına her geçen gün büyük bir ivme kazandırmakla beraber piyasa şartlarının gerektirdiği yenilikleri ve gelişmeleri yakından takip ederek, yenilikçi düşünce üretim teknikleri doğrultusunda ürün portföyüne her geçen gün bir yenisini daha eklemekte ve 2010, 2015 yılları için planladığı şirket vizyonlarına emin adımlarla ilerlemektedir.





*GNC Konya Mağazası
Müdürü Metin Demirbaş,
perakende sektörüne yön
verenler için 12 kategoride
dağıtılan "Perakende
Güneşi Ödülleri"nde yılın
Mağaza Müdürü Ödülü'nü
kazandı. Metin Demirbaş ile
hakkında Yeni İpek Yolu
okuyucuları için konuştuk.*

GNC
Konya Mağazası
Müdürü
Metin Demirbaş



Yılın Mağaza Müdürü Konya'dan seçildi

"Yılın Mağaza Müdürü" ödülünden bahseder misiniz?

Perakende Günleri, 2001 yılından bu yana Türkiye'deki en büyük iş dünyası organizasyonu, uluslararası alanda da sayılı organizasyonlardan biri. Her yıl 2 gün boyunca Türkiye'den ve dünyadan uzman konuşmacılar, son trendleri, yeni uygulamaları ve perakende dünyasının en yeni boyutlarını anlatıyor ve tartışıyorlar. Bir de çeşitli kategorilerde ödül töreni gerçekleşiyor. En başarılı profesyonel yönetici ödülü, en beğenilen perakende kuruluşu, yılın mağaza müdürü gibi kategorilerde başarılı bulunanlara ödül takdim ediliyor. Genel yönetim, müşteri hizmeti, satış, mağaza çalışanlarının yönetimi konularında değerlendirilerek, yılın mağaza müdürü ödülüne bu sene Konya GNC Mağaza Müdürü olarak beni layık gördüler. Konya'ya ve Firmamı böyle büyük bir organizasyonda birincilikle temsil ettiğim için öncelikle gurur duyduğum ve mutlu oldum.



Firmanız sizi bu yarışmada neden aday gösterdi ?

Konya mağazamız 2005-2006-2007-2008 yıllarında yeni müşteriler kazanarak ciro artışında 45 GNC mağazası arasında 4 kez 1. ödülü.

Yine 2006'da %42 ciro artışı 2007'de %35 ciro artışı 2008'de %47 ciro artışı gerçekleştirdiği için aday göstermişizdir.

Sizin bu ödülü almanızda Personelinizin payı nedir ?

Berber çalıştığım ekip arkadaşlarım insan ilişkileri, verimlilik ve kaliteden oluşan kurum kültürünü yaşama geçirmekte oldukça başarılı olmuşlardır. Ekip arkadaşlarım mağazamıza gelen konuklarımıza karşılıksız uğurlamaya kadar yüksek kalitede hizmet vermektedirler. Buradan sizlerin araçlığınız ile bana ve mağazamıza yaptıkları katkılarından dolayı mesai arkadaşlarım Çiğdem Konak ve Ebru Çöksever'e çok teşekkür ederim. 2005 yılında mağazamız açıldığında müşterinin mağazaya gelmesini beklemeyip, müşterinin ayağına giderek bu başarıyı elde ettik.

Mağazanız hakkında bilgi verir misiniz?

Konya mağazamız 2005 yılında Kule Site AVİM'de faaliyetine başlamıştır. Vitamin, mineral, bitkisel ve sporcu beslenme destekleri satışı yapan sektörün önemli firmalarından biridir.



GNC mağazalarının sektördeki yeri ve önemi nedir?

Türkiye'de Beslenme Destekleri Pazarı'nın büyüme oranına çok ciddi bir katkısı olması açısından sektördeki yeri oldukça önemlidir. GNC kendini 'mağazacılıkla büyüme' hedefli olan, perakendeci bir doğal beslenme destekleri markası olarak konumlanmıştır. Bu bağlamda, müşterilerine kolay erişim imkanı sağlayabileceğini düşündüğü coğrafya ve lokasyonlarda, mağaza açmayı hedefliyor. GNC Türkiye 2007 ve 2008 yıllarında İstanbul, Ankara ve İzmir gibi büyük şehirlerin yanı sıra Eskişehir, Konya, Antalya, Adana, Bursa gibi, doğal destek ürünleri pazarının henüz çok gelişmediği Anadolu illerinde de yeni satış noktalarını hizmete açtı. Mağazalar, sirkülasyonun daha yoğun olduğu büyük alışveriş merkezlerinde ve alışverişin bulunduğu caddelerde konumlandırılmıştır. GNC Türkiye, 2008 yılını toplam 12 ilde 42 mağaza

ile bitirdi. 2009 yılı son çeyreğinde ise, en son eklenen Malatya mağazamızla birlikte 46 mağaza sayısına ulaşmıştır.

GNC personeli genel anlamda insan ilişkileri, verimlilik ve kaliteden oluşan kurum kültürünün yaşama geçişleri oldukça başarılı olan bir personeldir. 'uzman/danışman kadro ile doğru/güvenilir bilgiye müşteriye hizmet vermek' anlayışından yola çıkarak personel seçimi gerçekleştirir. Yine bu anlayışla müşteriye temas edilen her noktada ve öncelikli olarak mağazalarda üniversite mezunu 'gıda mühendisleri' görev yapar ve bu görevliler birer danışman olarak konumlandırılır.

Ürünlerinizi kısaca tanıtır mısınız?

GNC'nin merkezi Amerika'da yürütülen ürün yönetimi ve ARGE çalışmaları, pazarın talepleri, ürünlerle ilgili farklı sağlık kuruluşları tarafından yürütülen klinik analiz sonuçları, insan sağlığı konusundaki araştırmalar ve bulgular, gözlemlenen yeni yaşam trendleri baz alınarak planlanıyor. Şu anda vitamin, mineral, bitkisel destekler, antioksidanlar, sporcu ürünleri, diyet ürünleri ve doğal kozmetik olmak üzere toplam 7 ana kategoride ürünlerimiz var.

Hedef kitlenizi ve Konya için gelecek hedefinizi anlatır mısınız?

Bizim hedefimiz Konya'da yaşayan herkesi GNC mağazasından haberdar etmek, Fiziksel ve ruhsal olarak, sağlıklı, zinde ve mutlu hissedeni; "en iyi formumdayım" diyen müşteriler yaratmak için, benzersiz müşteri hizmeti sunan, sektörün lider "danışman" markası olmaktır.

Son dönemde yaşanan grip salgınının satışlarınız ve müşterileriniz üzerinde nasıl bir etkisi oldu?

Son dönemde vitamin satışlarımızda %50'ye yaklaşan bir artış gerçekleşti. Özellikle C vitaminleri, multivitaminler, ekinezya ve doğum yapmış ineğin ilk sütü olarak bilinen Colostrum en çok satılan ürünlerimiz arasında. İnsanlar doğal olarak bağışıklık sistemini kuvvetlendiren ürünlere yönelmeye başladılar. Mağazamız bağışıklık sistemini güçlendirmeye yönelik geniş bir ürün yelpazesine sahiptir. Uzman kadromuz mağazamıza gelen konuklarımız ürünlerimiz hakkında detaylı bilgilendirme yaparak, kişinin kendisine en uygun ürünü seçebilmesi konusunda yardımcı olmaktadır.





Sosyal güvenlik köşesi

Muhsin ERTEKİN
Sosyal Güvenlik Kurumu
Başkanlık Müşaviri

5310 Sayılı Sosyal Sigortalıların ve Genel Sağlık Sigortası Kanununa Göre Kendi Adına ve Hesabına Çalışan (4/B'li Sayılan) Sigortaların Hak Sahiplerine Ölüm Sigortasından Sağlanan Haklar ve Yararlanma Şartları

5510 sayılı kanun 32. maddesinde bu kanunun yürürlüğe girdiği 2008/ Ekim (dahil) ayından sonra ölen kendi adına ve hesabına çalışan sigortalıların (4/ b'li sayılan) hak sahiplerine sağlanan haklar ve ölüm aylığı bağlama şartları belirtilmiş olup bu kanunun yürürlük tarihine ise ölüm aylığı bağlanmasına ilişkin şartlar için mülga kanun hükümleri (1479 ve 2926 sayılı kanunda belirtilen şartlar) uygulanacaktır.

Kendi adına ve hesabına çalışan sigortalardan (4/ b'li sayılan) 2008/ Ekim ayından sonra vefat eden sigortasından sağlanan sigortalı yardım ve aylık bağlanma şartları;

Sağlanan Yardımlar;

- Ölüm aylığı bağlanması,
- Ölüm toptan ödeme yapılması,
- Aylık almakta olan kız çocuklarına evlenme ödeneği verilmesi,
- Cenaze ödeneği verilmesi.

Hak sahiplerine ölüm aylığı bağlanma şartları;

- En az 1800 gün prim ödeme gün sayısı bulunması,
- Malullük, yaşlılık aylığı almakta olan veya malullük yaşlılık aylığına hak kazanmış olup henüz işlemleri sonuçlanmamış,

- Bağlanmamış olan malullük veya yaşlılık aylığı sigortalı olarak çalışması nedeniyle kesilmiş durumda iken sigortalıların sahiplerine yazılı istekte bulunulmaları halinde ölüm aylığı bağlanır.

- Ölen sigortalının genel sağlık sigortası dahil, prim ve prime ilişkin her türlü borçlarının ödenmesi zorunlu olup sigortalının ölüm tarihinde prim borçlarının bulunması halinde ölüm aylığı prim aylığı primi borçlarının ödendiği tarihi takip eden aydan itibaren başlatılır Sigortalı sağlığında borçlanma yapmış ve tahakkuk etmiş borcunu ödemiş ise bu borçlarının süresi 1800 günün hesabında dikkate alınmaktadır. Hak sahiplerine aylık bağlanabilmesi için şart olan 1800 gün prim ödeme gün sayısı noksan olduğu takdirde sigortalı ister aktif sigortalı iken ister işyerini kapatıktan sonra vefat etmiş olsun hak sahipleri noksan prim ödeme gün sayısını 5510 sayılı kanun 41. maddesinde belirtilen şartlara göre borçlanarak 1800 güne tamamlayabilir.

Askerlik borçlanması yapabilmesi için mülga Bağ-Kur yasasında olan sigortalının çalışırken vefat etmesi yani aktif sigortalı olması şartı kaldırılmış olup sosyal güvenlik reformu ile yapılan bu değişiklikle kendi adına ve hesabına çalışan sigortalıların (Bağ-Kur'dulann) ve hak sahiplerinin mağduriyetleri giderilmiştir.

Yapılan bu değişikliğin 2008/ ekim ayından önce vefat eden Bağ-Kur'lular da kapsadığından 1479 ve 2926 sayılı kanuna göre aktif sigortalı olmaması nedeniyle askerlik borçlanma talepleri reddedilen gerek sigortalılara sağlandıkları yapılabilmek üzere sigortalıların vefatından sonra hak sahiplerinin yaptıkları askerlik borçlanma talepleri kurumca kabul edilecek ayrıca yine 2008/ Ekim ayından önce vefat eden sigortalıların hak sahiplerine, ölüm aylığı bağlanabilmesi için aşağıda belirtilen değişik tarihler arasında gerekli olan prim ödeme gün sayısı şartı bulunmaması nedeniyle aylık bağlanmayan hak sahipleri de sigortalının askerlik de geçen sürelerini borçlanarak aylığa kazanmaları şartı ile ölüm aylığı bağlanmasına talebinde bulunabileceklerdir:

a-) 4/ 10/ 2000 tarihinden önce vefat eden sigortalıların hak sahiplerine aylık bağlanma için 3 yıl,

b-) 4/ 10/ 2000 - 8/ 8/ 2001 tarihleri arasında vefat eden sigortalıların hak sahiplerine aylık bağlanma için 5 yıl,

c-) 9/ 8/ 2001 - 1/ 8/ 2003 tarihleri arasında vefat eden sigortalıların hak sahiplerine aylık bağlanma için 3 yıl,

d-) 2/ 8/ 2003 - 1/ 10/ 2008 tarihleri arasında vefat eden sigortalıların hak sahiplerine aylık bağlanma için 5 yıl sigortalılık süresi gerekmektedir.

5510 sayılı kanuna göre ölüm tarihi 2008/ Ekim ayından sonra ölen kendi adına ve hesabına çalışan (4/ b'li sayılan) sigortalıların hak sahipleri ve bunlara ilişkin şartları:

a-) Sigortalının ölümü sonucu dul kalan eşine,

b-) Kanun kapsamında veya yabancı bir ülke mevzuatı kapsamında çalışmayan veya kendi sigortalılığı nedeniyle gelir ve aylık bağlanmamış çocuklardan;

- Evli olup olmadığına bakılmaksızın öğrenici 20 yaşın üzerindeki erkek çocukları 18, ortaöğretime devam etmesi halinde 20, yüksek öğretime devam etmesi halinde ise 25 doldurulmuş olması şartıyla ölüm aylığı bağlanır ancak öğrenim yapan çocukların öğrenimlerini belirttikten sonra önce tamamlanmaları durumunda aylık kesilir.

Yaşları ne olursa olsun evli olmayan kız çocuklarına, evlendikten sonra balihare boşanan veya dul kalan kız çocuklarına,

- Evli olup olmadığına bakılmaksızın çalısma gücünü en az %60 oranında yitirdiği Kurum Sağlık Kurulunca karar verilen malul çocuklara,

c-) Ana ve babaya ölüm aylığı bağlanır.

Ana ve babaya aylık bağlanabilmesi için her türlü kazanç ve iratından elde ettiği gelirinin asgari ücretin net tutarından daha az olması, 65 yaşın altında olan anne ve baba için sigortalının eş ve çocuklarına bağlanan aylık dan sonra artan hissenin olması, diğer çocuklardan bağlanan gelir ve aylık hanc olmak üzere gelir veya aylık bağlanmamış olması gerekmektedir.

Sigortalının ölüm tarihinden artan hisse olmaması nedeniyle aylık bağlanmayan ana ve babaya balihare durum değişikliği sebebiyle artan hissenin ortaya çıkması durumunda aylık bağlanır.

Ana ve baba 65 yaş üstünde ise artan hisse aranmaksızın diğer şartları da yerine getirmek şartıyla ölüm aylığı bağlanır.

Bir den fazla sigortalılık hali buluna sigortalının hak sahiplerine aylık bağlanması:

5510 sayılı Kanunun 4. maddesinin birinci fıkrasının (a) bendine göre hem hizmet akidne tabi (b) bendine göre hem kendi adına ve hesabına tabi, (c) bendine göre hem de kamu idarelerinde birden fazla çalışması bulunan sigortalıların hak sahiplerine bağlanacak aylık en son tabi olduğu sigortalılık hali esas alınarak bağlanır.

5510 sayılı kanun 4. maddesinin (b) bendine göre sigortalının kendi adına ve hesabına tabi geçen hizmetler ile birlikte (a) ve (c) bentleri kapsamında ölüm aylığı bağlanması durumunda da (b) bendine göre geçen hizmetlere ait prim ve prime ilişkin her türlü primlerin ödenmesi halinde geçerli sayılır. Aylık ödemenin yapıldığı tarihi takip eden aybaşından itibaren başlatılır.

Son sigortalılık haline göre aylık bağlanmasına imkan olmadığı takdirde diğer sigortalılık hallerinde geçen hizmetler ayrı ayrı değerlendirilerek aylığa hak kazanacağı sigortalılık hali esas alınarak aylık bağlanır.

Hak sahipleri ölüm aylığına başvuru talebi:

- Hak sahiplerine aylık bağlanabilmesi için örneği kurumca hazırlanan tahsis talep dilekçesi ile Kurumun ilgili ünitesi başvuru formu şart olup tahsis talep dilekçesine,

- Öğrenim gören erkek çocuklarının ilgili öğrenim kurumundan alacakları öğrenici belgesinin,

- Malul çocuklar için sağlık kurulu raporunun,

- Bir adet fotoğrafını, (15 yaşından küçük çocuklar hanc)

- Ana ve baba için hak sahipliği konusunda Kurumca çıkarılan tebliğle belirtilen belgelerin eklenmesi gerekmektedir. (Tebliğ çıkarılmayca kadar her türlü kazanç ve iratından elde etmiş olduğu gelirinin asgari ücretin net tutarından az olduğunu belirten imzalı taahhütname eklenir.)

ÜLKE PANORAMA



Fas
Morocco

Resmî Adı:
Fas Krallığı

Yönetim Sekli:
Anayasal Monarşi

Coğrafi konumu:
Kuzeybatı Afrika'da, doğu ve güneyinde Cezayir, güneyde İspanya Batı Afrika'sı, kuzeyde Akdeniz, batıda ise Atlas Okyanusu ile çevrili.

Yüzölçümü:
446,550 km²

Nüfus:
33,757,175 (Temmuz 2007 verileri)

Başkent:
Rabat

İklimi:
Ülkede genel olarak üç farklı iklim tipi görülür. Akdeniz kıyılarında hâkim olan bol yağışlı Akdeniz iklimi, Atlas Okyanusu kıyılarında, batı rüzgârlarına açık deniz iklimi görülür. Ülkenin orta kesimleri olan Atlas Dağları ve aralarındaki vâdilerde serin bir iklim hüküm sürerken, özellikle güney-doğu olmak üzere iç kesimlerde çöl iklimi hâkimdir. Ülkenin sıcaklık ortalamaları, kıyılardan iç kesimlere doğru gittikçe artarken, yağış ortalamaları ise azalma gösterir.

Dil:
Arapça (resmî), Berber lehçeleri, Fransızca

Din:
Müslüman (%98.7),
Hıristiyan (%1.1),
Yahudi (%0.2)



“ Afrika'nın kuzey batısında, Atlas Okyanusu, Akdeniz, Atlas Dağları ve güneyinde Batı Sahra ile çevrili, Cebel-i Tarık boğazına hâkim stratejik bir konuma sahip olan Fas, 1912–56 yılları arasında Fransız ve İspanyol himayesinde kalmış, 1956'da tekrar bağımsızlığına kavuşmuş, zamanla Anayasaya dayalı meşrutî bir krallık hüviyetine bürünmüştür. Fas, halen Kral'ın geniş yetkilerle donatıldığı meşrutî ve iki meclisli (Temsilciler Meclisi ve Danışmanlar Meclisi) parlamenter bir monarşi rejimiyle idare edilmektedir. Bulunduğu coğrafyanın yanı sıra, nüfus yapısının da etkisiyle Fas, dahil edilebileceği bütün ülke gruplarının diğer üyelerinden farklı bir kültür ve yaşam tarzına sahiptir. Faslılar hem diğer Afrikalılardan, hem de Arap'lardan ayrı bir ulusal benlik bilinci taşımaktadır. Ülkelerini hem bir Arap hem de bir Afrika ülkesi olarak algılayan Faslılar, kendilerini de “Arabo Berber” olarak nitelemektedir. İslam'ın Sünnî-Maliki mezhebinden olan Faslılarda diğer Araplarla ortak olan bir husus da şüphesiz dindir. Kendi kimlik tanımlarıyla birlikte bu etnik/dini yapı, Fas'ın, Afrika kıtasının yanı sıra Arap dünyasıyla da yakın ilişkiler içine girmesi sonucunu doğurmuştur. ”





NÜFUS VE SOSYAL YAPI

26.250.000 civarında olan nüfusun büyük bir kısmını Araplar ve Berberler teşkil eder. Ülkenin en eski yerleşik halkı Berberilerdir. Müslümanlar her gittikleri yerde olduğu gibi, insanlara İslamiyet'i yayıp, bütün Müslümanlar kardeşler emni gereğince onlarla kaynaşmışlardır. Bu sebepten Arap dili ve kültürü 12. ve 15. yüzyıllarda yerli halk tarafından benimsenmiştir. Fakat hâlen Berberi kültür ve âdetlerinin devam ettiği yöreler mevcuttur. Buralar genellikle dağlık bölgelerin iç kısımlarıdır. Araplar genellikle Atlas Okyanusu ile Atlas Dağları arasındaki yaylalarda otururlar. Berberler ise iç bölgelerdeki geniş vâdilerde ve Rif Sıradâğlarının çevresinde yerleşmiş vaziyettedir.

Ülkede, bağımsızlığını kazanmadan önceki sömürge yıllarında 350.000 Fransız vardı. Bağımsızlıklarını kazandıktan sonra çoğunluğu Fransa'ya geri döndü. Kalanların sayısı 50 binin altına düşmüştür. Nüfusun hemen hemen hepsi Müslüman'dır. Bunun yanında Hıristiyan Katolik olan azınlık Fransızlar ile 1948'den önce 200 bin civarında Yahüdi vardı. 1948 senesinde İsrail devletinin kurulmasıyla Yahüdilerin hemen hemen hepsi Fas'tan İsrail'e göç ettiler. Nüfus, fiziki yapı ve iklim şartlarının yasamak için en müsait olduğu Atlas Okyanusunun kıyı ovalarıyla Rif Dağlarının kuzey yamaçlarında ve Atlas Dağlarındaki verimli ve sulanabilen vâdilerde yoğunudur. Bu nüfus yoğunluğu iç bölgelere doğru gidildikçe azalmakta, güneydeki çöl bölgelerinde vahalar haricinde sıfıra düşmektedir.

Ülkenin resmî dili Arapça'dır. Fakat halkın % 70'i Arapça, % 24'ü Berberice konuşur. Fransızca ve İspanyolca da ülkede konuşulan diller arasında yer alır. Eğitim dili resmi dil olan Arapça olmasının yanında, Fransızca eğitim ve öğretim yapan okullar da oldukça yaygındır. Nüfusun % 40'ı şehirlerde, kalanı ise köylerde ve az bir kimse ise göçebe olarak yaşar. Fas'ın en büyük sosyal meselesinden birisi şehirlerde olan göçtür. Nüfusu bir milyonu aşan şehirleri, Kazablanka, Fes, Marakeş, Meknes, Oujda, Sofi, Torger ve Tetovan'dır. Baş şehri Rabat'tır. Göçebeler, kıl keçisi yününden yapılmış çadırlarda yaşarlar. Köylerdeki ev tipi, saman çatılı, tahtadan yapılmış yuvarlak veya kerpiç evlerdir. Halkın başlıca besin maddesi ekmeğe, kuskus ve ettir.

Fransızlar zamanında önem verilmeden eğitime bağımsızlıktan sonra çok önem verilmiştir. İlk ve ortaokul sayıları arttırılarak, ilköğretim parasız ve mecburi tutulmuştur. Ülkedeki üniversite sayısı üçtür. Bunlardan Fes'te bulunan Keyruvan İslâm Üniversitesi, dünyada kurulan ilk üniversitedir.

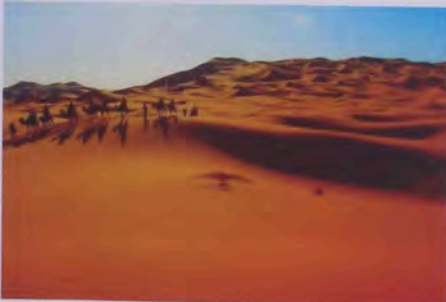




Fas kültürünün en tipik özelliği "Şuk" denilen pazar yerleridir. Dar ve kıvrımlı sokaklara Sahib olan şehirlerde bu caddeler suk denilen pazar yerlerine açılır. Modern şehirlere de Sahib olan ülkenin en büyük ve en modern şehri olan Kazablanka 1908'de Fransızlar tarafından kurulmuş Avrupai bir şehirdir. Marakeş dokuzuncu yüzyılda kurulmuş olan İslâm kültür ve sanatının önemli bir merkezidir. Sarayları, câmileri ve kalesi ile meşhurdur. Buradaki Huttubiye Câmii dünyaaca tanınmıştır.

SIYASÎ YAPI

Fas, meşrutî monarşi ile idare edilir. Ülke idarî bakımdan 16 eyalet ile 2 vâilîliğe bölünmüştür. 1970 senesinde halk oyuyla kabul edilen anayasaya göre, yasama kurumu sâdece millet meclisinden meydana gelen parlamentodur. Seçimle gelen meclisin yetkileri sınırlıdır. Kral (melik) istemediği kânunları veto hakkına sahiptir. Yürütme kurumu başbakan ve bakanlar kuruludur. Bunların tayini, emir tarafından yapılmaktadır. 1971 senesinde, Kral İkinci Hasan'a karşı başarısız bir darbe teşebbüsü bulunuldu. Bundan sonra anayasada bazı değişiklikler yapılarak halk oyu sunuldu ve kabul edildi. 1971 anayasa değişikliğinden önce yürütme kurumunun başı kral idi. Bundan sonra bir başbakan tarafından idare edilmesi kabul edildi.



EKONOMİ

Fas; son 10 yıllık süre içerisinde, gerek genel ekonomi gerekse sektörler bazında yeni atılımlar gerçekleştirmek yolunda önemli adımlar atmıştır. Fas; gerek uluslararası ve bölgesel anlamda siyasi olduğu kadar ekonomik ve ticari ilişkilerini de giderek kuvvetlendirmek yönünde bir politika izlemektedir. İstihdam yaratan alanların işsizlik ve fakirlikle mücadeledeki rolü göz önünde bulundurulurak; dışa açılım, ihracatın artırılması, yabancı sermayeyi özendirici teşvikler ve özelleştirme önemli öncelikler arasında yer almaktadır. Dünyanın en zengin fosfat rezervlerine sahip olan Fas'ta ekonomik faaliyetler, özellikle tarım, tarıma dayalı sanayi, ara mallar üretimi, balıkçılık, el sanatları ve madencilik alanlarında yoğunlaşmıştır. Hizmetler sektörü; Gayri Safi Yurtiçi Hasıla (GSYİH)'nin %45,7'sini oluşturarak, en önemli katkısı sağlamaktadır. Hizmetler sektörünün GSYİH ve istihdam içerisindeki payı göz önünde bulundurulduğunda, turizm ülkenin temel döviz kaynağı olmaya devam etmektedir. Daha çok kimya sanayi, gıda sanayi, tekstil ve konfeksiyon sanayi, deri sanayi ağırlıklı üretim yapmakta olan sanayi sektörü, GSYİH'nin %37'lik bölümünü meydana getirmektedir. Tarım ve balıkçılık sektörünün GSYİH içindeki payı ise %17,3 olarak belirlenmektedir. Fas'ın kişi başına düşen milli geliri yaklaşık 4.600 dolar seviyelerindedir. Fas'ın dış borcu, 1990'lı yıllardan bu yana önemli ve süreklilik arz eden bir azalma eğilimi göstermekte olup, 1996 yılında 13,1 milyar \$ olan dış borç, 2006 yılına gelindiğinde 7,4 milyar \$ seviyelerine kadar gerilemiştir. İç borç stoku ise, tam tersine artmaya devam etmekte ve 1996 yılında 241,5 milyar dirhem (yaklaşık 22 milyar \$) iken, 2006 yılında % 2,8 artarak 265,8 milyar dirheme (yaklaşık 305 milyar \$) ulaşmış bulunmaktadır. Bütçe açığı, alınan tedbirler çerçevesinde, 1995 yılından bu yana düşme eğilimi göstermektedir. Bu olumlu gelişmeye, özelleştirme konusunda atılan adımların da büyük katkısı olduğu belirlenmektedir. Dirhem; Fas'ın en fazla ticari ilişkisinin olduğu ülkeler paralarından oluşan bir sepet çerçevesinde sabitlenmiştir. 2006 yılı ortalaması 1 dolar: 8,75 dirhem, 1 Euro: 10,9 dirhem olarak gerçekleşmiştir. Diğer taraftan; enflasyonunda belli bir seviyede tutulmasına çalışılmaktadır. Bu amaçla, yıllık para arzı belli bir oranda sabitlenmiş ve fiyatlar üzerinde olumsuz etki yaratacak tüm olağanüstü değişikliklere yönelik gerekli olması halinde kullanılacak önlemler planlanmıştır.

Ülkede genel olarak sıkı para politikası uygulanmaktadır. Para politikası enflasyonun kontrol altında tutulabilmesinde en önemli unsur olarak kabul edilmektedir. Halihazırda; para transferlerine ilişkin



berhangi bir kısıtlama uygulanmama birlikte, Fas'ta yerleşik kişilerle yurtdışındaki yatırımcılar dahil sermaye transferlerinde Kambyo Ofisi (Office Des Change)'nin zorunlu izni aranmaktadır.

Fas 1995 yılından bu yana Dünya Bankası tarafından önerilen bir ekonomik program yürütmektedir. Ülkedeki sosyal ve ekonomik eşitsizliğin büyümeyle en önemli engel olduğu belirtilmektedir. Orta ve uzun vadeli hedefler içeren DB programı yıllık ortalama büyümenin %5,6 düzeyinde gerçekleşmesi gerektiği yönündedir. Bürokrasi ülkenin rekabet ekonomisine geçmesinde büyük engel oluşturmaktadır. Hükümet iş çevrelerinin modernizasyonu konusunda bir kampanya başlatmıştır. Fas firmalarının özellikle Avrupa'dan gelecek rekabet karşısında zayıf kalmalarından korkulmaktadır.

Ekonominin tarıma, tarımında iklim koşullarına göre belirlenmesi, Fas'ın en önemli çıkışlarından biridir. Artan nüfus da GSYİH'yi olumsuz yönde etkileyen bir diğer faktördür. Ote yandan, iç ve dış yatırımları çekecek önlemlerin hızla uygulamaya konulması, özelleştirme alanındaki hamle, 2005 yılında Yürüdüğüna da Yasayan Faslılar (MRE) gelirlerinden fazla bir gelir sağlayan gelişen turizm sektörü, ekonominin kuvvetli tarafları olarak belirlenmektedir. Fas, gerçekleştirilmekte olduğu alınyaz ve diğer yatırımlara ilişkin projelerde daha çok yardım ve imyazlı oranlarla borçlanma seçenekleri kullanmaktadır.

TÜRKİYE FAS EKONOMİK VE TİCARİ İLİŞKİLERİ

Yıllar itibarıyla inişli çıkışlı dalgalı bir seyir izleyen Fas ile dış ticaretimizde, son yıllarda önemli artış kaydedilmiştir. Serbest Ticaret Anlaşması'nın 7 Nisan 2004 tarihinde imzalanmasından sonra, ikili ticari ilişkilerin yeni bir ivme kazandığı görülmektedir. İkili ticaret hacmindeki artış, yıllar itibarıyla özellikle ülkemiz lehine gelişmektedir. Serbest Ticaret Anlaşması'nın imzalanmasından sonra iki ülke arasında gerek ticaret gerekse müşteri yatırım ve işbirliği imkanlarının artacağı da göz önünde bulundurulurken, 1999 yılında kapatılan Ticaret Müşavirliğimiz 2004 yılı Eylül ayı itibarıyla tekrar açılmıştır. Son 5 yıl itibarıyla değerlendirildiğinde iki ülke arasındaki ticaret hacmi 2000 yılında 143,4 milyon dolar civarında iken, 2003 yılında 257,6 milyon dolar iken, 2004 yılında 434,2 milyon dolara yükselmiştir. Bu rakamlar, 2004 yılında ticaret hacmimizin 2003'e oranla %69 oranında yükseldiğine işaret etmektedir. 2006 yılına gelindiğinde ise, Fas-Türkiye ticaret hacmi %40 artarak 718,6 milyon dolar seviyelerine ulaşmıştır. Ürünler bazında farklılıklar göstermekle birlikte, temelde çok yüksek olan Fas gümrük tarifleri üzerinden 2006 yılında sanayi ürünlerinin büyük bölümünde %10'luk bir indirim gerçekleştirilmiştir. (Örneğin; Anlaşmanın yürürlüğe girmesinden önce %50 olan bir vergi %45'e inmiştir.) Ancak, gümrük vergileri dışında %20 KDV ve %0,25'lik mali vergi yükü ile Türk ürünlerinin Fas ithalatına maliyeti hala çok yüksektir. Bu durum Anlaşma yürürlüğe girmiş olsa da ihracatımıza etkileri indirim takviminin ilerleyeceği orta ve uzun vadede daha net anlaşılabilir. Anlaşmanın ihracatımızın yanı sıra iki ülke arasındaki işbirliği ve ortaklıklar konusundaki yeni oluşumlara da olumlu etkisi olacağı öngörülmektedir.

Türkiye-Fas arasındaki dış ticaret rakamları değerlendirildiğinde, Fas'a ihracatımızın 2005 yılında bir önceki yıl aynı dönemine nazaran %12 artış göstererek 330 milyon dolardan 369 milyon dolara yükseldiği görülmektedir. Fas'tan yaptığımız ithalata ise; 2005 yılında 2004 yılı aynı dönemine nazaran %35 artış kaydedildiği ve ithalatımızın 105,8 milyon dolardan, 143 milyon dolara yükseldiği belirlenmektedir. 2005 yılında toplam ihracat ve ithalat rakamlarımız içerisinde, Fas'ın payının son bir kaç yıldır izlediği seyri değiştirmeyerek, sırasıyla %0,5 ve %0,13 oranlarında olduğu belirlenmiştir.

TÜRKİYE FAS İKİLİ ANLAŞMALARI

Ticaret Anlaşması 16.05.1972
Ekonomik, Bilimsel ve Teknik İşbirliği Anlaşması 20.06.1984
Hava Ulaştırması Anlaşması 24.09.1985

Deniz Ulaştırması Anlaşması 26.03.1987
Türkiye-Fas Hükümetler Arası Daimi Komisyon
Kuruluşuna Dair Anlaşma 12.07.1988
Turizm İşbirliği Anlaşması 27.08.1992
Yatırımları Karşılıklı Teşviği ve Korunması Anlaşması 08.04.1997
Gümrük Konularında Karşılıklı İdari ve Teknik Yardım Anlaşması 13.05.2003

Çifte Vergilendirmenin Önlenmesi Anlaşması 07.04.2004
Serbest Ticaret Anlaşması 07.04.2004

Türkiye-Fas 8. Dönem KEK Toplantısı Protokolü 07.04.2004

Türkiye-Fas ticari ve ekonomik ilişkileri, 16.5.1982 tarihinde imzalanan Ticaret Anlaşması ile başlamıştır. Ardından 26.6.1984 tarihinde imzalanan Ekonomik, Bilimsel ve Teknik İşbirliği Anlaşması çerçevesinde devam etmiştir. Bu çerçevede, Türkiye-Fas 8. Dönem KEK Toplantısı, Fas Başbakanı Sayın Driss Jettou'nun Türkiye'yi ziyareti vesilesiyle 5-7 Nisan 2004 tarihleri arasında Ankara'da gerçekleştirilmiştir.

28 Aralık 2004 tarihinde ülkemiz tarafından onay işlemleri tamamlanan Serbest Ticaret Anlaşması'nın (STA) Fas tarafından onaylanması 29 Kasım 2005 tarihi itibarıyla gerçekleşmiştir. Bu çerçevede STA 1 Ocak 2006 tarihi itibarıyla yürürlüğe girmiş bulunmaktadır.

Karar Ekonomik Komisyonu (KEK)

KEK VII. Dönem Toplantısı, dönemın Kültür ve Turizm Bakanı Erkan Mumcu'yla Fas Dış Ticaret Bakanı Mustapha Mechahouri'nin eşbaşkanlıklarında 5-7 Nisan 2004 tarihlerinde Ankara'da gerçekleştirilmiştir.

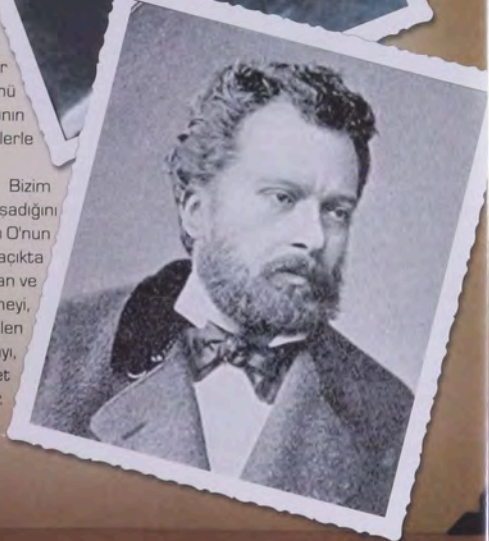
İş Konseyi

27-29 Kasım 1990 tarihlerinde yapılan Türkiye-Fas KEK Toplantısı sırasında Fas Sanayi ve Ticaret Odaları Federasyonu ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanlığı arasında "Türk-Fas İş Konseyi Kuruluş Protokolü" imzalanmıştır. Türk-Fas İş Konseyi'nin son toplantısı, Fas Başbakanı Driss Jettou'nun 6-7 Nisan 2004 tarihlerinde gerçekleşen Türkiye ziyareti vesilesiyle 8 Nisan 2004 günü İstanbul'da yapılmıştır.

KAYNAK:

KTO-Etüd Araştırma Servisi, Fas Krallığı Ülke Raporu, <http://www.kto.org.tr/dosya/rapor/Fas.pdf>





Tarihe düşülen notlar

ARALIK

Türk ve Dünya tarihinde önemli olayların yaşandığı Aralık ayı Konya için ayrı bir önem taşımaktadır.

Yasamını "Hamdım, piştım, yandım" sözleri ile özetleyen Hz. Mevlâna, 17 Aralık 1273 günü Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur. "Ölüm günüm, düğün günüdür" diyen Hz. Pir için düzenlenen anma törenleri, düğün günü ya da vuslat günü manasına gelen "Şeb-i Arûs" olarak adlandırılmaktadır. Vefatının 736. sene-i devriyesi sebebiyle düzenlenecek çeşitli etkinliklerle tüm dünyaya Mevlana'nın mesajları aktarılacaktır.

"Ölümümüzden sonra mezarımızı yerde aramayınız! Bizim mezarımız ariflerin gönüllerindedir" diyerek gönüllerde yaşadığını söyleyen büyük mutasavvıfı saygı, sevgi ve rahmetle anarken O'nun vasiyetini bir kez daha hatırlatıyoruz: "Size, gizlide ve acıkta Allah'tan korkmayı, az yemeyi, az uyumayı, az konuşmayı, isyan ve günahları terk etmeyi, oruç tutmayı, namaza devam etmeyi, sürekli olarak şehveti terk etmeyi, bütün yaratıklardan gelen cefaya tahammüllü olmayı, aptal ve cahillerle oturmamayı, güzel davranışı ve olgun kişilerle birlikte bulunmayı vasiyet ediyorum. İnsanların en hayırlısı, insanlara yararı olanıdır. Sözün en hayırlısı, az ve anlamlı olanıdır"

ARALIK ayında gerçekleşen önemli olayların kronolojik sıralaması...

01 ARALIK

1876 Gazeteler, mecmurlar, sefa, tabella, ve ilanlar yeni Türk harflerle basılmaya başlandı.
1864 Türkiye ile Avrupa Ekonomik Topluluğu arasında ortaklık kurulması öngören Ankara Antlaşması yürürlüğe girdi.

02 ARALIK

1888 Şair, yazar, siyaset ve fikir adamı Namık Kemal vefat etti.
1928 Delal Sahir Bey'in (Erozan) hazırladığı "Timsal Logat" yayımlandı.

03 ARALIK

1958 Fazıl Küçük Kıbrıs cumhurbaşkanı yardımcısı oldu.
1989 Amerika Birleşik Devletleri Başkanı George Bush ve Sovyetler Birliği lideri Mihail Gorbaçov soğuk savaşın bitişini ilan ettiler.

04 ARALIK

1929 Türk parasının değerini yükseltmek için alınacak önlemlere dair yarı mali kurulunun tasarlama hedefleyen bir kararname yayımlandı.
1955 İstanbul'da, Sirkeli-Halkalı elektrik tren hattı ulaşıma açıldı.

05 ARALIK

1927 Cumhuriyet döneminin ilk kağıt paraları tedavüle çıktı. 5, 10, 50, 100, 500 ve 1000 liralık olmak üzere 7 ayrı değerde çıkan banknotlar eski Türkçe ve Fransızca bastırıldı.
1934 Kadınlara milletvekili seçme ve seçilme hakkı tanıyan kanun kabul edildi.

06 ARALIK

1877 Thomas Edison, fonograf kullanılarak ilk kez insanı sesini kaydetti.
1922 İnsülin ilk kez Kanada bir hastanede hasta üzerinde denendi.
1937 Türkiye, on yıl önce imzalandan Türkiye-Suriye İyili Kömürük Sözleşmesini feshetti.

07 ARALIK

1920 Türkiye Halk İstirakçılık Fırkası kuruldu.
1932 Muhsin Ertuğrul'un "Bir Millet Uyanıyor" filmi gösterime girdi.
1956 Yazar Resat Nuri Güntekin vefat etti.
2002 Azra Atın 2002 Dünya Güzeli seçildi.

08 ARALIK

1962 Avrupa Birliği Devletleri, Karşılıklı Sağlık Yardımı Antlaşması imzalandı. Antlaşmaya Türkiye de katıldı. Buna göre yurtta tedavisi mümkün olmayan hastaların bakımını bu imkana sahip devletler yapacak.
1995 Kamu Emekçileri Sendikaları Konfederasyonu KESK kuruldu.

09 ARALIK

1925 Yeni kumandan elbise giyilmesi kanunu çıktı.
1954 Türkiye Büyük Millet Meclisi Uluslararası Çocuk Hakları Sözleşmesi'ni onayladı.

10 ARALIK

1948 Birleşmiş Milletler Meclisi, İnsan Hakları Bildirgesini kabul etti. Türkiye İnsan Hakları Evrensel Beyannamesine katılmayı reddetti.
1988 Türkiye'de ilk karışık erkek ameliyatı gerçekleştirildi. Ameliyatı, Ankara Hacettepe Üniversitesi'nden Prof. Dr. Mehmet Haberal gerçekleştirdi.

11 ARALIK

1928 İkinci İktisat Sürası toplandı.
1994 Cecenya tek yanlı olarak bağımsızlığını ilan etti. Bu nedenle Rusya yüzlerce tank ve askerle Cecenya'yı girdi.
1987 Sinema sanatçısı Adile Nasif vefat etti.

12 ARALIK

1949 Türkiye Büyük Millet Meclisi, Türkiye'nin Avrupa Konseyine katılması onayladı.
1957 Türkiye, Birleşmiş Milletleri uyandı; Yunanistan tazi kabul edilirse Kıbrıs'ta iş çavası çıkabilir.

13 ARALIK

1957 Birleşmiş Milletler Siyasi Komisyonu Kıbrıs'ta Yunanistan tezi kabul etti. Ankara kararın tepkisi karşılıklı, Kıbrıslı Türkler kararın kabul etmediklerini açıkladı.
1995 Avrupa Parlamentosu, Türkiye ile imzalanan Gümrük Birliği anlaşmasını onayladı.

14 ARALIK

1911 Norveçli Roald Amundsen, Güney Kutbu'na ulaştı.
1954 Kıbrıs meselesi Birleşmiş Milletler'de görüşüldü.
1960 Ekonomik Birliği ve Kalkınma Örgütü OECD kuruldu.

15 ARALIK

1939 Sinema dünyasının en iyi filmlerinden biri olan "Rüzgar Gibi Geçtin" yapıldı.
1986 Olimpiyat şampiyonu halterci Namık Süleymanoğlu Türk vatandaşlığına alındı.

16 ARALIK

1724 Türkiye'de ilk kitap basıldı.
1969 İstanbul Boğaz Köprüsü, 303 milyar liraya ihale edildi.
1990 Osman Hamdi Bey'in "Kaplumbağa Terbiyecisi" adı tablosu rekor fiyatıyla 1 milyar 750 milyon liraya satıldı.

17 ARALIK

1273 Büyük Mutasavif Mevlana Çelestânî Rumi vefat etti.
1965 B. M. Türkiye'nin Kıbrıs'a müdahale edemeyeceğine ilişkin karar aldı. Türkiye bu kararın reddetti.
1999 Ankara hava kirliliği sağlığı tehdit ediyor; ilk ve orta dereceli okullar hava kirliliği nedeniyle tatil edildi.

18 ARALIK

1928 Milli İktisat ve Tasarruf Cemiyeti kuruldu, cemiyetin başkanlığına Meclis Başkanı Kâzım Paşa getirildi.
1954 Uluslararası Para Fonu, IMF 1946'da faaliyete geçti.
1997 Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde kabul edilen yasaya göre, özel radyo ve televizyon kuruluşları serbestlik ve savas halinde Genelkurmayca denetlenecek.

19 ARALIK

1923 Türkiye Büyük Millet Meclisi'nin seçilen asker milletvekillerinin bağlı olacakları kollektora ilişkin kanun kabul edildi.
1957 Kuzey Atlantik Antlaşması Teskilatı, NATO'nun Paris'te yaptığı toplantısında Amerika Birleşik Devletleri'nin fuzelenini Avrupa konusundandırılması kabul edildi.

20 ARALIK

1915 Anzakar ve İngiliz birlikleri, Çanakkale'den geçtiler.
1964 Ali Sami Yen Stadı Türkiye-Bulgaristan milli maçıyla açıldı.
1993 Sinema sanatçısı Hulusi Kentmen.

21 ARALIK

1918 Osmanlı padişahı Sultan Vahdettin İttihat ve Terakkî'nin çoğunlukta olduğu Meclis-i Mebusanı feshetti.
1953 Türk-Fransız Ticaret Antlaşması imzalandı; anlaşma hükümlerine göre Fransa, Türkiye'ye 100 milyon lira tutarında kredi açacak.

22 ARALIK

1992 Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Yalın Enez Türk Sanayici ve İşadamları Derneğinden (TUSİAD) istifa etti. Yalın Enez "TUSİAD"ı "çok küçük bir sanayici ağırlıklı" olarak gözetmekle suçladı.
1999 Hükümet, Epebank, Yaserbank, Yurtbank, Sumerbank ve Esbank'ı el koydu.

23 ARALIK

1930 Menemen'deki ayaklanmada yedek subay öğretmen Kubilay öldürüldü.
1979 Türk Hava Yolları'nın (THY) Trabzon adlı uçağı Samsun-Ankara seferini yaparken yoğun sis nedeniyle düştü, 39 kişi öldü.

24 ARALIK

1923 Annanvülük'te Cumhuriyet ilan edildi.
1951 Libya bağımsızlığını ilan etti.
1978 Ticaret ve Sanayi Bakanlığı zammı talebini kabul etmeyince Türkiye'de ünlü Renault otomobil üretimi durduruldu.
1979 Sovyetler Birliği Afganistan'ı işgale başladı.

25 ARALIK

1936 Sark Demiryolları hükümet tarafından satın alındı.
1973 Türkiye'nin ikinci cumhurbaşkanı İsmet İnönü vefat etti.
1995 Türkiye'nin ilk hayati ilaçlar dâvası sonuçlandı. Yahya Demirel 23 yıl 4 ay hapis cezasına çarptırıldı.

26 ARALIK

1948 Türkiye Büyük Millet Meclisi Başkanı, emekli General Kâzım Karabekir vefat etti.
1970 Necmettin Erbakan ve 17 arkadaş Milli Nizam Partisini kurdu.

27 ARALIK

1936 Şair Mehmet Akif Ersoy vefat etti.
1939 Erzanca'da B siddetinde bir deprem oldu, 32 362 kişi hayatını kaybetti, 100 bin kişi yaralandı.
1945 29 devlet üzerinde anlaşmış ülkeler doğrutusunda, IMF kuruldu.

28 ARALIK

1938 Hasan Ali Yücel milli eğitim bakanlığına getirildi.
1973 İsmet İnönü devlet törenleriyle AnıtKabir'e defnedildi.
1993 Yüksek Öğrenim Kurulu, YÖK üniversitelerdeki basortu yasasını kaldırdı.

29 ARALIK

1930 Amele ve İsci Partisi kuruldu.
1983 Türk Parasını Konuma Korumaya Geçirilmesi, Döviz alımı zabtı serbest bırakıldı; döviz bulundurmamak suç olmanın çıktı.
1992 Kültür ve Sanat, Büyük Ödülü yazar Yaşar Kemal'e verildi.

30 ARALIK

1922 Ruya, "Sovyet Sosyalist Cumhuriyetler Birliği" ismini aldı.
1960 Uluslararası Para Fonu, IMF ve Avrupa İktisadi İşbirliği Teşkilatı Türkiye'ye kredi vermemeyi kabul etti.
1990 Türkiye İnsan Hakları Vakfı kuruldu.

31 ARALIK

1931 Taksim Meydanı'nda yeni mâk kullanılması için miting yapıldı.
1939 İstanbul - Berlin uçak seferinin düzenli olarak başlatıldı.
1958 Demirköprü Barajı ve Hidroelektrik Santrali açıldı.

Nişasta Helvası

Malzemeler:

- 2 su bardağı nişasta
- 2 su bardağı toz şeker
- 2 su bardağı su
- 250 gr. Tereyağı

Yapılışı:

Suyun yarısıyla nişasta ezilir. Suyun diğer yarısı şekerle bir taşım kaynatılır. Kaynamış olan şerbete yağ konur, üzerine erimiş olan nişasta yavaş yavaş dökülür, karıştırılarak hafif ateşte muhallebi kıvamına gelinceye kadar pişirilir. Tanelenmeye başlayınca ateşten alınır. Üstü örtülerek yarım saat dinlendirilir. Servis tabağına alınıp istenilen biçimde süslenir.



Orhan KARTAL

Civar Mah. Amil, Çelebi Sk. No:1 Konya Türkiye
T:+90 332 353 33 41 F:+90 332 353 30 12

www.konyamevvisofrasi.com
bilgi@konyamevvisofrasi.com

MevleviSofrası
KONYA MUTFAĞI



Siz sadece işinizi düşünün.

İş Dünyası'na Cazip Paket (1 Kasım 2009 - 15 Mart 2010)

Şehrin kalbi Taksim'de en modern teknolojik donanıma sahip toplam 1200 kişi kapasiteli 9 ayrı toplantı salonunda her şey sizin için düşünüldü.

Toplantı Paketi:

- Set menü öğle yemeği, günboyu çay, kahve, kurabiye servisi ve yemekle birlikte 1 adet meşrubat.
- Projektör, Tv, video, slayt, tepegöz, perde, kürsü, mikrofon, flip chart ve internet bağlantısı.

Kişi başı/günlük
59 TL
kdv dahil

**Toplantı Paketi, Konaklama Paketi ile birlikte alındığında
her 10 kişide 1 kişi paketlerden ücretsiz yararlanacaktır.**

elite world
HOTELS

www.eliteworldhotel.com.tr
sales@eliteworldhotel.com.tr
0212 313 83 83

elite world
istanbul



Kıl Dönmesi

Op. Dr. Eralp GENÇAL
Ozel Selçuklu Hastanesi
Genel Cerrahi Uzmanı

KIL DÖNMESİ NEDİR? KİMLERDE, NEREDE VE NASIL OLUŞUR?

Kıl dönmesi, pilonidal sinüs, kıl yuvası hastalığı, kuyruk sokumu çukuruna veya nadiren göbek çukuruna düşen kılların itme veya sürtünmelerle, derideki minik deliklerden veya ter bezlerinin ağzından veya kıl foliküllerinin dibinden cilt altına geçip abseler, akıntılı fistüller, delikler veya kistler oluşturmasıdır. Özetle cilt altına giren kıllar yüzünden oluşan kronik, derin bir cilt altı enfeksiyonudur.

KIL DÖNMESİ (PILONİDAL SİNÜS) OLUŞUM MEKANİZMASI:

1980'li yıllardan sonra yapılan çalışmalarda bu hastalığın sanılan aksine, doğuştan değil, sonradan kazanıldığı gösterilmiştir. İnsan kılları mikroskopik olarak incelendiğinde vida yivlerine benzer yapıda olduğu görülmüştür. Dolayısı ile kılların cilt kıvrım ve deliklerine girdiği takdirde çevre yüzeyler tutunması ve kendi başı yönünde ilerlemesi mümkün olmaktadır.

İnsan kılları sürekli dökülür ve yerine yenisi gelir. Sırt baş ve kaba etlerden dökülen kıllar özellikle duştan sonra kuyruk sokumunda, iki kaba et arasındaki terli olukta takılıp kalmaktadır. Daha sonra bu serbest kıllar kişi yürüdüğü, oturduğu yerd kıpırdadıkça, kaba etlerin birbirine veya zemine sürtünmesi ile oluğun dibindeki herhangi bir gözenekten girerek bir vida gibi dönme hareketi ile cilt altı yağ dokusu içine acıtmadan yavaş yavaş ilerleyebilmektedir.

Kıl ile birlikte cilt altına giren veya taşınan bakterilerin akut veya kronik abseler daha sonrada kılların yönlendirmesi ile enfeksiyonun daha ileri noktalara ilerleyerek fistüller veya kistleri oluşturmaları bu şekilde izah edilebilir.



Sems-i Tebrîzî'nin Mevlâna'ya etkisi

Melâhat ÜRKMEZ
Araştırmacı-Yazar



Hız Mevlâna, Şems-i Tebrizî ile karşılaşmadan önce zahiri ilimlerde zirveye ulaşmış bir âlim, bir mutasavvıf günümüz makamıyla söyleyecek olursak, bir rektör, bir profesördü. Ne var ki, deründeki aşk volkanı suskun duruyor, bir kıvılcım bekliyordu. Şems-i Tebrizî ile karşılaşınca ve onunla olan halveti esnasında kıvılcım açılmaya teşne gönle sıçramaya, volkan kaynamaya başladı. Halvet sürecinde, içinde bulunduğu yüksek makamdan daha yüksek bir makamın olduğunu farkına vardı. Aynı zamanda insanın akıl boyutuyla sınırlı kalamayacak kadar yüce ve muhteşem bir aşk vadisi olduğunu müşahede etti.

İskender Pala, ilk idrakın, bütöl hayâli bırakarak asıl sevgiliye yönelmekle başladığını, buna da tasavvufta aşk makamı denildiğini söyler. İnsanın aşk ile yükselişini ve bu yükselişin son durağı olan, sevenin sevilene kendini yok etmesini kademe kademe anlatır. "Aşk, sevginin kanatlarında insanın yükselişidir. Bu yükseliş birkaç kademe sevgide kendini gösterir. Meveddet: Sevgi sebebiyle kalbin özlem içinde olması. Havâ: Sürekli gözyaşı döktüren sevdâ. Hillet: Sevgi ile sermet olmak, dostluğun kemal mertebesi. Muhabbet: Kötü huylardan arınıp sevgiliye en güzel yanlarıyla yaklaşmak ve ona layık olmak. Şegaf: Kalbi yakan ateşli sevgi. Hüyam: Seveni



çıldıratan sevgi, sevgilinin kulu kölesi olma, çilgınca sevmeye. Valeh: Sevilenin güzelliğini seyrederek kendinden geçme, sarhoş olma. Aşk: Sevenin sevilene kendini yok etmesi, aşkın aradan kalkıp her şeyin sevilene yok olması."

Şems, Mevlâna'yı bu makamlardan geçirdi. Makamlardan geçiş süreci nihaisinde aşk hâli Mevlâna'ya hâkim oldu, beşeri iradesi elden gitti. Mevlâna'ya içindeki dünyevi "ben'i bilincinden atmasını, nefsinden arınmasını, sahip olduğu dünyevi nimetlere ilgisiz kalarak, tutku üreten isteklerini yok etmesini öğretti. Mevlâna bu sabir ve öğrenim sürecinin farkındaydı. Şems'in rehberliğini tamamen benimsemişti. Geleneksel benliğinden sıyrılıp bütün varlığı kuşatan evrensel(kozmik) benliğe

ulaşması gerektiğini biliyordu, ancak çelişki de yaşıyordu. Bir tarafta halkın kendisinden beklentileri, istekleri ve büyük dedelerinden bu yana süregelen geleneksel din âlimliğini devam ettirme görevi vardı, diğer taraftan açmaya teşne aşk tomurcuğu çitlamak, sere serpe açılmak istiyordu. Ne var ki, aşk tomurcuğunun açılabilmesi için yeni değişimler gerekiyordu. Halvet ve aşk talebeliği süresince(bazı kaynaklar üç ay, bazıları kırk gün olarak naklederler) vaazi, müritlerini, medreseyi bırakarak kendisini





çevresinden tamamen soyutladı, aşk tomurcuğunu çiltirmek için ilk adımlarını attı. Şems Mevlâna'ya, sürekli olarak dışlansa da, dedikodulara hedef olsa da gerçek benliğini bulması için, dışarıya karşı kör, sağır ve dilsiz olması gerektiğini telkin ediyordu. Tıpkı Muhammed İkbal'in "(...) / Mertlerin işi, teslim ve rıza / Zayıflara uymaz bil ki bu aba! / Ey Mevlâna'nın makamını bilen sen! / Habersiz misin onun sözlerinden?" dizelerinde olduğu gibi tam bir teslimiyet göstererek, "Dün dün ile beraber gitti cancağızım / Ne kadar şey varsa düne ait / Şimdi yeni şeyler söylemek lâzım" diyerek, düne ait ne varsa bir tarafa bırakarak Şems'e tam bir teslimiyetle bağlanarak onunla olan bağını güçlendirdi. Şems-i Tebrizî Mevlâna'ya Makalât'ta da söylediği gibi "Sen kendi iç âleminde yürümeye bak, ondan da ileri geçmeye çalış" diyordu.

Şems'in varlık düzeyini gören ve inanan Mevlâna'nın artık çelişkisi, çevresinden bir korkusu ve beklentisi yoktu. Onun için rezalet, dedikodu, mücadele, uzlaşma, mevki, efendilik, kölelik... hiçbir anlam ifade etmiyordu. Sahip olduğu her şeyi terk etmiş, toplumsal benliğini öldürmüştü. Kendi içinde ve dışında kaybolmasına, yalnız kalmasına rağmen tasavvufi kişiliği gelişme kaydetmeye hızla devam ediyordu.

"Sultan Veled'in ifadesine göre, 'Şems Mevlâna'yı aşkıllık makamından Tanrı'nın mâşuku (sevgilisi) makamına ulaştırdı'. Şems, Mevlâna'ya dedi ki, 'Gerçi siz iç âleminin sırlarına vâkıf oldunuz ama ben ise iç âleminin içiyim, sırların da sırrıyım ve nurların nuruyum'"

Mevlâna'da büyük bir değişim yaşatan Şems-i Tebrizî, nasıl bir ilâhi cezbeye sahipti? Bunu tahayyül etmek kapasitemizi aşsa da büyüklüğünü idrak edebiliriz. Zira Şems-i Tebrizî'nin ruhu ve beden kimyası bütünsel olarak güç haline gelmiş, devamında ilâhi

bütünleşme özel olarak nesnelleşerek, varoluş düzeyine ulaşmış. Sahip olduğu güçten güç alarak Mevlâna'yı yaşadığı evrenin dışı çağırarak, Hakk Cemâli ile bütünleşmeye yönelmişti. Bu birlikte içselleşerek taşkın hale gelmiş, işlev kazanmıştı. Ancak, bu kontrol altında tutulan yavaş yavaş enjekte edilerek verilen taşkınlık olmuştu. Bir anda verilince öldüren ama doz doz verilir tedavi eden bir antibiyotik gibiydi. Şems'in dozaj kontrolörlüğü Mevlâna'nın şu beyitlerinden anlamak mümkün;

Bütün cüz'lerimi, varlığımı aşkın kapısında sustum
sessizce duruyor gördüm. Fakat her sessizliğim, her susuşun altınd
gelen nice feryâdlar, nâralar duydum.

Şems'i Tebrizî'ye, 'Bu susanlar kimlerdir?' diye sordu
Dedi ki, 'Vakti gelince sen de öğrenirsin.'

Diğer insanlar evreni dıştan görürken Şems, Mevlâna'ya evreni içten görmeyi öğretti. "Mevlâna Şems'te vakıf olduğu ilâhi aşk canlı tecrübesiyle öylesine kendinden geçti ki, lirik dualarla de şiirleriyle çoşarak içindeki 'Ben'i keşfetti. Mevlâna sessiz duruşu eşsiz bir cevherdi. Şems o cevheri yüzeye çıkardı. Mevlâna deniz tozları, Şems mîknatıstı. Demir tozları mîknatısla buluşunca, insani aklını durduran bir cazibe ortaya çıktı ve Mevlâna'yı kemâl kemâline erişirdi. Her arayan sâfi bir bakıma âşiktir ancak Şems-i Tebrizî, kendisinin bir âşik değil "mâşuk" olduğunu, hatta bütün mâşukların "kutbu" olduğunu hissettirir. Mevlâna da o "Mâşukların kutbu" olarak tanır. Zira âşik aynı zamanda mâşuk mâşuk da aynı zamanda âşiktir. Bu ikili özdeşimi Mevlâna öğretmiştir ve âşiklik makamından mâşukluk makamına ulaşarak Mevlâna aşkın ötesini görerek, Allah'ı aneak Allah için, dilekleri arınmış olarak sevmeye başladı."

Mevlâna'nın Şems'e karşı olan sevgisi, Allah'a olan aşkının miyarıdır(ölçüsüdür): çünkü Mevlâna, Şems'te Allah Cemâlinin parlak tecellilerini görüyordu.

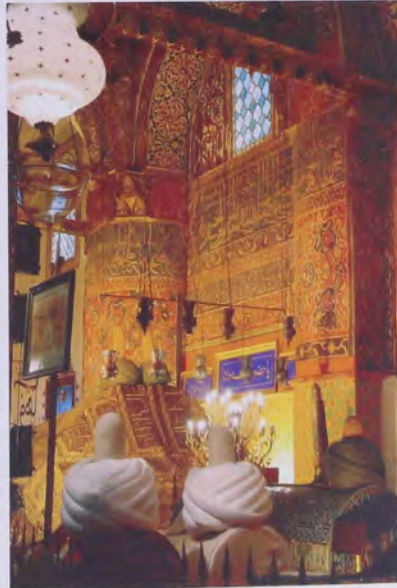
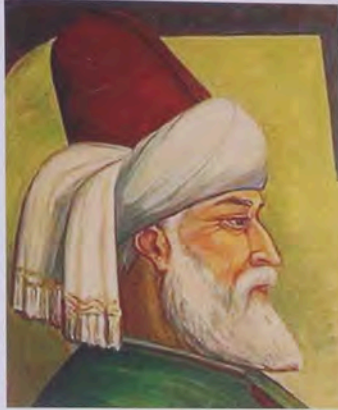
Kâh Şems mum, Mevlâna pervane oldu. Kâh Mevlâna mum, Şems pervane oldu. Mevlâna Şems'te kendi güzelliğini görüyordu aslında. Şems'in de dediği gibi, Şems Mevlâna'ya bir ayna oldu. Mevlâna Şems'te bütün varlık âlemini saran Hakikati görüyor, seviyor ve âşik oluyordu. Gördüğü kendi güzelliği, kendi güzelliğinde Hak Cemâli idi. Şems bir bahaneydi. Görünen âlemin ötesindeki varlıkta "Bir" olmanın ve o "Bir'de yok olmanın nihai hâliydi yaşadıkları. İşte bu yaşadıkları Mevlâna'ya çağları aşarak, kıyısı olmayan bir aşk okyanusunda yüzerek eşsiz eserler vücuda getirtmiştir.

Şems'in amacı, Mevlâna'nın bütün fikir ve nazarlarını kalbinin merkezinde yoğunlaştırmak ve böylece onun hakikatine berrak bir ayna olup eşsiz kemalini, kendinden kendine müşahede ettirip farkına vardırması. Halvet anlarında ikisi de ilâhi bir istigrak içinde, rûhanî bir zevkin şarabıyla kendilerinden geçiyorlardı. İşte o zaman Şems, Mevlâna'da bütün feyzi parlaklığıyla, bütün güzelliklerinin şaşaasıyla Hz.Muhammed'i gördü. Mevlâna'da kendindeki hakikate ayna olan Şems'te kendi eşsiz güzelliğini müşahade ederek âşik oldu ve başka âlemlere geçti. Ve Şems'in dayanacak gücü kalmamıştı:

"Bu gördüğün güzellik cevheri işte sensin, dedi ve şüphesiz ki, şu sözleri de ilave etti. Ben senin gibi eşsiz bir cevhere ayna oldum, bana ne mutlu!.. Kalk, Mevlâna! Her ikimiz de Tann'ın bu lütfuna karşı şükriyle sema' edelim.

Hemen her ikisi de ayağa kalktılar ve coşkun bir vecd içinde saatlerce sema' ettiler..."

Bu olaydır ki, Şems, Mevlâna'nın sohbet şeyhi iken sonra Mevlâna'da gördüğü eşsiz tecellilerin ihtişam ve kemali önünde mürid ve balifesi haline gelmiştir. Bu zarif



olayı Sultan Veled, İbtida-Name'sinde şöyle aktarır:

"Mevlâna manevi sülûkunu şu beytin tek mısrasında toplamıştır:

Ömrümün hasılı bu üç sözden fazla değildir: Hamdım, piştim, yandım."

Sırların sırrı, nurların nuru olan Şems'in hediye ettiği cezbe hâlinin sarhoşluğuyla kendisini toplumdandan soyutlayan Mevlâna, aşk ve tefekürünü yaşayarak varlığını zenginleştirmenin zevkine varmış, kendisini yeni arzu nesnesine adanmıştı.

Mevlâna'nın iç âleminde yaşadığı muhteşem duygulardan meydana gelen kaynakmalar duyularına aksederek semâ' vücuda getirmeye başlamıştı. Semâ', Şems-i Tebrizi'ye hiç yabancı bir duygu değildi. Şems, daha çocuk denemek yaşlarda cezbeleşip semâ' ihdas ediyordu. "Mevlân'ın da semâ' etmesi Şems tarafından öğretildi mi, yoksa kendiliğinden Mevlâna'nın duyularına aksederek gelişen bir cezbe hâli miydi?" diye düşünülürsek, semâ'nın Mevlâna'ya Şems-i Tebrizi tarafından hediye edilmiş ilâhi bir coşkunluk olduğu söylenebilir. Ancak, Hz.Mevlâna'nın deryası Şems ile tanışmadan önce öylesine dolmuş, öylesine dalgalanıyor, köpürüyordu ki, bir baraja benzetilecek olursak; artık aşk barajı, bünyesine köpürerek akıp gelen ırmakların tazyik ve dolgunluğuyla gövdesinin üzerinden taşmak üzereydi: Her ne kadar bu deryayı zapteden baraj, dip savaklardan da yeterli olamıyor, tatminsiz ve huzursuzluk içinde taşmak için kaynıyor, barajın kapaklarını zorluyor, üst seviyedeki demir kanalları bile aşacak hale gelmiş, coşuyordu. Şems Mevlâna'nın iç dünyasında taşmak üzere coşan bu barajın savaklarının sayısını artırarak ayarlarını yaptı. Çalkalan deryayı kontrol altına aldı. Coşkunluğun önünü, sağlam, mühkem ve muhteşem bir halde açtı. Semâ' ise, Mevlâna deryasını zapteden barajın dip savaklarından sadece birisidir.

Eyvallah Yâ! Hû!



Mevlevîlikte Sanat

Fahri ÖZPARLAK

Hz. Mevlânâ sanata
oldukça ehemmiyet vermiştir.
Hatta sanatı mâbede sokmuş ve
ibadetten sayarak yaşam
çizgisi haline getirmiştir.

Mevlâlıkta Müsik

Hız Mevlânâ mükemmel tahsilinin yanısıra, müsik ile de uğraşmış; rebab çaldığı nakledilir. Mesnevi'sinde ayrı bir mevki verdiği şazlaktan koparılan ney aslı vatanından ayrılan "ruh" un timsâlidir. Bununla, Rabbinne kavuşmanın hasretini çeken "insân-ı kâmil" -remzediyordu.

Belli başlı her tarikâde değişik usulere ayrı olunan âyin, Mevlâlıkde semâ' denilen ve insanı gerçek varlığı ulaştırır bir cezbe halinde tezahür eder Mevlânâ bendelemlerin Midhat Bahârî Beytur merhum (1878-1970) semâ'î söyle anlatmaktadır.

"Sanma bühânde doner vevce gelen âşıklar, Mest-i cânân olarak akla vetâ eylerler Niyâden bank-i celse't'i duyup âh ederek, Hakk'î âgûşa alir, öyle semâ' eylerler".

semâ' nın bestelenmiş bir âyini-şerif refakatinde icra edilmiş teamül hâline gelince, XV. asrından itibaren büyük bestekârlarımız tarafından bu yolda eserler verilmeye başlanmıştır. Âyinler, selâm denilen dört kısımdan ibaret olup, müsikimizin en uzun sürelî parçalarıdır. Her selâmın hangi müsikî usulü ile bestelenmesi gerekeceği tesbit olunmuş; makam ise bestekârin ilhamına bırakılmıştır. Ancak bunun "tefe-ül" yoluyla kararlaştırıldığı da vâkidir. Geçen asrın müsikî ustalarından Zekâî Dede (1824-1897) yeni bir âyin bestelemeye karar verip güfte ve makam seçmesini Yenikapı Dergâhı post-nişini Osman Salâhaddin Dede den (ö.1886) rica edince, Şeyh Efendi; "Orasını Pir Efendimizden soralım" diyerek Mevlânâ'nı "tefe-üle" işaret etmiş ve Divân-ı Kebir açıldığında karşılama aslı Farsça olan ve "Ey çeng İsfahan perdesi arzumdur" mısra'ı ile başlayan gazel çıkmış, bunun üzerine Zekâî Dede âyini İsfahan makamından bestelemiştir.

Âyin boyunca hep aynı makamda seyreden eserler bulunduğu gibi, muhtelif makam geçkilerinden sonra giriş makamında karar edenler veya değişik bir makamda kalanlar mevcuttur. Güfteler eskersya Mevlânâ'nın şüirlerinden seçilmiş olsa bile, diğer Mevlevî büyüklerinin Türkçe güftelerinin de kullanıldığı vâkidir.

Eski âyinlerin bir kısmı unutulmakla beraber, zamanımıza intikâl edenlerin sayısı altmış üstündedir. Bunların nasıl dervişâne bir hisle bestelendiğini göstermek maksadıyla yukarıda bahsi geçen İsmail Dede Efendi'nin bu husustaki beyânını sadeleştirerek nakledelim. Dâhi bestekârimiz 1832'de Bestenigâr makamından vücuda getirdiği âyin-i şerif için şunları söylüyor: "Bütün derkis kârdeslerle bilinmelidir ki, bu hakîr kula gerçî yedi âyin-i şerif terib etmek nasib oldu. Lâkin her beytin teribi sırasında sanki bu nâzıc kulan dilinden Hz. Pir Efendimiz söylüyor. O kadar ki, elinde birşey kalmamış müflise benzenen bu biçâre, sessiz ve kudretsiz bir hâlede, okunan âyinin beste ve makam seyirlerinin zerre kadar katkı olmayıp, hepsi de, el, elimden tutan Hz. Mevlânâ Efendimizdir!" İhlas ve samimiyetle yazılmış bulunan şu cümlelerden anlaşılacağı gibi, bu âyinler manevî bir rabita ile bestelenmiş olmalıdır. İlahî bir vevd hâli sayılan semâ' için Mevlânâ'nın neye ve kudumî kâfı bulduğu, onun: "Ney kuru, değnekler kuru, kudum üstüne gerilmiş deri kuru... O hâlde bu 'Allah' sadâsı nereden geliyor?" mealindeki beytinden anlaşılır. Bunun farkında olmayanları hitaben Mevlânâ hayranlarından Müderris Ferid Kam (1864-1944) merhumun yazdığı şu zarif nükteli kıtayı nakletmenin, işte burası tam yeridir:

Sır-ı nây ü kudumî anlamayan Kafâna "dümbek" desem, yeridir. Bak, bu mebbeş âk idî söfi. Sana ondan "çeskik" desem yeridir! (Ney ve kudumî sırım anlamayan kafâna dümbek desem, yeridir. Bak, bu me'sellenin gerçekliğinde sofu şüpheci'dir; lâkin sana ondan daha şüpheci desem caz olur!)

Şunu da belirtmeye ki, san'at gayretinin gâlib geldiği son devirlerde han-ür, künun, kemân gibi sazlar da âyinde refakat için kullanılan âletlere dâhil edilmiş; rebâb, istinlen her sesi çakarabilmek için bünyeye sâhib olmadığında, yerini zaman zaman kemenceye bırakmıştır Mevlânâ'nın eserlerinde adı geçen ve küçük bir arpa' andran çeng'in şeklini de ancak eski münyâterelenden öğreniyoz. Faaliyetleri boyunca birer konservatör olmak vasfını muhafaza eden Mevlâhânelerde Türk müsikimizin sâdece dîni şekliyle uğraşıldığı sanılmamalıdır. Dîni eserlerin dışında kalan klasik üslûbda bestelenmiş parçaların bir çoğu da bu dergâhlarda yetişmiş san'atkârlara âittir.

Müsikimizin bünyesine uygun nota tertiplenmiş Abdülhâkî Nassr Dede'den (1865-1820), bu san'at "sonometre" üzerinde matemâtik ölçülerle incelenen Atâullah Dede'ye (1842-1910) kadar nice müsikî âimmleri, Mevlâhânelerin mensûbudurlar. İcra ettikler sazın yitirildiği olmuş bir hayli Mevlevî müsikîsâm ismi verilebilir. Bunlara bir misâl olarak Neyzen Azîz Dede'yi (1835-1905) ve talebesi -aymı zamanda hatıralı olan- Mehmed Emin Yazer'i (1835) hatırlatalım. Mevlevîlerin bu hudusuz san'atı gösterdikleri mahareti, sözden ziyade olarak biriktikleri müsikî eserleri isbat edeceğinden, bu bahsi kesmek yermide olacaktır.



İslâmîyet'in İbâdet Telâkkisi

Dergâhlarda yalnız namaz, niyaz ve semâ ile mi meşgul olunurdu? İslâmîyette'ne ibâdet "Allah'ın yapılmasından hoşnûd olacağı fiil ve hareket" diye târif edilir. Şu hâlde çalışp etrafına faydalı olmak da mühim bir ibâdetdir. Esasen Mevlânâ, Peygamberimizin "dilencilikten kaçınılması" hususundaki emrine işaret ederek, ister ilimle olsun, ister san'atla olsun, müridlerini daima kazanmağa teşvik eylesmiş. "Bizim dostlarımız mâisellerini bu yolda temin etmezlerse, bir para etmezler" şeklinde öğüt vermişlerdir. Kendileri de müfettiş olarak gördüğü vazifemîn maasî ile geçinirlerdi.

Babası gibi san'at ve san'atkar hakkındaki görüşlerine eserlerinde yer veren Sultan Veled, kendi fikir ve ichtihâdiyle san'at öğrenmek isteyen kimsenin, uzun zaman çalışp çabalasa bile eksik kalacağını bir üstâdan bir lâhızda öğrenilenlerin yıllar boyu kendî kendine çalışmaka elde edilemeyeceğini belirttikten sonra, san'atı gönül verçenlerin mullaka bir hocadan bir mektebden usulüne uyularak yetişebileceğini söylemiştir. İşte, Mevlevîlik tarihinde bu üstâd eskersya bir Mevlevî Dedesi, mekteb de Mevlâhâne olmuşdur. Bu mekteb teşkilâtı -hele büyük âsitanelerdeki tahsilinden univrsiteye kadar ihâtalî bir öğretim müessesesi vâstinde idi ve yukarıda bahsedildiği gibi, san'at akademisi hüviyetinin yanısıra, okuyup yazmaktan astronomiye; ilâhîyâtdan tasavvufî yoluyla ruhîyata kadar muhtelif dallarda faaliyette gösterilir. Kitapların ele yazıldığı ve birkaç kitaba sâhib olmanın şeref sayıldığı o devirlerde her Mevlâhânenin bir kütübhaneye mâlik olduğu unutulmamalıdır. Âsitanelere aslı Farsça olan: "Bu makam, Hak âşklarının toplanma yeridir. Kim ki eksik geldi, burada tamamlandı" mealindeki beytin levha şeklinde asılması elbet buyuna değildi. Bu bahsi, göze hitâb eden iki lafif eserle kapatalım. Birincisi: Geçimini kitab istinsâhiyle karşılayan şâir ve hattat, Mevlevî dervîşi Cevri İbrahim Çelebi (ö. 1654) hayatı boyunca 22 Mesnevi-î Şerif yazmıştır.

İkinci örneğimiz de, hat san'atında celi kavramının hâlâ geçilemeyen mertebesine erişen Mevlevî muhibhi hattatlarından Samî Efendi'nin (1838-1912) celîlâ'lik ile yazdığı ve lâicivermediği zemine zer-endid (sürme altı) usulüyle müzebhik Bahâddin Efendi (Tokatlıoğlu, 1866-1939) tarafından işlenen bir levhadır. Hattının mükemmeliyeti dışında, levhannın etrafına mahsus olarak imâl edilen çerçeveye de dikkati çekmek gerekir. Mühtemelen bir Mevlevî dervîşinin yaptığı ince marangozluk şaheseri bu çerçeveden üstünde görülen "destarlı Mevlevî sikkisi" levhaya daha da mianlandırmaktadır.



Fildişi Oymacılığı

Mevlevî dedelerinin dergâhlarında en fazla meşgul oldukları san'atlardan biri de makta imâdîdir. Geçmiş asırlarda yazı yazmasını bilenlerin yanlarından ayırmadıkları ve yazmak içab ettiği vakit belî saran kusağın atasından çıkartıp kullandıkları divitin içinde mutlaka makta (kelimenin aslı makkat) da bulunurdu. Söz sözü ağır ve eski san'atlarımızın hangisinde bahsetsek -kısâ da olsa- izâhat vermek lüzümü doğuyur. Divit, yazı yazmak için kullanılan kâmiş kalemlerin, içinde muhafaza edilmiş mâdenî kalem kutusuna denilir ki, bir tarafında çıkıntılı olarak mürekkep hokkası bulunur. Pekî, makta ne işe yarar? Kalemtıraş denilen, kalem açmaya mahsus küçük ve çok kıymetli bir kesiciyle kâmiş kalemin ağzı makta üzerinde kesilip düzeltilir ve ikiye çatlatılır. Çünkü hokkaya batırıldığı zaman, kalemdeki bu çatlağa mürekkep dolarak kısa bir müddet için yazabilmek imkânını sağlar.

Makta, 2-3 cm. eni, 10-20 cm. boyu, 2-3 mm. kalınlığı olan bir plâkadır. İyi cins olanları fildişinden, âdileri kemikten yapıılır. Bağa ve sedeften imâl edilmiş maktalar da görülmüştür. Neden bu maddeler tercih edilir? Çünkü kalem ağzının şaklı edilmesi (dikine çatlatılması) ve kalt edilmesi (kesilmesi) eğer sert satırlı bir yerde (câm, mermer...) yapılsa, kalemtıraş kesici ağzı zedelenir ve dönerek zamanla kullanılmaz hâle gelir. Yukarıda bahsi geçen maddelerin satırları nisbeten yumuşak olduğu için kalemtıraş keskinliğine zarar vermezler ve kendileri de müteessir olmazlar. Makta üzerinde -ortasına mahsus kâleşin çapına uygun bir yiv açılmış- küçük bir çıkıntı bulunur. Kalem yuvası denilen bu çıkıntı, işlem sırasında kalemin yerinden oynamasını önler. Bu basit âleti, Mevlevîlerin zevki ince bir san'at hâline getirmişler. Denilebilir ki, Mevlevî zarafeti adeta bir fildişi parçasının üstüne şekillenmiştir. Doğrusu, insan onu kalem kesmek maksadıyla kullanmama kıyamaz. Dergâhlarda makta yapmakla uğraşanlar, san'at gösterebilmek için fildişini tercih etmişlerdir. Eserlerine rastladığımız isimler arasında Resmî, Fikrî, Hattî... vardır. Bu sayılanların hakiki isimler olmayıp mahlas denilen takma adlar olduğunu ilâveye bilemeyiz lüzüm var mı? Fikrî imzalı maktada 1271/1855 tarihî görülmüştür. Diğerleri de, 19. asrın sanatkarlarıdır. Bu maktaların hâlen bulunduğuy Topkapı Sarayı Müzesi'nde yine bir Mevlevî san'atkârı aidiyeti şüphesiz olan ve üstüvânî (silindirik) biçiminden dolayı kubur denilen, fildişinden mamul kalem bir kutusu vardır ki değil yapmak, nasıl yapıldığını düşünmek bile bugünün sabırsız insanını çileden çıkarmaya yeter! Ama bunların hazırlanması, çile çıkarıp sabır imtihanını başarıyla vermiş bir dede için müşkül olmasa gerek...

Kâğıt Oymacılığı

Eski kitab san'atları içinde mühim yeri olan kâti'lik (=oymacılık) bahsinde de hünar sahibi Mevlevî derişileri gelmiştir. Kâti'denilen oyma eserlere örnek olarak yazılı Mevlevî sikkesini gösterebiliriz. Bu san'atla uğraşanlar, murakka' görmek usulünden faydalanarak suya dayanıklı sekiz-on kat kâğıdı nişasta muhalebiyle birbirine yapıştırıp sert bir tabaka elde ederler. Sonra, istedikleri deseni bu tabakaya çizerek nevişten denilen ve oyma işinde kullanılan hüsnî bir kesiciyi çizgilerin üstüne yürütürler. Desen oygu hâline ortaya çıkınca, suya atılan bu kâğıd tabakası -islanmakla yapıpışa hassasını kaybettığı için- birer birer ayrılır. Böylece tek kesimde sekiz-on iş birden çıkarılmış olur. Muhelif renkte kâğıdılar kullanılmakla, değişik renkli oymalar elde edilebilir. Sonra herbiri istenilen renkte ayri bir zemine yapıştırılır.

Destânın üzerinde "Yâ Hazret-i Mevlânâ" yazılı olan Mevlevî sikkesi biçimindeki bu oymada san'atkârın imzasına rastlanmıyor. Yeri gelmişken, koyu yeşil renkli destân ancak şeyh ve Mesnevî dersi okutan mesnevîhanların sikkesi üstüne sarılabildiğini belirtelim.

Mevlevî Saatler

Topkapı Sarayı Müzesi'ndeki Saatler Galerisi'ne girdiğimiz vakit tam karşınıza gelen vitrinde destârlı Mevlevî sikkesi kişvenine bürünmüş üç ayri saat size "beyân-i hoş-âmedî" de bulunacaklar, yani "hoş geldiniz" diyecekler. Yaş ortalaması 150 yılın üstünde olan bu dedelerin divetine içabet edip sohbet halkalarına dâhil olursanız; rakkaslarının kudüm sesleri hatırlatan ahengine uyarak, semâ'hâne misâli saat kadranı üzerinde yıllar yılı nev-niyâz bir Dervîş heyecânıyla dönen yolkovan ve semâ'zenbaş vakarı içinde meydana ağır ağır dolanan kader arkağası akrebin ırlattıklarını duyarsınız:

"Fakir, geçen asrın ortasına yakın Ahmed Eflâkî Dede'nin elinde doğdu. Bu Eflâkî Dede'yi sakın Hz. Pîr Efendizim ve yayımlarının menkabelerini "Menâkibü'l-Arifin" ismiyle toplayan Ahmed Eflâkî Dede (1291-1360) sanmayınız? Hem onsan feyz umularak, hem de felekiyat (astronomi) ile uğraştığı için bu nâciye vücûda getiren Dede've de aynı isim verilmiştir. Zamanında Mahmûd-ı Sâni (Mahmud II) Efendizim muvakkiti (zaman ölçüp, takvim hazırlayan kimsede) olan Eflâkî Dede'nin mahdumu Hüseyin Hâkî Efendi de, pederi gibi saat imâl ederdi. Kaidesi ve fânusulya mücesssem bir destârlı sikke olan 1224/1809 tarihî digerimiz ise Sultan Mahmud Efendizim ikinci muvakkiti Ahmed Gülşeniyü'l-Mevlevî'nin eser-i san'a'tıdır".

Lisân-i hâl ile konuşan bu zarîf saatler bizi Mevlevî zarafetinden de kısaca bahsetmeğe cezbetti...

Mevlevî Zarafeti

"Lisan san'atı" olan edebiyatın Mevlevîlik'deki yerni belirtmeğe bu sahifeler kâfi değildir. Ancak, hakîkî Mevlevîlerde her söz ve hareket, adeta ilâhî bir zarafete büründüğünü belirtmeliyiz... Meselâ, içinde mecazî olarak "bile ve oyun yapmak" mânâsına "küllâh etmek" (tâbirinin geçtiği) meşhur: "Mevlevîdir sevdiğim, her dem külah eyler bana!" mısraı üzerine Mevlânâ'nın âşik bendesi Mehmed Kadir Keçeoğlu "Yaman Dede" (1888-1962) merhumdan iştiğimizi şu nükteli nakledeyim: Galata Mevlevihânesi Şeyhi Ahmed Celâleddin (Baykara) Dede (1853-1946) birgün Mevlevî kisvesiyle Ankara Caddesi'nden Babiâli'ye doğru çıkarken, yanından geçen çarşafı iki hanım o kaç göç devrinde bile- yukarıdaki mısraı' kendisine duyuracak şekilde söylemekten kendilerini alamamışlar. Boylu-poslu yapısı ve vakur haliyle her gittiği yerde kolaylıkla üstüne toplanan Celâleddin Dede Efendi, üç dilde -Türkçe, Arapça, Farsça- derhal ve kolaylıkla beyitler, külahlar düzenlemek kudretine sâhib olduğu için bu harf-en-dazlığa da derhâl şu makalede bulunmuş:

"Ger görürlerse sen; şâyeste-i atf-ı nigâh, Mevleviler de döner, atf-ı nigâh eyler sana")

Sevakıb-ı Menâkıb (Mevlânâ'dan Hatıralar) ve Mînyatür Sanatı

1918'den beri mînyatür sanatı ile meşgul olan Ord. Prof. Dr. Sühel Ünver demektedir ki: (Tertipleri hazırlayan ressam, dikkate sayan ve her biri üzerinde behemehal durulması icap eden bir surette, çok sadakata çalışmış ve adeta birer şaheser vücuda getirmiştir. Her kim ise, bu zâtin görüş ve ihâsasına hayret etmemek mümkün değildir. Levhalarını üzerinde çalışan ressamlar, arzu ettikleri havayı vererek, sanatta ileri bir derecede olduklarını ortaya koymuşlardır.

Her noktadan bu eserler; 16. asır sonunda san'atî itibaları ile yetißen Türk ressamlarının sayılı eserlerinden birisine 22 tablo ile sâhib bulunuyoruz. Bunları Türk Resim Tarihi'nin mükemmel ve muvaffak olmuş belgeleri sayarız. Ressamların işimlery yoktur. Fakat eserleri Türk zevk ve sadeliğinin örneğidir. Her birinin ayrı ayrı değerleri çoktur. Bunu san'at mazimiz için kâzânç telâkî ederez.)

22 adet Sevakıb-ı Menâkıb mînyatür resimleri Topkapı Sarayı Kütüphanesi arşivlerinde telif hakkıyla bundan sonraki ilişikteki sahifelerde renkli olarak nesredilmiştir.

KAYNAKÇA

ÜNVER Süheyl, Mevlânâ ve Mevlevîlik, 1973, Sevakıb-ı Menâkıb Organon İlaçları A.Ş. Yayını (Cumhuriyetimizin 50. yılı anısına), İstanbul

BİN AHMED, Feridun, 2004 Şihsâlsâr Risalesi, Elest Yayını, İstanbul, Osmanlıcaya Çeviren, Ahmet Avni. Yayına Hazırlayan Tahir Galip Seratlı

KARATAY, Belediye Başkanlığı, 2002, Konya (Konya'dan Dünya'ya Mevlânâ ve Mevlevîlik)

DERMAN, M. Uğur, "Mevlevîlikde San'at", Organorama /5 Ekim 1973, İstanbul, s.10-14.

GÖLPINARLI Abdülbâkî, Mevlânâ Rûmî Celâleddin, Mesnevî, I-VI, (Tercüme: Veled Çelebi İZBUDAK), İstanbul 1960

ABRAŞ, Hâmid, "Mevlevî Sanatçılar", Osmanlı 11, Kültür ve Sanat, Ankara 1999, s.93-99.

BEYTUR, Midhat Bahâri, Mesnevî Gözüyle Mevlânâ, İstanbul 1965.

GÖLPINARLI, Abdülbâkî, Mevlânâ'dan Sonra Mevlevîlik, İstanbul 1983.

GÖLPINARLI, Abdülbâkî, Mevlevî Âdab ve Erkânı, Konya (trhsz).

İNAL, İbnülemin Mahmud Kemâl, Son Asır Türk Şairleri, İstanbul 1930-41

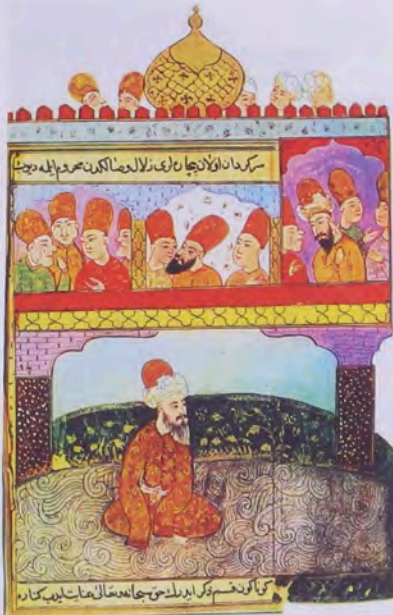
LERMİNOĞLU, Ayten, Hz. Mevlânâ ve yakınları, İstanbul 1969.

ÜNVER, Dr. A. Süheyl, "Osmanlı İmparatorluğu Mevlevihâneleri ve Son ŞEYHLERİ", Mevlânâ Hâtıra Kitabı- Konya 1964.

RAUF Yektâ, Esâtiz-i Elhan, (Zekâi Dede-1318), (Dede Efendi-1341), İstanbul

Mevlânâ Yılığrı, (Halil Can ve Selâmi Bertuğ'un Makaleleri)- Konya 1963.

DERMAN, M. Uğur "Kalem", İslâm Düşüncesi Mecmuası, sayı: 3, İstanbul 1967, s.161-176



Cin Cin

ELEKTRONİK

(İS)



TURKCELL
Blackberry ile
E- postalarınız
Hep yanınızda



TURKCELL 'in
Olduğu her yerde
İnternete Bağlan



Sahada
Araçalarınızı
Her an
Takup edin



CİNCİN KURUMSAL

Sultan Cem Cd. No:31/A KONYA
Tel: 332 322 22 Fax: 332 320 47 46

KONYA - KARAMAN - AKSARAY
Kurumsal Çözüm Merkezi

Mehmet Necati Büyükkalkan

Öğretmen, ressam ve gazeteci Mehmet Necati Büyükkalkan, 1 Nisan 1929 günü, Konya'nın Tarla Mahallesi Tınaztepe Sokağı 9 no'lu evde dünyaya gelmiştir. Babası Rifat Efendi, annesi Ayşe hanımdır.

1941-1942 öğretim yılında 19 Mayıs İlkokulu'nu bitirdi. 1942-1943 öğretim yılında kaydolduğu Konya Erkek Sanat Enstitüsü'nden 1946-1947 ders yılında mezun oldu. Ankara'da gördüğü " Öğretmenlik Kursu" nun ardından, Ağrı iline "Demir Atölyesi Öğretmeni" olarak atandı. Burada görev yaparken; tifo-tifüs gibi iki tehlikeli hastalığa birden yakalandı; doktorların büyük çabaları ile tedavi olarak, ölümden döndü. Hastalığı sonunda, "Umumi zafiyet dolayısıyla alçak iklimli yerde çalışması gerekir " raporuna istinaden Mersin'e tayin edildi.

Mersin'de görev yaparken; ilk yazıları 1954 yılında, Yeni Mersin Gazetesi'nde yayımlandı.

Askerliğini, 1955-1957 yılları arasında (Tank) Yedek Subay olarak Erzurum-Aşkale'de yaptı. Terhisinden sonra, Konya'ya atandı; çeşitli ilçe ve kasabalarında görev yaptı.

Mehmet Necati; 1958 yılından, 27 Mayıs 1960 ihtilalinden sonra yayımına son verilene dek, Özdemokrat Konya Gazetesi'nde yazı ve hikâyelerini yayımladı.

Görev yaptığı yerlerin, yerel gazetelerinde şiir, hikâye ve yazıları çıktı, şirlerinden bazıları "Genç Şairler Şiir Antolojisi" ve "Zeren Sanat Dergisi Antolojisi"nde yer aldı.

1962 yılında "Kulu Öğretmenler Derneği" tarafından, (tabloit formatında) çıkarılmaya başlayan "Kulu Gazetesi"nin kuruluş çalışmalarına katıldı ve "Çöp-Mertek" başlığı altında, köşe yazıları yazdı, şiirleri yayımlandı.

1971 yılında, "Konya Sağlık Okulu ve Yetiştirme Yurdu"na Demir Atölyesi Öğretmeni olarak atandı; Demir ve Marangoz Atölyeleri'ni kurdu. Burada görev yaparken hazırladığı "Sağlık - Nedenleri ve Sağlıkların Eğitimi" araştırma yazısı, dizi olarak "Yeni Meram Gazetesi"nde yayımlandı.

Konya Sağlık Okulu ve Yetiştirme Yurdu'nda görev yaparken, kendi isteğiyle 1974 yılında, 45 yaşında emekli oldu. Emekliliğinden sonra, "Kalender Tabela ve Resim Atölyesini" açtı; bu işi 1980 yılına değin sürdürdü.

1982 yılında, Yeni Konya Gazetesi'nde, yazılarını, "Çöp - Mertek" köşe başlığı altında yazmaya başladı. Bazı sağlık sorunları ve resim çalışmaları nedeniyle, 1997 yılında yazmaya ara verdi. Bir yıllık aradan sonra, 21 Şubat 1998 tarihinden itibaren köşe yazılarına "Yeni Meram Gazetesi"nde başladı. Daha sonra, yazmaya "Konya Postası Gazetesi"nde devam etti.

İlk kişisel resim sergisini; 26 Haziran 1995 tarihinde "Tarihi ve Doğasıyla Konya" adı altında "Konya Güzel Sanatlar Galerisi"nde açtı. Burada sergilediği eserlerden, üç tanesini Büyükşehir Belediyesi satın aldı.

İkinci kişisel resim sergisini; "Vakıflar Haftası" dolayısıyla, 2 Aralık 1996 tarihinde, "Konya Vakıflar Bölge Müdürlüğü" sponsorluğunda, "İl Halk Kütüphanesi Salonu"nda açtı. Burada sergilenen eserlerden 3 tanesini, zamanın Konya Valisi Ziyaeddin Akbulut, bir tanesini de o zamanın Karatay Belediye Başkanı olan Mustafa Özkafta aldı.

Yeni yaptığı on bir tablosunu ekleyerek; üçüncü kişisel resim sergisini "Dünya Tiyatrolar Günü" dolayısıyla "Konya Devlet Tiyatrosu Müdürlüğü" adına "Tiyatro Sergi Salonu"nda gerçekleştirdi.

Çeşitli karma sergilere katılmayı sürdüren sanatçı, dört kez daha kişisel sergi açtı; bu arada resim çalışmalarını yoğunlaştırdı. Son olarak, 10-21 Nisan 2006 tarihinde "Tanrı ve Doğa" adı altında, Devlet Güzel Sanatlar Galerisi'nde açtığı sekizinci kişisel sergisinde, 78 eserini, sanatseverlerin beğenisine sundu.

Karatay Belediyesi'nin KARMEK bünyesinde





açtığı "Resim Kursu"nda 3 yıl öğreticilik yaptı.

Asıl mesleği olan, demir atölyesi öğretmenliğinden olmak üzere, çeşitli kurum ve kuruluşlardan aldığı teşekkür belgesi sahibi olan Büyükkalkan'ın, iki bine yakın kitaba sahip olduğu bir kütüphanesi bulunmaktadır. Çok eskimiş kitapları kendisi ciltlemektedir. "Türkiye Güzel Sanat Eseri Sahipleri Meslek Birliği (GESAM)", "Konya Gazeteciler Cemiyeti" ve "Konya Fikir, Sanat, Kültür Adamları Birliği Derneği" üyesi olan, Mehmet Necati Büyükkalkan; üç çocuk, beş torun sahibidir.

- Konya Selçuklu Eserleri Yağlı Boya Tablo Albümleri
- Kimler Geldi Kimler Geçti (anı)
- Hizaya Gel (hikayeler)
- Toroslardan Nostalji Esintileri (anı)



Cin Cin

ELEKTRONİK

Teknolojide Tam Hizmet



PLAZA MERKEZ

Sultan Cem Cd. No: 31/A
Tel: 0332 322 11 11 (PBX)
Faks: 0332 320 77 55
KONYA



NALÇACI EXTRA

Nalçacı Cd.
Acentacılar Sit. No:79
Tel: 0332 237 42 42
Faks: 0332 237 42 37
KONYA



İHSANİYE ŞUBE

Millet Cd. No: 37/E
Tel: 0332 321 74 50
Faks: 321 72 42
KONYA



NİŞANTAŞI ŞUBE

Hulusi Baybal Cd. No:17/H
Tel: 0332 238 04 30
Faks: 0332 238 04 31
KONYA



RAMPALI ŞUBE

M. Muzaffer Cd. Manav İşh.
No: 10/H
Tel: 0332 350 55 58
Faks: 0332 350 60 17
KONYA



İSTANBUL CD. ŞUBE

Hoca Habib Mh. İstanbul Cd.
No: 180/A
Tel: 0332 353 11 11
Faks: 0332 350 05 00
KONYA



BEYŞEHİR ŞUBE

Atatürk Cd. No: 8
Tel: 0332 512 82 59
Faks: 0332 512 04 45
Beyselir / KONYA



ÇUMRA ŞUBE

İzzetbey Mh.
Alpaslan Türkeş Cd. No.87
Tel: 0332 447 80 80
Faks: 0332 447 77 70
Çumra / KONYA

Mevlâna'ya övgü

M. Necati BÜYÜKKALKAN

Mevlâna'nın öğretilerinden etkilenenler olunca, onun manevi huzuruna varıp da etkilenmemek mümkün mü? Aşağıya buna örnek teşkil edecek bir şiiri aktarıyorum. Mevlâna aşkılarından bu şiire rastlamayanların bulunduğunu ve ilgi duyacaklarını sanıyorum.

"Osmanlı Dönemi Kırım Edebiyatı" adlı kitapta; RAHMÎ imzasıyla yazan, Şair Vak'anüvis Mustafa Efendî'nin şiirlerine yer verilmektedir. Kırmılı olan Vak'anüvis Mustafa Efendi, H.1160 – M.1747 tarihinde, İnan Sefirliğine tayin olunan, Girittli Hacı Ahmet Paşa'nın maiyetinde, İnan'a gidip geldi. Gözlemlerini "Sefaretnâ-me-i İnan" isimli eserinde topladı. İnan dönüşünde Konya'ya gelerek Mevlâna'nın türbesini ziyaret etti. Bu ziyaretinde, Mevlâna'dan etkilenmiş ve adı geçen "Övgü Şiiri"ni yazmıştır. Osmanlıca yazılmış şiirin orijinal ve bugünkü Türkçemize çevirisi şöyledir:



Divan.

Der-sitâyiş-i Hazreti Mevlânâ
(Mefâilün Feilâtin Mefâilün Feilün)

1- Medâr-ı Şems-i Hüdâdr cenâb-ı Mevlânâ
Rumûz-ı vahy-i Hüdâ'dur kitab-ı Mevlânâ

2- Misâl-i fâsıla-i ebruvân-ı yer eyler
Güşâde-dilleri fâzıl-ı hitab-ı Mevlânâ

3- Olursa bâsira-ı çarha tütüiyâ şâyân
Misâl-i kuhl-i cevâhir türâb-ı Mevlânâ

4- Makâm-ı hizmete çün ney miyân-beste gerek
Mürîd-î hânkâh-ı intisâb-ı Mevlânâ

5- Hemişe mâye-i feyz-ü fütühdür Rûm'a
Kudûm-i pâk-i hakikat-nisâb-ı Mevlânâ

6- Dönerse micmer-i tennürelêr sema'ından
Tenûr-ı mihrî yakar sûzi tâb-ı Mevlânâ

7- Gınâ-yı kalb ile iksire mâlik eyler anı
O sâf-dil ki ola feyz-yâb-ı Mevlânâ

8- Hîdîv-i kişver-i ma'nâdur olsa şâyeste
Sefîr-i çarh ile yeksân kibâb-ı Mevlânâ

Günümüz Türkçesi ile:

1- Hz. Mevlânâ, Allah'ın güneşinin yörüngesidir. Mevlânâ'nın kitabı (Mesnevi) Allah'ın vahyinin sembolüdür.

2- Mevlânâ'nın faziletli sözü, açık gönüllüleri yarın kaşlarını arasını gibi yapar.

3- Mevlânâ'nın ayagının toprağı, cevher sürmesi gibi feleğin gözüne sürme olmaya layıktır.

4- Mevlânâ'ya bağlanan tekke müritleri, ney gibi hizmete bel bağlamalıdır.

5- Mevlânâ'nın hakikatini temiz kudümü(*) Anadolu'ya her zaman feyiz ve fetih mayası olmuştur.

(*) Kudûm, bir yere ayak basma, ulaşma anlamında olup, Mevlevî tekkelerinde çalınan bir musikî âletinin adıdır.

6- Tennure buhurdanları dönerse, semainden, dönüşünden Mevlânâ'nın güçlü ateşi güneşin fırını yakar.

7- O temiz gönüllü kişi Mevlânâ'dan feyz alırsa, onu kalp zenginliğiyle iksire sahip kılar.

8- Mânâ ülkesinin padişahı olan Mevlânâ'nın kubbesi, feleğin tahtıyla aynı yükseklikte olsa uygundur.

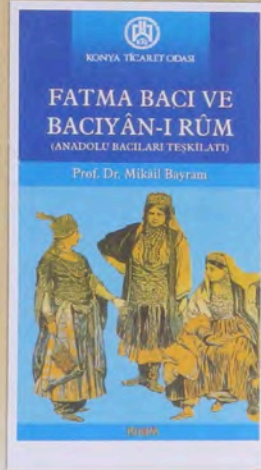
Konya Kitaplığı Fatma Bacı ve Bacıyân-ı Rum (Anadolu Bacıları Teşkilatı)

Prof. Dr. Mikail Bayram

Anadolu Selçuklu devrinin en önemli ve ilgi çekici kültür ve medeniyet olayı şüphesiz Ahi Teşkilâtı (Ahiyân-ı Rûm) ve bu teşkilâtın kadınlar kolu olan Anadolu Bacıları (Bacıyân-ı Rûm) Teşkilâtı'nın korunmasıdır. Anadolu'nun Türkleşmesi ve İslamlaşmasında, Türk kültür ve medeniyetinin, Türk dili ve edebiyatının gelişmesinde, gelenek ve törelerinin yerleşmesi ve korunmasında, Türk sanat ve ticaret ahlakının oluşması ve yaygınlaşmasında çok önemli hizmetler görmüş olan bu iki teşkilâtın Anadolu Selçuklulari devrinde ne zaman ve nasıl kurulduğu, nasıl bir gelişme gösterdiği bugüne kadar konu üzerinde yapılan araştırmalarda tespit edilememiş ve bu konuda kesin bir sonuca varılmış değildir. Keza bu iki teşkilât arasındaki ilgi fark edilemediği gibi, o dönemde Anadolu'da bulunan diğer fikir akımları, dinî ve tasavvufî zümrelerle ilgisi de açıklanamamıştır. Bu kuruluşların Anadolu Selçuklulari döneminin çalkantılı sosyal, siyasi ve iktisadi olayları içindeki yeri ve tutumunun ne olduğu da gereği gibi anlaşılammıştır. Buna bağlı olarak bu iki teşkilâtın dinî ve fikrî yönü, siyasi faaliyetleri tamamen meçhul kalmıştır. Özellikle de Türkmen kadınların kurmuş olduğu Bacı Teşkilâtı'nın o günkü toplumda kadınlar sosyal, ekonomik, kültürel ve hatta askeri faaliyetleri bugüne kadar araştırılmamıştır.

İşte bu çalışmanın esas hedefi Bacı Teşkilâtı'nın gerçek mahiyetini aydınlatılmak olacaktır. Bugüne kadar ki çalışmalarda Anadolu Selçuklulari zamanın da Türkmen kadınların kurduğu bir teşkilâtın varlığı bilinmekteydi. Fakat bu teşkilâtın mahiyeti aydınlanmamış değildi. Ayrıca bu Teşkilât'ın ilk lideri olarak bilinen "Kadın Ana", "Hatun Ana", "Kadincik" gibi isimlerle anılan Fatma bacı da menkabevi bir şahsiyet olarak tanınmaktaydı. Bu bakımdan burada önce Fatma hatun'un Ahi Evren'in eşi, hocası Evhadud'din Hâmid el-Kirmanî'nin kızı olduğu ispat edilecek, sonra gerçek şahsiyeti tanıtılacaktır. Daha sonra da Bacı Teşkilâtı'nın (Bacıyânî Rûm) mahiyeti aydınlatılarak o günün toplumuna sunduğu hizmetler söz konusu edilecektir.

Bu çalışma ile "Fatma Bacı ve Bacıyân-ı Rum" örgütü hakkında ilk olarak müstakil bir eser yazılmış olmaktadır.



Cin Cin


ELEKTRONİK

Teknolojide Tam Hizmet

TURKCELL

EXTRA VE ABONE MERKEZLERİ

NOKIA
Connecting People

 Sony Ericsson

BENQ - SIEMENS

YETKİLİ SERVİSİ



Sultan Cem Cd. No: 31/A
Tel: 0332 322 11 11 (PBX) Faks: 0332 320 77 55

TÜRKİYE İSTATİSTİK KURUMU (TÜFE) TÜKETİCİ FİYATLARI AYLIK ENDEKSİ											
AYLAR	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Ocak	4.8	4.9	2.5	5.3	2.6	0.7	0.5	0.75	1.00	0.80	0.29
Şubat	3.2	3.7	1.8	1.8	2.3	0.5	0.02	0.22	0.43	1.29	-0.34
Mart	4.1	2.9	6.1	1.2	3.1	0.8	0.2	0.27	0.92	0.96	1.10
Nisan	4.9	2.3	10.3	2.1	2.1	0.5	0.7	1.34	1.21	1.68	0.02
Mayıs	2.9	2.2	5.1	0.6	1.6	0.3	0.9	1.88	5.00	1.49	0.64
Haziran	3.3	0.7	3.1	0.6	0.2	-0.1	0.1	0.34	-0.24	-0.36	0.11
Temmuz	3.8	2.2	2.4	1.4	0.4	0.2	-0.5	0.85	-0.73	0.58	0.25
Ağustos	4.2	2.2	2.9	2.2	0.2	0.5	0.8	-0.44	0.02	-0.24	-0.30
Eylül	6.0	3.1	5.9	3.5	1.9	0.9	1.02	1.29	1.03	0.45	0.39
Ekim	5.7	3.3	6.1	3.3	1.4	2.2	1.7	1.27	1.81	2.60	2.41
Kasım	4.2	3.7	4.2	2.9	1.6	1.5	1.4	1.29	1.95	0.83	
Aralık	2.5	5.9	3.2	1.6	0.9	0.4	0.4	0.23	0.22	-0.41	

TÜRKİYE İSTATİSTİK KURUMU (TEFE) TOPTAN EŞYA FİYATLARI AYLIK ENDEKSİ * (ÜFE) ÜRETİCİ FİYATLARI AYLIK ENDEKSİ											
AYLAR	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Ocak	50.0	66.4	28.3	92.0	32.6	10.8	10.7	1.96	9.37	6.44	7.90
Şubat	48.3	67.5	26.5	91.8	33.4	9.1	10.5	5.26	10.13	8.15	6.43
Mart	48.2	66.1	35.1	77.5	35.2	7.9	11.3	4.49	10.92	10.50	3.46
Nisan	50.0	61.5	50.9	58.0	35.1	8.9	10.1	4.96	9.68	14.56	-0.35
Mayıs	50.0	59.2	42.3	49.3	33.7	9.5	5.5	7.66	7.14	16.53	-2.46
Haziran	50.3	56.8	44.5	46.8	29.6	10.5	4.2	12.52	2.89	17.07	-1.86
Temmuz	52.4	52.3	44.8	45.9	25.6	9.4	4.2	14.34	2.06	18.41	-3.75
Ağustos	53.7	48.9	46.9	43.9	22.7	10.5	4.3	12.32	3.72	14.67	-1.04
Eylül	54.4	43.9	62.9	40.9	19.1	12.5	4.3	11.19	5.02	12.49	0.47
Ekim	55.2	41.4	73.8	36.1	16.1	15.4	2.5	10.94	4.41	13.29	0.29
Kasım	56.3	39.1	81.1	32.8	16.2	14.4	1.6	11.67	5.65	12.25	
Aralık	62.9	32.7	88.6	30.8	13.9	13.8	2.6	11.58	5.94	8.11	

TÜRKİYE İSTATİSTİK KURUMU (TÜFE) TÜKETİCİ FİYATLARI YILLIK ENDEKSİ											
AYLAR	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Ocak	65.9	68.9	35.9	73.2	26.4	16.2	9.2	7.93	9.93	8.17	9.50
Şubat	63.9	69.7	33.4	73.1	27.0	14.2	8.6	8.15	10.16	9.10	7.73
Mart	63.5	67.9	37.5	65.1	29.4	11.8	7.9	8.16	10.86	9.15	7.86
Nisan	63.9	66.0	48.3	62.7	29.5	10.1	8.1	8.63	10.72	9.66	6.13
Mayıs	63.0	62.7	45.3	46.2	30.7	8.8	8.7	9.86	9.23	10.74	5.24
Haziran	64.3	56.6	32.3	42.6	29.8	8.9	10.3	12.82	8.60	10.61	5.73
Temmuz	65.0	56.2	45.9	41.3	27.4	9.5	7.8	11.69	5.90	12.06	5.39
Ağustos	65.4	53.2	46.5	40.2	24.9	10.0	7.9	10.26	7.39	11.77	5.33
Eylül	64.3	49.0	47.7	37.0	23.0	9.0	7.9	10.55	7.12	11.13	5.27
Ekim	64.7	44.4	56.6	33.4	20.8	9.8	7.5	9.98	7.70	11.99	5.08
Kasım	64.6	43.8	63.3	31.8	19.3	9.7	7.6	9.86	8.40	10.76	
Aralık	68.8	39.0	68.5	29.7	18.4	9.3	7.7	9.65	8.39	10.06	

KONYA TİCARİT ODASI TÜKETİCİ FİYATLARI YILLIK ENDEKSİ											
AYLAR	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Ocak	5.9	9.6	2.1	1.3	2.1	0.6	0.8	0.9	0.56	0.64	0.02
Şubat	3.4	5.1	6.2	4.1	3.9	0.5	0.6	1.5	0.64	1.33	0.57
Mart	4.6	2.6	8.3	1.1	1.3	0.9	0.8	0.2	0.8	1.85	-0.45
Nisan	6.4	3.3	8.5	2.2	1.4	0.1	0.4	0.6	1.1	1.88	0.32
Mayıs	3.9	1.5	9.6	1.8	0.3	0.0	0.4	0.3	0.92	1.73	-0.50
Haziran	4.5	2.0	4.6	1.5	1.4	1.2	-0.6	1.2	1.2	1.62	0.35
Temmuz	5.5	1.7	5.7	3.4	0.0	0.4	0.4	1.2	0.69	1.10	0.61
Ağustos	4.3	2.7	3.6	3.0	0.3	0.8	0.5	2.64	0.63	0.71	1.54
Eylül	5.9	2.8	3.9	2.6	1.0	1.2	0.4	1.6	0.6	1.88	0.64
Ekim	4.4	4.5	3.7	1.8	-0.5	1.6	1.8	0.5	1.5	1.02	1.83
Kasım	4.9	1.9	6.7	1.9	0.7	0.8	0.5	0.1	0.07	0.72	1.29
Aralık	3.9	3.6	2.1	0.8	0.2	1	0.6	1.1	0.84	0.15	

TÜRKİYE İSTATİSTİK KURUMU (TEFE) TOPTAN EŞYA FİYATLARI YILLIK ENDEKSİ * (ÜFE) ÜRETİCİ FİYATLARI AYLIK ENDEKSİ											
AYLAR	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Ocak	3.6	5.8	2.3	4.2	5.6	2.6	-0.4	1.96	-0.05	0.42	0.23
Şubat	3.4	4.1	2.6	2.6	3.1	1.6	0.1	0.26	0.95	2.56	1.17
Mart	4.0	3.1	10.1	1.9	3.2	2.1	1.2	0.25	0.97	3.17	0.29
Nisan	5.3	2.4	14.4	1.8	1.8	2.6	1.2	1.94	0.80	4.50	0.65
Mayıs	3.2	1.7	6.3	0.4	-0.6	-0.0	0.2	2.77	0.39	2.12	-0.05
Haziran	1.8	0.3	2.9	1.2	-1.9	-1.0	-0.4	4.02	-0.11	0.32	0.94
Temmuz	4.0	1.0	3.3	2.7	0.5	-1.5	-0.7	0.86	0.06	1.25	-0.71
Ağustos	3.3	0.9	3.5	2.1	-0.2	0.7	1.04	-0.75	0.85	-2.34	0.41
Eylül	5.9	2.3	5.4	3.1	0.1	1.8	0.7	-0.23	1.02	-0.80	0.62
Ekim	5.2	2.1	6.7	3.1	0.6	3.2	0.6	0.45	-0.13	-0.57	0.28
Kasım	4.1	2.4	4.2	1.6	1.7	0.7	-0.9	-0.29	0.89	-0.03	
Aralık	6.8	1.9	4.1	2.6	0.6	0.1	-0.04	-0.12	0.15	-3.54	

KONYA TİCARİT ODASI TÜKETİCİ FİYATLARI YILLIK ENDEKSİ											
AYLAR	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Ocak	61.2	79.8	38.7	82.2	27.9	10.8	9.8	7.03	11.41	10.32	13.59
Şubat	61.5	82.2	40.1	76.8	30.2	7.2	9.7	7.9	10.73	11.18	12.50
Mart	61.9	79.5	47.3	68.4	30.1	7.1	9.5	7.2	11.1	12.38	9.95
Nisan	67.5	74.8	54.3	59.1	29.6	5.5	10.1	7.3	11.5	13.47	8.49
Mayıs	67.4	70.3	66.1	46.7	26.0	5.7	10.2	7.3	12.2	15.01	8.20
Haziran	67.4	66.6	70.0	42.8	27.3	5.4	8.6	9.4	12.4	15.55	4.92
Temmuz	68.3	60.8	76.0	39.2	22.2	7.2	7.9	9.9	11.2	16.14	4.44
Ağustos	67.7	68.2	77.5	38.8	19.9	5.8	8.5	11.87	9.85	15.00	5.05
Eylül	71.5	53.9	79.6	35.6	18.2	6.6	7.8	13.0	8.7	17.14	3.80
Ekim	71.1	53.4	78.7	34.4	15.7	8.6	7.8	11.4	9.8	15.23	5.59
Kasım	71.3	48.7	86.8	28.7	14.1	9.6	7.2	11.1	10.4	15.21	9.20
Aralık	72.5	48.2	83.9	28.9	13.2	9.4	7.2	11.7	9.60	14.45	

Ayın Son Günü İtibarıyla Döviz Kurları

	ABD Doları	Alman Markı	Fransız Frangı	İngiliz Sterlini
19/95	574.00	133.15	76.08	826.56
19/96	755.90	387.95	117.15	1.109.28
19/97	1.018.35	638.65	188.30	1.892.60
19/98	1.813.02	1.002.86	299.92	3.276.12
19/99	2.311.37	1.364.45	399.06	3.730.54
19/00	2.927.13	1.947.53	573.10	5.612.78
19/01	5.074.83	3.339.81	978.28	9.482.32
19/02	8.555.85	5.302.66	1.565.46	12.967.64
19/03	14.458.03	8.347.59	2.458.64	21.370.40
19/04	38.867.00	24.924.00	7.239.00	60.453.00
19/05	61.054.00	42.600.00	12.439.00	94.952.00
19/06	106.662.00	68.579.00	20.332.00	179.766.00
19/07	204.750.00	144.240.00	34.120.00	338.870.00
19/08	312.720.00	187.340.00	55.843.00	522.790.00
19/09	504.098.00	277.169.00	82.642.00	872.501.00
20/0	669.967.00	316.481.00	94.363.00	991.085.00
20/1	1.439.587.00	648.377.00	193.328.00	2.081.497.00
	ABD Doları	Euro	İsviçre Frangı	İngiliz Sterlini
20/2	1.639.745.00	1.718.945.00	1.180.579.00	2.640.243.00
20/3	1.393.278.00	1.757.480.00	1.125.526.00	2.485.862.00
20/4	1.336.300.00	1.823.300.00	1.179.600.00	2.579.300.00
20/5	1.3418	1.5875	1.0188	2.3121
2006-11	1.4458	1.9081	1.1965	2.8564
12	1.4056	1.8515	1.5003	2.7569
2007-1	1.4135	1.8296	1.1255	2.7609
2	1.4130	1.8646	1.1540	2.7644
3	1.3801	1.8383	1.1296	2.7017
4	1.3607	1.8517	1.1239	2.7108
5	1.3166	1.7705	1.0727	2.6012

	ABD Doları	Euro	İsviçre Frangı	İngiliz Sterlini
6	1.3046	1.7585	1.0599	2.6126
7	1.2746	1.7473	1.0562	2.5880
8				



Mehmet Özkendirici Çiziyor...

mozkendirci@selcuk.edu.tr

YENİ YILDA YENİ TEMENNİLER





KONYA METRO TURİZM

'Taşıdığımız önemin farkındayız'

Konuğumuzsunuz...

0332 **265 00 40** 10 hat

www.metroturizm.com.tr



**Kesintisiz
İnternet**

**Uydu
yayını**



444 34 55

Doç.Dr. Ebubekir SOFUOĞLU'nun araştırması

Belgelerle Balkanlarda Osmanlı Asırları Osmanlı Arşiv Belgeleri Sergisi



4 dile
çevrilmiş
belgeler

Osmanlı'nın
Balkanlara
verdiği önem ve
yaptığı yatırımlar

ilk defa
günyüzüne
çıkan belgeler



KONYA TİCARET ODASI

08-18 Aralık 2009 tarihleri arası Konya Ticaret Odası'nda